

Versio

2/2019



Kalastuksen talo, Vaasa.

Puulla on syynsä.

Sisältö

Pääkirjoitus	3
Nimitykset ja merkkipäivät	4
Taloustarkastus	5
Myynti- ja markkinatarkastus	8
Puumarkkinatarkastus	10
Avoimet ovet	12
Koulutus	17
Vuosikalenteri 2020	20
Työn äärellä	23
Case Energia	27
Ajankohtaista	29
Johtoryhmän esittely	34
Metsäasiantuntijat palveluksessa	37



Yhteystiedot Versowood Oy, Sahatie 1, 19110 Vierumäki, Puh. 010 8425 100, faksi 010 8425 380, contact@versowood.fi

Toimitus Ville Kopra, Mia Kärkkäinen **Toimittaja** Autiomaa Oy, Johanna Autio

Taitto Mainostoimisto Fortuna Oy **Painopaikka** Painotalo Plus Digital Oy **Kuvat** Versowood Oy, Tarmo Valmela,
Studio Töyrylä Oy **Kannen kuva** Linus Lindholm



4041 0089
Painotuote

Kilpailukykyruuvi ja vihreän kullan ajatus hukassa

Temme kesäkuun lopussa päättyneellä tilikaudella 393 miljoonan liikevaihdon, joka kertyi kaikkiaan 56 vientimaasta. Tulos on samalla tasolla, kuin edellisellä tilikaudella ja siihen pitää olla suht tyytyväinen huomioiden syksyllä 2018 tapahtunut voimakas käänne markkinatilanteessa. Markkinakehitys jatkuu haastavana ja kannattavuuden pitäminen kohtuullisella tasolla tänä ja ensi vuonna tulee olemaan vaikeaa. USAn ja Kiinan kauppasodasta ja Brexitistä syntyvästä epävarmuudesta huolimatta tavoittelemme kuluvalle tilikaudelle noin 400 miljoonan euron liikevaihtoa.

Valitettavasti Suomen kilpailukyky ruotsalaisiin, keskieurooppalaisiin ja venäläisiin toimijoihin nähden on huono ja suomalaisilla on valitettavasti tuotannonsopeuttajan rooli. Kilpailijamaissa puunhinnat ja valuutat antavat sellaisen etumatkan, että heidän kanssaan on vaikea kilpailla. Kaikessa on lopulta kyse kilpailukykyystä, jota meidän pitäisi vaalia kaikissa tilanteissa. Itku ei auta, mutta olen aidosti huolestunut Suomen tilasta. Valtio elää yli varojensa ja monin paikoin vaaditaan palkakorotuksia. Kaiken rahan tähän yhteiskuntaan tuo lopulta yritykset vientitulojen kautta. Jaksavatko yritykset kantaa tätä taakkaa loputtomiin?

Syksyn aikana on peräänkuulutettu uusia investointeja. Ministerin peräänkuuluttaman investointien ”turboruuvien” tilalle olisikin löydettävä puurakentamisen ja kilpailukyvyn ”turboruuvi”. Kilpailukyky ei parane esimerkiksi polttoaineveroja korottamalla. Kun kilpailukyky on kunnossa, yritykset investoivat ihan itse, mutta kaiken edellytys on kannattava ja kilpailukykyinen liiketoiminta. On ihmetelty, että miksi yritykset eivät investoi. EU:n regulaatio ja erilaiset Basel-määräykset ovat johtaneet siihen, etteivät pankit usein myönnä enää yrityksille lainaa, vaan muun muassa yrittäjien aika menee miettiessä, miten vastuut saadaan alas ja pankin herrat pois niskasta. Tämä malli on ajamassa siihen, että hyvin reititetyt pörssiyritykset kasvavat ja heikot kuolevat pois, jos tunnusluvut eivät ole kunnossa. Suomen teollisuuden menestyminen on paljon perustunut kovaan yrittämiseen ja myös riskinottoon. On vakavaa, jos ei tälle ole enää jatkossa tilaa.

Tuplapoistot on ”kaunis” ajatus investointien vauhdittamiseksi, mutta niistä hyötyvät vain ne isot yritykset, jotka investoivat muutenkin, jos toimintaympäristö on kunnossa. Hallitus on aikonut tuplata puurakentamisen, mutta nyt olisi keskityttävä niihin toimenpiteisiin, miten

se tehdään. Erilaiset vaalien alla tehtävät heitot eivät riitä, vaan täytyisi saada ”villoja” asioiden ympärille. LVM:n infraohjelma piti tuoda puusilloille uusia mahdollisuuksia, mutta sinne ministeriöön tämäkin katosi tunnin juurien tieltä. Miksi tehdä aina uutta, kun vanhakin on retuperällä? Metsätie- ja alempiasteinen tieverkosto täytyy pitää kunnossa, ja painorajojen nostaminen yli 80 tn pitää ottaa nopeasti hallituksen asialistalle.

Kikytunnit ovat olleet perusteltuja ja tärkeitä saha-teollisuuden kilpailukyvyn kannalta ja niitä tarvitaan jatkossakin Suomen kilpailukyvyn ylläpitämiseksi.

Suomessa tehdään selvästi työtunteja vähemmän kilpailijamaihin nähden. Joustoja ja paikallista sopimista tarvitaan. Töitä pitää tehdä silloin, kun niitä on ja huilata, kun markkinoilla on hiljaisempaa.

Metsien hoito ja hakkuut ovat ilmastoteko ja puurakentaminen on tämän päivän ilmastokeskustelussa ratkaisu, ei ongelma. Hakkuiden vähentäminen Suomessa siirtää teollisuuden jonnekin muualle, tälläkö maailma pelastuu vai pitäisikö puutuotteet kuitenkin valmistaa maissa, missä toimitaan kestävästi ja vastuullisesti? Pitkääkainen hiilensidonta mm. puurakentamisen avulla pitää ottaa tavoitteeksi kaikkeen julkiseen rakentamiseen. Jokaisen kunnan, kaupungin ja julkisyhteisön pitääkin jatkossa tehdä oma hiililaskenta ja miettiä, mitkä ovat ne kompensointitavat, millä ”hiilitasapaino” aikaansaadaan.

Suomalainen metsähoito on ensiluokkaista. Metsiä pitää hoitaa ja hakata. Jos emme tätä tee, niin lopulta metsistä tulee hiililähteitä puiden kuollessa pystyyn tai hyönteisten iskiessä niihin. Suomalaiset metsät ovat upeasti hoidettuja, ja ne kasvavat paremmin kuin koskaan. Mielestäni emme saa lukittua mihinkään miljoonalukuun metsien käytössä, vaan niitä tulee pyrkiä hyödyntämään 80 % niiden vuosikasvusta. Sen sijaan, että mietimme metsiemme käytön rajoittamista, meidän pitää miettiä, miten metsien kasvua lisätään. Metsänhoitorästien, peltojen, joutomaiden ja pajukoiden metsittäminen on keino lisätä ainespuun kasvua. Suojelulla on paikkansa, mutta metsien käyttämättömyydestä maksaminen on mielestäni vihoviimeinen homma, mitä pitää tehdä.

Vastuullisuus metsäasioiden puhumisessa on tärkeä asia myös kouluissa. Kuulen valitettavan usein, kuinka koululaisia pelotellaan ympäristöasioista ja että metsienhakkuut ovat pahasta. Enemmän odottaisin,

”
Kaikessa on lopulta
kyse kilpailukyvystä,
jota meidän pitäisi
vaalia kaikissa
tilanteissa.

että metsistä puhuttaisiin vihreänä kultana niin kuin omana kouluajanani eikä peloteltaisi nuoria liikaa aiheella, joilla ei ole välttämättä kykyä sanoa mikä on oikein ja mikä väärin.

Rauhallista Joulua ja Menestystä Vuodelle 2020!
Ville Kopra, toimitusjohtaja



Merkkipäivät

Versowood Oy, 50 vuotta

Mäkelä Ilkka-Pekka	22.7.
Boeltzig Mika	1.8.
Leminen Ari	10.8.
Mäkinen Marko	18.8.
Laukkanen Jarkko	6.9.
Jokinen Harri	9.9.
Tornainen Vesa	15.9.
Väkeväinen Jari	22.9.
Hukkanen Sari	15.10.
Paaso Timo	26.10.
Kuikka Taneli	13.12.

Versowood Oy, 60 vuotta

Pikkarainen Markku	16.7.
Bogdanoff Pentti	31.7.
Hukka Jari	26.8.
Natunen Pekka	7.10.
Taavila Soili	13.11.
Veijalainen Tarmo	15.11.
Leppävuori Henrik	24.11.
Turkia Jarmo	14.12.
Kivinen Esa	24.12.
Ahola Ari	25.12.

Nimitykset



Eveliina Liukka
Myyntipäällikkö
 Vierumäki



Mikko Parikka
Järjestelmäasiantuntija
 Vierumäki



Valtteri Leppänen
*Myynnin ja asiakas-
 palvelun assistentti*
 Vierumäki



Samuli Oivanen
Käyttöpäällikkö
 Vierumäki



Jani Palokki
Metsäasiantuntija
 Metsäosasto



Heikki Alanne
Bioenergiapäällikkö
 Metsäosasto



Jussi Oittinen
Kunnossapidon esimies
 Vierumäki

In Memoriam

Heikki Tapio Lappalainen, 64 vuotta



Osoitteenmuutokset,
 tilaukset, palaute ja
 tilauksen peruutukset

contact@versowood.fi



Taloustarkastus

Vakaasti omalla urallaan

Vaikka talouden epävarmuus on lisääntynyt, onnistui Versowood hyödyntämään markkinoiden liikkeitä kuluneella tilikaudella. Tulevaisuuteen katsottaessa painolastia tuo Suomen rooli globaalin sahatavarasuhdanteiden tasapainottajana.

Versowoodin kesäkuussa 2019 päättynyt tilikausi saatiin vietyä loppuun lopulta odotettua positiivisemmissa merkeissä. Vaikka epävarmuus lisääntyi ja alalla vallitsi toimitusjohtaja **Ville Kopran** mukaan "maailmanlopun meininki", osoitautuivat kesä ja syksy volyymillisesti edellisvuotta paremmiksi. Versowoodin liikevaihto kasvoi (+3,8 %) sekä viennissä että kotimaan markkinoilla ollen lopulta 393 miljoonaa euroa. Tilikauden tulos (käyttökate 31,7 miljoonaa euroa) asetui melko lailla samoihin lukemiin edellisen tilikauden kanssa. Puuta hankittiin 3,4 miljoonaa kuutiota, josta 2,7 miljoonaa kuutiota sahattiin konsernin omilla sahoilla. Sahausmäärä kohosi 1 272 000 kuutiotaan.

– Vaikka sahatavaramarkkinassa onkin ollut vaihtelua, ovat jalosteet, kuten liimapuu ja pakkaukset, liikkuneet hyvin. Sahatavaramarkkinan heilahdellessa niillä on tärkeä rooli konsernin tuloksen muodostumisessa, Kopra toteaa.

Toisiaan tukevia toimintoja

Vaikka sahatavara liikkeihin odotuksia paremmin, ei sahausmäärissä päästy budjettiin. Kopra on kuitenkin kokonaisuuteen tyytyväinen, sillä kehitystoimet ovat

parantaneet sahausmen tehokkuutta ja kustannusrakennetta.

– Sahatavaraalle on löydetty myös uusia markkinoita, minkä myötä asiakaspohjamme on entistäkin laajempi. Vientimaita oli päättäneellä tilikaudella 56.

Liimapuukauppa kävi koko tilikauden ajan määrällisesti vilkkaana, mutta kannattavuutta söi hintatason voimakas lasku päämarkkina-alueella Japanissa. Pakkaus-toimiala sen sijaan jatkoi vakiintuneella urallaan tarjoten sahatavaramarkkinahäiriön keskellä laudoille vakaan kysynnän konsernin sisällä.

Infraliiketoiminnassa puusiltojen kysyntä on kääntynyt hienoiseen kasvuun. Yksittäisiä projekteja on koko ajan käynnissä ja työtilanne on kohtuullinen. Sen sijaan pylväspuoli, jonka osuus konsernin liikevaihdosta on noin kolme prosenttia, nilkuttaa. Syitä tähän on useita aina maailmantalouden epävarmuudesta Brexitiin ja Pohjois-Afrikan epävakauudesta kotimaan maakaapelointiin.

– Liiketoimintamme viidennen kivijalan, energian, kysyntä on päästökaupan hinnannousun myötä kasvanut. Sahan sivutuotteita ja metsäenergiaa liikkuu nyt siinä määrin, että mikäli sahojen tuotantoa tullaan rajoittamaan, saattaa polttoaineista syntyä puutetta, Kopra tuumii.

Useita asioita ratkaistavaksi

Syyt markkinoiden epävakaudelle ovat jo entuudestaan tutut. Brexitin kohdalla on Kopran mukaan kyse lähinnä enää siitä, että neuvotteluille toivotaan jotain lopputulosta.

– Lähes mikä tahansa sopimus on parempi kuin nykyinen ilmassa leijuva epätietoisuus.

Kiinassa sahataran käyttö on jatkanut nousevalla käyrällä, mutta maan Yhdysvaltain kanssa käymä kauppasota on vaikuttanut negatiivisesti muun muassa huonekaluvientiin ja heikentänyt globaalia luottamusta talouteen. Vaikka Venäjä onkin kasvattanut sahatarakaupan markkinaosuuttaan Kiinassa, on Suomesta tänäkin vuonna viety maahan jo yli miljoona kuutiota sahataraa.

– Markkinoista eniten huolestuttaa ehkä Euroopan tilanne ja alueen heikko talouskasvu. Kilpailukyky on EU-alueella huonontunut, ja se on myös yksi meidän ydinongelmistamme.

Kopra toivookin, ettei edellisen hallituksen aikana sorvattua kilpailukykyä parantavaa Kiky-sopimusta nyt romutettaisi, vaan sitä jatkettaisiin ja sen rinnalla lisättä-

siin mahdollisuuksia paikallisiin joustoihin.

– Kiky-tunnit ovat olleet tärkeitä kilpailukykyämme parantamiseksi. Nykyisessä tilanteessa niistä ei ole varaa luopua. Myös palkankorotusten olisi nyt oltava maltillisia.

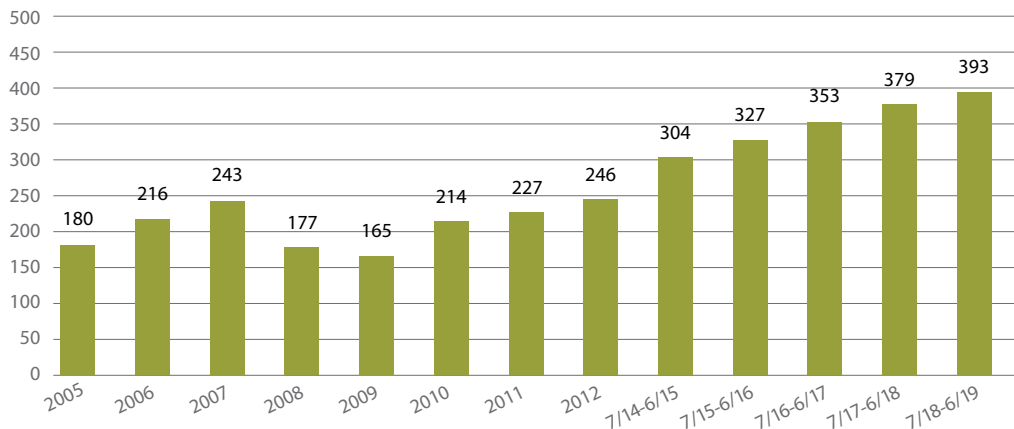
Erilaisia tulevaisuusinvestointeja

Alkaneen tilikauden tavoitteena Versowoodilla on muun muassa 4 prosentin liikevaihdon kasvu. Nostetta haetaan muun muassa Hartolan uudistetusta liimapuutehtaasta sekä sahausmäärien lisäyksestä. Syksyyn mennessä budjetoiduista sahausmääristä on hieman jääty ja alkuvuoden myynti on vielä epävarmaa.

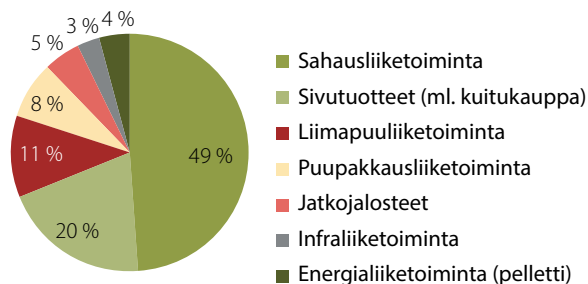
– Toivottavasti pystymme säilyttämään normaalikäynnin. Joka tapauksessa suhteellinen kannattavuus tulee nykytilanteesta laskemaan. On ikävää, että globaaleissa suhdanteissa Suomi on aina se sopeuttajamaa. Se, miten ensi vuosi tulee lopulta kääntymään, on lopulta kiinni aiemmin esiin nostamastani kilpailukykyvystä.

Tilikaudelle suunnitellut investoinnit tähtäävät ennen kaikkea juuri kilpailukyvyn parantamiseen. Epävarmuus vaikuttaa osaltaan uusien investointien aloitukseen, mutta tarkoituksena on kehittää ja tehostaa toimintoja

Liikevaihdon kehitys 2005- 6/2019



Liikevaihto liiketoiminnoittain 7/18-6/19



Mänty
36%



Kuusi
64%

erityisesti Vierumäen sahoilla.

Versowood on muiden Metsäteollisuus ry:n jäsen-
ten tavoin mukana rakentamassa toimialan vähähiilistä
tiekarttaa. Sen myötä konsernissa on aloitettu erilaisia
toimenpiteitä hiilettömyyden tavoittelemiseksi. Yksiköi-
den energiatehokkuuden parantamisen ohella suun-
nitelmaan on kirjattu tavoite metsien entistä tehok-
kaammasta käytöstä ja hoidosta. Metsittämisen osalta
Versowood on ryhtynyt toimiin ja lahjoittaa vuoden
aikana yhteensä 100 000 tainta istutettavaksi sopiviin
kohteisiin.

Edellä mainittujen toimien lisäksi konserni haluaa
edistää puurakentamista monin eri tavoin. Toimitus-
johtaja Ville Kopra näkisi mielellään yhä useampien
julkisten hankintojen rakentuvan puulle ja kulutta-
jien kiinnittävän entistä enemmän huomiota omiin
valintoihinsa.

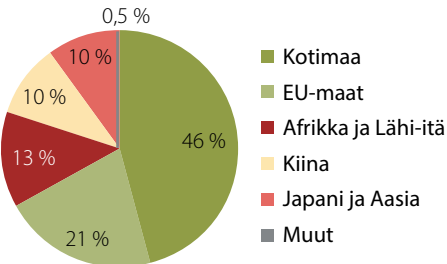
– Sen lisäksi, että puu on erinomainen rakennusmate-
riaali, auttaisi sen käyttö kuntia myös hiilitaseiden tasa-
painottamisessa. Kuluttajille voitaisiin kehittää laskurit,
jotka näyttäisivät arkisten valintojen vaikutuksen omalle
hiilijalanjäljelle ja puupohjaisten vaihtoehtojen merki-
tyksen sen pienentämiseksi, Kopra kaavailee.



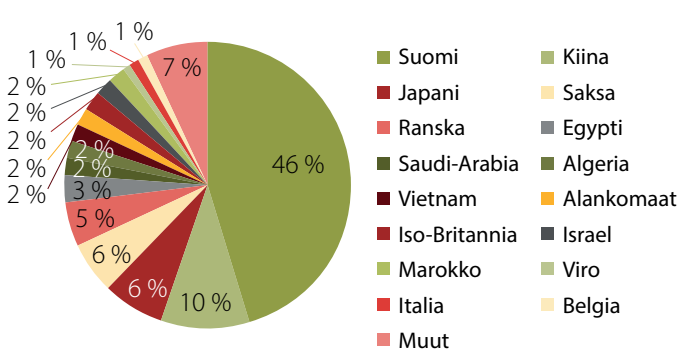
- Saha
- Liimapuu
- Pakkaus
- Infra
- Energia



Liikevaihto markkina-alueittain 7/18-6/19



Liikevaihto maittain 7/18-6/19





Myynti- ja markkinakatsaus

Haasteita näköpiirissä

Sahatavaran kysyntä jatkui vuoden lopulle saakka vilkkaana. Globaali markkina on nyt kuitenkin tilanteessa, jossa useampi yhtäaikainen häiriö on aiheuttanut hintojen voimakkaan laskun ja kaupankäynnin jäähtymisen.

Vaikka markkinoiden takkuilusta oli merkkejä jo keväällä ja alkuvuoden myynti jäi budjetista, otettiin Versowoodilla kunnan loppuspurtti: tilikauden viimeinen kvartaali oli laskutukseltaan hyvä. Uuden tilikauden ensimmäinen kvartaali sujui volyymien osalta lähes budjetoidusti, ja kulunut lokakuu oli konsernin kaikkien aikojen suurin lokakuu ja koko historian toiseksi suurin kuukausi määrällisesti. Loppuvuotta kohden tilanne kuitenkin rauhoittuu.

– Loppuvuoden tilauskanta on vielä alle budjetin. Pyrimme toki tekemään kauppaa, mikäli hinta on sellainen, että se on hyväksyttävissä, toteaa Versowoodin myyntijohtaja **Eero Valio**.

Kommentti kiteyttää sahateollisuuden tämän hetken suurimman ongelman. Sahatavaran hinta on pudonnut

kuluneen vuoden aikana 15 prosenttia – 30 euroa kuutiota kohden – ja yksin viimeisen kuukauden aikana pudotus on ollut 10 euroa. Kun tukin hinta ei ole joutanut samassa suhteessa, on kaupankäynti kääntynyt kannattamattomaksi. Hintojen laskun syynä ovat osin Suomen ja Ruotsin ylisuuret varastot, jotka ovat syntyneet Kiinan ja Yhdysvaltojen kauppasodan seurauksena. Huonekalujen vienti Kiinasta Yhdysvaltoihin on romahtanut, mikä on suitsinut huonekaluteollisuuden raaka-aineen ostohaluja.

Muut markkinahäiriötä aiheuttavat tekijät ovat euron, Ruotsin kruunun ja Venäjän ruplan valuuttakursseihin liittyvät haasteet sekä Keski-Euroopan ja Etelä-Ruotsin mittavat kaarnakuoriaistuhot, joiden vuoksi huonolaatuista sahatavaraa on tarjolla suuria määriä. Tämä painaa

erityisesti alempien sahatavara- ja puun hintojen. Toisaalta jo nyt on näköpiirissä, että esimerkiksi parempilaatuisten kuusilamellien kysyntä on piristynyt merkittävästi.

– Kysyntäongelmaa ei siis ole. Haasteet ovat hintojen puolella. Ylitarjonta on myös johtanut siihen, että asiakkaiden kyselyt ovat esimerkiksi pituuksien osalta tällä hetkellä erittäin tarkkoja, Valio toteaa.

Myötä- ja vastamäkeä

Saksassa puurakentamisen buumi on edelleen voimissaan ja tilauskannat ennätystasolla, vaikka talous sakkaa ja rakentamisen ennusteet ovat kääntyneet alaspäin. Ranskan tilanne on säilynyt hyvänä ja sahatavaran kuluksen odotetaan kasvavan jatkossakin noin 3 prosentin vuosivauhdilla. Myös Belgian ja Hollannin markkinat ovat toimineet toistaiseksi normaalisti. Vuosien ajan talousvaikeuksissa olleessa Espanjassa näkymät ovat sen sijaan poikkeuksellisen hyvät. Vuonna 2018 rakentamisen kasvoi 18 prosenttia ja odotukset päätyvälle sekä alkavalle vuodelle ovat jopa tätäkin korkeammat. Kotimaa on volyymillisesti ollut hyvä ja hintakehitys montaa muuta markkinaa suotuisampi.

Pohjois-Afrikassa ja Lähi-Idässä kysyntä on pysytellyt hyvänä. Vaikka hinnat ovat näilläkin markkinoilla tulleet voimakkaasti alaspäin, Valio uskoo mäntykaupan käyvän jatkossakin suunnitellun mukaisesti.

– Egyptissä talouskasvu näyttää vahvaa plus-saa, Saudi-Arabian vienti etenkin kuusen osalta on ollut positiivinen yllätys, ja Israelin volyymikehitys on ollut oikeasuuntainen, nostaa Valio muutamia esimerkkejä.

Vaikka varastot Kiinassa ovat yhä korkealla, kysyntää on. Versowood tulee tänä vuonna ylittämään vuoden 2018 vientimäärät Kiinaan, mutta tulevaisuuteen katsoessa näkyvyys on sumuinen.

– Hinnat ovat tällä hetkellä Kiinassa alhaalla ja uutta kauppaa ei ole tehty. Päämarkkina-alueemme ovat kuitenkin kotimaa sekä perinteiset Euroopan maat, joissa kehitys on ollut toivotumpaa. Kiina korostuu usein puheissa, mutta se on markkina siinä missä muutkin. Kauppaa tehdään, kun aika on otollinen, Valio huomauttaa.

Japaniin on vuosien ajan tehty lähes yksinomaan liimapalkkikauppaa. Ylitarjonnan vuoksi palkkien hinnat ovat laskeneet voimakkaasti, mutta kysyntä on jatkunut hyvänä kaiken aikaan. Versowoodilla on tehty päätös nyt maan sahatavaramarkkinan ja sopivien asiakkaiden kartoittamisesta, joten vientiä pyritään rakentamaan

jatkossa myös siis sahatavaran saralla.

Vietnam on noussut merkittäväksi markkinaksi Versowoodille. Maassa on huonekaluteollisuutta, joka ei Kiinan tavoin ole kauppasodan viilentämä, päinvastoin. Kysyntä on kasvanut, ja Versowood on pystynyt parantamaan osuuksiaan markkinasta. Muista Itä-Aasian maista esimerkiksi Malesia, Indonesia ja Etelä-Korea ovat jatkaneet tasaisina.

Omat yksiköt tukena

Vaikka globaalia kysyntää on ja sen odotetaan kasvavan 2–3 prosentin vuosivauhtia, myöntää Valio ensi vuoden näyttävän vaikealta. Heikentyneet sahatavarahinnat tulevat painamaan kannattavuutta kaikilla sahureilla. Myyntijohtaja uskoo hintojen kuitenkin korjaantuvan, kunhan paisuneet varastot saadaan sekä Suomessa että Ruotsissa sulatettua.

– Täytyy muistaa, että tilanne voidaan yhä korjata nopeastikin tuotannonrajoituksilla. Miljoona kuutiota kuu- lostaa valtavalta määrältä, mutta se on määrä, jonka me suomalaiset ja ruotsalaiset sahaamme yhteensä parissa viikossa.

Valion mukaan ensi vuoden alku tulee olemaan haastava sahatavaramarkkinoilla. Helpotusta tilanteeseen tuo konsernin oma toiminta, joka hyödyntää merkittävän osan sahojen tuotannosta jatkojalostukseen ja tarjoaa osoitteet myös tällä hetkellä heikompihintaisille tuotteille.

Toinen puoli alkuvuoden strategiasta koskee asiakkaita. Uusiasiakashankinnan ja uusien markkinoiden kartoittamisen rinnalla yhtiö panostaa myös nykyisiin asiakkaisiinsa. Versowoodin verkkokauppa Versonet otettiin käyttöön keväällä alun perin rajatulle asiakasryhmälle.

Palvelu on saanut erittäin positiivisen vastaanoton ja sitä käytetään aktiivisesti.

– Olemme nyt harjoitelleet puolisen vuotta ja hioneet kuviota sellaiseksi, että se täyttää asettamamme tavoitteet. Toiminnan vakiintuessa palvelu tullaan avaamaan yhä useammalle asiakkaalle.

Kauppaa tehdään,
kun aika
on otollinen.



Takana suunnitelmien mukainen puukauppavuosi

Koko vuoden kestäneen suunnitelmallisen puunhankinnan ansiosta Versowoodin tukkivarannot on saatu pidettyä tavoitetasolla. Tarpeita on kuitenkin yhä, ja nyt metsäosasto etsii erityisesti pylväspuita.

Vaikka puukauppa ei kuluneen kesän ja syksyn aikana käynytkään aivan edellisvuoden tasolla, ollaan Versowoodilla tyytyväisiä vuoden saldoon.

– Lokakuun lopussa varantomme oli hyvä. Saimme pienentyneestä tarjonnasta huolimatta tehtyä puukauppaa tavoitteiden mukaisesti, aloittaa metsäjohtaja **Jussi Torpo**.

Torpo huomauttaa kuitenkin, ettei vertailu edellisvuoteen ole tarkoituksenmukaista. Siinä missä sahat pyörivät vuonna 2018 lähes täydellä teholla ja ennätysvilkkaan puukaupan ansiosta varantoa pystyttiin kasvattamaan, on tuotantoa nyt rajoitettu. Näin ollen alhaisemmalla ostomäärällä on kyetty ylläpitämään nykyinen hyvä varantotaso.

– Sahatavaramarkkinoiden jarruttelu ja kiihdyttely ohjaa myös metsäosaston työtä. Olemme pyrkinneet sopeuttamaan toimintaamme tarjontatilanteen mukaiseksi, jotta pystymme olemaan aina ostolla, kun puuta on tarjolla, selvittää metsäjohtaja.

kolmen kuukauden talvi, ei korjuuseen tarvita enää merkittävästi lisää uusia talvikohteita. Mikäli talvi pitkittyy, talvileimikoita voidaan ostaa lisää nopealla korjuulla.

Joitain tarpeita metsäosastolla kuitenkin on. Talven ja kevään ”hittituotteeksi” Torpo nostaa pienet, pituudeltaan 8–12 m mäntypylväät, joita on haussa merkittävä määrä.

– Tarkoituksenamme on tehdä pylväspuolella sama, mitä olemme tehneet tukkivarantojen osalta. Pylväsvarantoa tullaan nostamaan, ja painotamme tähän sopivien leimikoiden etsintää. Hankinta-alueemme eteläosissa männiköt ovat pääsääntöisesti liian järeitä nykyisiin pylvästarpeisiimme. Sopivimpia kohteita ovat karut kankaat, joissa rungot eivät ole päässeet järeytymään liian suuriksi. Näitä löytyy erityisesti Itä- ja Keski-Suomesta, mutta toki myös etelän hiekkakankailta. Lisäksi hyvämaastoisilta mäntyharvennuksilta voidaan tehdä pylviäitä. Otamme mielellämme metsänomistajilta vastaan vinkkejä sopivista pylväskohteista, Torpo päättää.

”

Alhaisemmalla ostomäärällä on kyetty ylläpitämään nykyinen hyvä varantotaso.

Hankintakauden ”hittituote”

Vaikka tuikin hinta onkin kuluneen vuoden aikana tullut alaspäin, ei muutos ole ollut riittävä verrattuna sahatavaran merkittävään hinnanlaskuun. Kantohintojen pudotessa muut kustannukset ovat samaan aikaan nousseet ja tuikin tehdashinta on säilynyt korkeana. Hallituksen tulevalle vuodelle kaavailemat polttoaineen hinnankorotukset tulevat nostamaan kustannuksia entisestään.

– Tästä huolimatta kauppaa käydään. Loppuvuotta silmällä pitäen oma tilanteemme on hyvä, mutta tulevan talven suhteen on oltava hereillä. Jos edessä on normaali





Päivä ilmastotyön ytimessä

Versowoodin vuotuista avointen ovien päivää vietettiin tänä syksynä Riihimäellä. Ilmastoteemaista lauantaita saapui viettämään pitkälti toistatuhatta sahauksesta ja metsästä kiinnostunutta.

Syyskuun lopussa järjestetyn tapahtuman ytimen muodostivat tuttuun tapaan hakkuunäytös, kalustoesittely sekä sahakierros, jonka aikana vieraat pääsivät muista sahoista poiketen tutustumaan myös Riihimäen yksikössä sijaitsevaan lava-tehtaaseen. Esillä oli laajasti Versowoodin omia tuotteita sekä sahauksessa syntyviä, sellu- ja energiateollisuuden hyödyntämiä sivutuotteita.

Tekoja, ei vain puheita

Aamupäivällä pitämässään puheessa toimitusjohtaja **Ville Kopra** toivotti vieraat tervetulleiksi ja esitteli aluksi Versowoodin toimintaa sekä merkitystä toiminta-alueidensa taloudelle. Kopra kertasi puheessaan metsien ja sahateollisuuden roolia ilmastokeskustelussa ja toivoi hallitukselta linjauksia puurakentamisen edistämiseksi. Toimitusjohtaja myös ilmoitti Versowoodin ryhtyneen

konkreettisiin tekoihin ilmaston hyväksi ja Suomen met-sittämiseksi. Seuraavan vuoden aikana yhtiö lahjoittaa 100 000 tainta istutettavaksi Suomen luontoon. Istutus-talkoiden lähtölaukaus kajahti Riihimäellä, jossa jokainen osallistuja sai taimen kotiin vietäväksi ja luontoon istutettavaksi.

Päivän muina puhujina kuultiin europarlamentaarikko **Eero Heinäluomaa** (sd), joka muistutti suomalaisia metsäluontomme erityislaatuisuudesta. Heinäluoma kertoi hollantilaisen kollegan tiedustelleen häneltä Brysselissä, kuinka monta metsää Suomessa on, ja kertoneen, että Hollannissa on seitsemän. Heinäluoma totesikin metsäteollisuuden näyttävän Keski-Euroopasta katsoen kovin erilaiselta ja painotti Suomen yhtenäisen viestin ja näkökulman esillä pitämistä.

Heinäluoman jälkeen ääneen pääsi Metsäkeskuksen **Annikka Selander**, joka jatkoi Kopran jo avaamalla ilmas-toaiheella. Selander otti puheessaan esiin metsänhoi-



Ville Kopra, toimitusjohtaja.



Annika Selander, Suomen metsäkeskus, metsähoidon asiantuntija.



Eero Heinäluoma, EU-parlamentaarikko.



Kimmo Lintula, Arkkitehtitoimisto K2S Oy, Aalto-yliopisto, professori.

dollisen näkökulman ja avasi metsänhoidon merkitystä myös kannattavuuden näkökulmasta. Päivän viimeisenä puhujana kuultiin **Kimmo Lintulaa** Arkkitehtitoimisto K2S:sta. Lintula esitteli tulevaisuuden mahdollisuuksia ja haasteista puurakentamisessa.

Mielenkiinnosta

Seija Salonen ja Anitta Salin odottelivat sahakierrokselle pääsyä auringonpaisteessa. Salonen oli sahalla ensimmäistä kertaa, mutta Salin sen sijaan kertoi olleensa koulutyttonä kesätöissä sahan varastolla. Ystävykset myönsivät tulleen paikalle ennen kaikkea mielenkiinnon vuoksi.

– Lähdettiin katsomaan, että mitä täällä kotikaupungin keskustassa oikein tapahtuu. Tämä on oikein mainio tapa viettää lauantapäivää.



metsäalan koulutus, kysymme usein Heikiltä kolmatta mielipidettä. Se on sellaista mukavaa sparrailua ja ajatus-tenvaihtoa puolin ja toisin.



Kumppanuudesta

Lammilaisille metsänomistajille **Heli Välimäelle ja Pekka Matoniemelle** metsä on ammatti, jonka myötä sahat ovat tulleet tutuiksi. Matoniemi ajoi aiemmin puuautoa, mutta nyt Välimäen metsäpalveluyritys työllistää heidät molemmat. Omia metsähehtaareja on kolminumeroinen luku ja hoitorästejä riittää.

– Näissä merkeissä on mennyt viimeiset pari vuotta, pariskunta naurahtaa.

Vaikka ala onkin tuttu, on kaksikko ensimmäistä kertaa Riihimäellä. Sahateollisuuden he näkevät metsänomistajan yhteistyökumppanina ja uskovat molempien osapuolten hyötyvän pitkäjänteisestä yhteistyöstä.

– Yhteistyö vaatii joustoa molemmilta osapuolilta. Olemme tehneet kauppaa Versowoodin kanssa, ja Soverin Heikki on hoitanut asiat aina mallikkaasti, toiveitamme kuunnellen. Vaikka meillä kummallakin on

Lauantain ratoksi

Vauhdikas riihimäkeläisjoukko – **Heli Vornanen, Janne Nikander** ja heidän lapsensa **Eetu ja Aleks** sekä **Jukka Paasela** ja tytär **Vilja** – oli bongannut avointen ovien päivän Facebookista.

– Asumme lähellä ja ajamme tästä päivittäin ohi. Pääsimme viimein näkemään, mitä seinien sisäpuolella tapahtuu.

Aikuisten kehuessa päivän järjestelyitä, sujuvaa hakuunäytösreissua ja hyvää ruokaa, lasten ehdottomaksi suosikiksi nousivat työkoneet. Vielä, kun niitä olisi päässyt tutkimaan sisäpuolelta, olisi päivä ollut täydellinen.

Rakkaudesta lajiin

Kotka–Riihimäki-välillä sukkuloivat **Jaana ja Benjamin Ticklén** saapuivat aamulenkin jälkeen sahalle. Omaa metsää on, puuasiat kiinnostavat monestakin syystä ja sahoja on kierretty. Riihimäen sahalla pariskunta oli käymässä kuitenkin ensimmäistä kertaa. Tapahtumaa he pitivät onnistuneena ja kokonaisuutenaan silmiä avaavana. Tickléneillä oli vahva mielipide käynnissä olevaan ilmastokeskusteluun ja metsän rooliin siinä.

– Metsän omistaminen on ilmastoteko isommasta päästä. Mitä paremmin metsää hoitaa, sitä paremmin se voi ja tuottaa. Metsänomistajan velvollisuus on pitää huolta metsistään, tarvittaessa myös suojella niitä, sillä hyvin hoidettu metsä on tehokas väline ilmastomuutoksen ehkäisemiseksi, Jaana Ticklén muistuttaa.

Benjamin Ticklén huomauttaa, etteivät puun ilmasto-vaikutukset rajoitu vain metsiin, vaan puuta tulisi käyttää yhä enemmän myös rakentamisessa.

– Puu sitoo hiiltä myös rakennuksissa ja on uusiutuva luonnonvara. Puun käyttöä pitäisi Ruotsin malliin lisätä voimakkaasti niin asunto- kuin infrarakentamisessakin. Pariskunnalla onkin selkeä viesti päättäjille:

– Metsään ja puupohjaisiin tuotteisiin on panostettava. Öljypohjaisista tuotteista tulee luopua ja ne tulee korvata mahdollisuuksien mukaan puupohjaisilla. Tämä luo samalla lisää työtä suomalaisille. Mahdollisuudet ovat lähes rajattomat!





Kiitos pitkästä työurasta

Riihimäen Avoimet ovet tapahtuman yhteydessä järjestettiin tuttuun tapaan myös kunniamerkkien jakotilaisuus, jossa muistettiin pitkään talossa palvelleita. Kunniamerkit olivat 40-, 35-, 30-, 25- ja 20-vuotismerkkejä.

Kauppakamarin myöntämien kunniamerkkien ja kunniakirjojen saajia oli kaikkiaan 44, joista Riihimäen uudelle metsäkonttorille saapui parikymmentä henkeä.

Ville Kopra jakoi merkit yhdessä henkilöstöjohtaja **Riikka Yli-Leskijärven** kanssa. Kopra kertoi Versowoodin keskimääräisen työsuhteen kestoksi 13,3 vuotta ja keski-ikäsi 43,6 vuotta.

Riihimäellä kunniamerkin saaneet työntekijät

<i>Eld Ari</i>	<i>Kämppi Jouko</i>	<i>Romo Tomi</i>
<i>Halttunen Jouni</i>	<i>Laitinen Jukka</i>	<i>Räsänen Tomi</i>
<i>Heikkilä Juha</i>	<i>Lehto Mika</i>	<i>Sairiala Armas</i>
<i>Heikkinen Taito</i>	<i>Lehtonen Timo</i>	<i>Siiteri Juha</i>
<i>Heinonen Mika</i>	<i>Levänen Vesa</i>	<i>Talja Tarvo</i>
<i>Holmroos Juha</i>	<i>Liukkonen Jorma</i>	<i>Tillman Jouni</i>
<i>Huhtiainen Kari</i>	<i>Luukka Jaana</i>	<i>Turpeinen Risto</i>
<i>Hyvärinen Arto</i>	<i>Manninen Pertti</i>	<i>Tyrväinen Tapio</i>
<i>Hänninen Juhani</i>	<i>Markus Pekka</i>	<i>Uotila Mika</i>
<i>Hänninen Vilho</i>	<i>Nieminen Tarmo</i>	<i>Uurainen Tauno</i>
<i>Höylä Terjo</i>	<i>Nikonen Arja</i>	<i>Uusivirta Simo</i>
<i>Kiiski Aila</i>	<i>Nyman Pepitta</i>	<i>Veijalainen Tarmo</i>
<i>Kokko Jari</i>	<i>Okkonen Hannu</i>	<i>Ylönen Veijo</i>
<i>Koli Markku</i>	<i>Oksanen Eino</i>	
<i>Kuosmanen Jari</i>	<i>Rajamäki Harri</i>	

Onnittelut!



Niukkuus jalosti yhteistyötä

Puuteollisuusalan koulutusvajaseen ja sen myötä osaajien puutteeseen herättiin teollisuudessa joitakin vuosia sitten. Alaan liittyvistä pitkistä perinteistään tunnettu Lahden Ammattikorkeakoulu LAMK lähti elvyttämään ja kehittämään koulutusta yhdessä alan yritysten kanssa.

Yhteisen ponnistelun tuloksena LAMK sai uuden lehtorin, **Esa Mikkosen**, joka vastaa ensisijaisesti sahateollisuuteen, sen jatkojalosteisiin sekä teolliseen puurakentamiseen liittyvästä opetuksesta. Pitkän uran sahateollisuudessa tehneen Mikkosen odotetaan tarjoavan käytännön ymmärrystä alan arjesta, mutta myös sujuvaa keskusteluyhteyttä alan yrityksiin.

Samaan aikaan resurssien lisäyksen kanssa työnantajien huutoon pyrittiin vastaamaan opetuksen sisällön osalta. Koulutusta lähdettiin kehittämään entistä enemmän työelämän tarpeita vastaavaksi.

– Käymme jatkuvaa vuoropuhelua yritysten kanssa opetuksen suuntaviivoista. Tekniikan alalla on tätä varten oma ohjausryhmä, jonka puheenjohtajana toimii Versowoodin toimitusjohtaja **Ville Kopra**, Mikkonen kertoo.

Vaikka kehittämistyö onkin vielä alussa, ovat yritykset ottaneet tilanteen omalta osaltaan hyvin haltuun. Yhdessä tekeminen ei ole jäänyt vain lauseeksi juhlapuheisiin, vaan opiskelijoille on avautunut entistä monipuolisempia kesätyö-, harjoittelu- ja lopputyöpaikkoja. Sen lisäksi, että Versowood osallistuu aktiivisesti koulutussisältöjen kehittämiseen, on yrityksessä parhaillaan useampiakin opiskeluidensa eri vaiheissa olevia puuteollisuuden tulevaisuudentekijöitä.

Ponnahduslauta kansainvälisiin tehtäviin

Lahdesta kotoisin oleva **Xinlei Du** päätyi opiskelemaan puutekniikkaa koulutuksen monipuolisuuden vuoksi. Sukulaisten ja tuttavien kannustamana hän lähtee keväällä kolmeksi kuukaudeksi Kiinaan tekemään lopputyötään.

”Kun olin lukiossa, LAMKin opiskelija tuli esittelemään meille puutekniikan koulutusta. Kiinnostuin, kyselin lisää ja tein valintani. Koulutuksessa yhdistyivät kolme kiinnostuksenkohdetani: tekniikka, taide ja sisustus. Parasta koulussa ovat olleet vuosittaiset projektit. Tavoitteenani on ollut erityisesti huonekalutuotantoon tutustuminen, ja kesät olenkin ollut töissä Iskun huonekalutuotannossa eri tehtävissä.

Keskustelimme Esa Mikkosen kanssa lopputyöni ai-



Xinlei Du ja Esa Mikkonen.

heesta. En ollut ajatellut muuta kuin, että halusin tehdä sen kansainvälisessä ympäristössä. Esa ehdotti, että kysyisimme Versowoodilta, olisiko heillä tarpeita. Yhteinen sävel löytyi, ja lähdin helmikuussa Kiinaan tekemään markkinatutkimusta liimapuusta. Odotan sitä innoissani, mutta myös jännittyneenä. Se on iso työ, joka ei ole koulun projekti, vaan teen sen yrityksen käyttöön.

Mikäli kaikki menee suunnitellusti, valmistun keväällä 2020. Toivon löytäväni työn, jossa pääsen matkustamaan. Kaikenlaiset tehtävät alalla kiinnostavat.”

Viele Grüße aus Österreich

Prosessi- ja materiaalitekniikan insinööriksi ensi keväänä valmistuva **Henna Huttunen** aloitti opintonsa LAMKissa syksyllä 2016. Kiinnostus puuhun materiaalina ohjasi opiskelupaikan valintaa.

”Tutkin jatkokoulutusmahdollisuuksia ja puutekniikka pisti silmään. Pidän ajatuksesta, että koulutus antaisi näkökulmaa puun työstämiseen, tekniikkaan, teollisuuteen sekä kaupallisuuteen. Oma polkuni on kallistunut kaupalliselle puolelle, enkä ole katonut.

Tällä hetkellä olen viiden kuukauden opiskelijavaihdossa Itävallassa. Halusin kokeilla opiskelua englanniksi, oppia lisää saksan kieltä sekä avartaa maailmankuvaani. Siinä välissä olen nauttinut myös kulttuurista, ruuasta sekä maisemista.

Työskentelin Versowoodilla viime kesänä neljän kuukauden ajan viennin myyntiasistenttina. Kokemus oli molemmin puolin positiivinen, ja minulle tarjottiin opin- näytetyöpaikkaa. Polkaisen lopputyöni käyntiin jo täällä Itävallassa, mutta myöhemmin keväällä palaan taas Versowoodille, jossa pääsen kunnolla työn pariin. Aiheenani on toimintamallien yhtenäistäminen sahatavaran ja liimapuun myyntiprosessissa. Aiheen valitsimme yhdessä ja olen siihen hyvin tyytyväinen.

Vaikka virallinen opiskelijaelämä loppuu toukokuussa, haluan edelleen kehittää itseäni ammatillisesti ja olla luova sanan jokaisessa merkityksessä. Pidän ovet auki erilaisille mahdollisuuksille sekä kokemuksille. Unelmani on olla hyvä siinä mitä ikinä teenkin ja ennen kaikkea olla onnellinen.”

Henna Huttunen.



Opiskelut ja työ käsikädessä

Toista vuotta LAMKissa opiskeleva **Zakaria El Youbi** suorittaa opintojaan monimuotokoulutuksena ja opiskelee työn ohessa Versowoodilla. Haaveissa siintää työ sahatarakaupan ammattilaisena.

”Aloitin työt tasaamalla samoihin aikoihin, kun pääsin kouluun. Päädyin tähän ratkaisuun sattumalta, perhetuttavan kautta. En ollut aiemmin ajatellut puualaa, mutta tarkemman tutustumisen myötä heräsi iso kiinnostus: alalla on pitkä historia, ja se tarjoaa monenlaisia mahdollisuuksia.

Kaupallinen puoli vetää puoleensa, sillä pidän ihmisistä ja haluan olla tekemisissä erilaisten ihmisten kanssa. Suomen lisäksi puhun sujuvaa ranskaa ja arabiaa ja tunnen hyvin Pohjois-Afrikan alueen kulttuurin. Haaveilen, että koulun jälkeen pääsen hankkimaan Versowoodille lisää asiakkaita tuolta alueelta. Uskon, että nyt saamani kokemus tuotannosta on iso apu myynnin tehtävissä.

Olen tehnyt töitä nuoruudesta saakka, enkä pidä koulun ja työn yhdistämisestä mitenkään ihmeellisenä. Toki se vaatii hieman organisointia ja iltavuoroviikoilla koulutehtäviä pitää välillä kiertää viikonloppuna. Ei tämä kuitenkaan arkea tai vapaa-aikaa mitenkään pilaa. Suosittelemkin, että kaikki opiskelijat hankkiutuisivat varhaisessa vaiheessa alan töihin. Työt oppii helposti ja se, että tekee töitä eikä vain lue kirjasta, helpottaa suuresti töiden oppimista ja sisäistämistä.”



OSTETAAN

luonnollinen hiilivarasto



Kuutio puuta
sitoo 900 kiloa
hiilidioksidia

Lähde:
Luonnonvarakeskus

Myös kaadettu puu varastoi hiilidioksidia.

Kun korvaamme uusiutumattomia
raaka-aineita puulla, sidomme samalla
merkittäviä määriä hiilidioksidia
luonnollisiin hiilivarastoihin.



versowood

www.versowood.fi

Irrota vuoden 2020 kalenteri tästä.



Hupisaarten kesälehtien kuva © VP Ikola



PUULLA ON SYYNÄ.

TAMMIKUU						
vk	M	T	K	T	P	S
1			1	2	3	4 5
2	6	7	8	9	10	11 12
3	13	14	15	16	17	18 19
4	20	21	22	23	24	25 26
5	27	28	29	30	31	

TOUKOKUU						
vk	M	T	K	T	P	S
18					1	2 3
19	4	5	6	7	8	9 10
20	11	12	13	14	15	16 17
21	18	19	20	21	22	23 24
22	25	26	27	28	29	30 31

SYYSKUU						
vk	M	T	K	T	P	S
36		1	2	3	4	5 6
37	7	8	9	10	11	12 13
38	14	15	16	17	18	19 20
39	21	22	23	24	25	26 27
40	28	29	30			

HELMIKUU						
vk	M	T	K	T	P	S
5						1 2
6	3	4	5	6	7	8 9

KESÄKUU						
vk	M	T	K	T	P	S
23	1	2	3	4	5	6 7
24	8	9	10	11	12	13 14

LOKAKUU						
vk	M	T	K	T	P	S
40				1	2	3 4
41	5	6	7	8	9	10 11

7	10	11	12	13	14	15	16
8	17	18	19	20	21	22	23
9	24	25	26	27	28	29	

MAALISKUU							
vk	M	T	K	T	P	L	S
9							1
10	2	3	4	5	6	7	8
11	9	10	11	12	13	14	15
12	16	17	18	19	20	21	22
13 ₁₄	23 ₃₀	24 ₃₁	25	26	27	28	29

25	15	16	17	18	19	20	21
26	22	23	24	25	26	27	28
27	29	30					

HEINÄKUU							
vk	M	T	K	T	P	L	S
27			1	2	3	4	5
28	6	7	8	9	10	11	12
29	13	14	15	16	17	18	19
30	20	21	22	23	24	25	26
31	27	28	29	30	31		

42	12	13	14	15	16	17	18
43	19	20	21	22	23	24	25
44	26	27	28	29	30	31	

MARRASKUU							
vk	M	T	K	T	P	L	S
44							1
45	2	3	4	5	6	7	8
46	9	10	11	12	13	14	15
47	16	17	18	19	20	21	22
48 ₄₉	23 ₃₀	24	25	26	27	28	29

HUHTIKUU							
vk	M	T	K	T	P	L	S
14			1	2	3	4	5
15	6	7	8	9	10	11	12
16	13	14	15	16	17	18	19
17	20	21	22	23	24	25	26
18	27	28	29	30			

ELOKUU							
vk	M	T	K	T	P	L	S
31						1	2
32	3	4	5	6	7	8	9
33	10	11	12	13	14	15	16
34	17	18	19	20	21	22	23
35 ₃₆	24 ₃₁	25	26	27	28	29	30

JOULUKUU							
vk	M	T	K	T	P	L	S
49		1	2	3	4	5	6
50	7	8	9	10	11	12	13
51	14	15	16	17	18	19	20
52	21	22	23	24	25	26	27
53	28	29	30	31			



MYYDÄÄN

luonnollinen hiilivarasto



Kuutio puuta
sitoo 900 kiloa
hiilidioksidia

Lähde:
Luonnonvarakeskus

Myös kaadettu puu varastoi hiilidioksidia.

Kun korvaamme uusiutumattomia
raaka-aineita puulla, sidomme samalla
merkittäviä määriä hiilidioksidia
luonnollisiin hiilivarastoihin.



versowood

www.versowood.fi

Irrota vuoden 2020 kalenteri tästä.

Metsästä tasapainoa arkeen ja laudalle

Roope Tonterin kalenteriin on loppuvuodelle merkittynä lumilautailua, muutamat kuvauskeikat maailmalla ja olympiakvaalit rullalautailussa. Sitä ennen metsät täytyy kuitenkin saada ennakkoraivattua hakkuukuntoon.



Jatkoa juttusarjaan, jossa kuljemme koko prosessin läpi puukaupasta valmiiksi tuotteeksi asiakkaalle, ja tuomme niiden tekijöitä esiin. Osa 12.

umilautailun moninkertainen maailmanmestari **Roope Tonteri** lisää puita nuotioon ja harmittelee valtamedioissa käytävän metsäkeskustelun sävyä.

– Uutisointi ja keskustelu on mustavalkoista. Todelisuudessa asiat ovat Suomessa hyvällä mallilla. Tuntuu, että kovimpaan ääneen puhuvat ne, jotka eivät metsässä paljoa oleskele. Ja metsällä tarkoitan tällaista kunnon metsää enkä mitään puistomaista metsikköä. Mies pitää outona muun muassa ajatusta siitä, että suomalaiset metsänomistajat hoitaisivat metsiään huonosti ja tuhoaisivat niitä.

– Pitäisi kai kysyä sieltä Kehä III:n sisäpuolelta, että ei kai kukaan teistäkään huvikseen ja tahallaan bemariaan naarmuta?

Vähä vähältä kohti ammattia

Tonteri on kasvanut ja asunut metsän keskellä koko ikänsä. Ajatus metsäammatista kypsyi hiljalleen, ja viimeisen vuoden ajan mies on urheilu-uran rinnalla harjoitellut metsänhoitoa sekä hankkinut metsätöissä tarvittavaa kalustoa. Haaveena on, että lautailun jäädessä harrastukseksi elanto tulee metsistä.

– Kun ei koulua käymällä tunnu oppivan, niin on tehtävä käsillä, Tonteri nauraa ja jatkaa, – Tässä on vielä hyvin aikaa perehtyä asioihin omissa metsissä ennen kuin siirryn kokopäiväiseksi ammattilaiseksi.

Harjoitusala Tonterilla on yhteensä noin 20 hehtaaria neljällä eri palstalla. Äskettäin hankitut alat ovat suurelta osin nuorta kasvatusmetsää, mutta joukossa on myös

muutama hakkuukypsä kuvio, jotka on tarkoitus korjata tulevana talvena.

– Olen tehnyt palstoilla ennakkoraivauksia, jotta koneuskin työ helpottuu ja korjuujälki on parempaa. Alikasvoskuusta jätiin vielä aika reilusti. Joku toinen olisi varmasti ottanut vähän enemmänkin, mutta teen vielä toisen raivauksen tuolla kuviolla, johon tulee ylispuuhakkuu. Ymmärrän toki, että isoilla aloilla moneen kertaan raivaaminen ei ole mahdollista, mutta omissa metsissäni voin heilua halutessani raivaamassa vaikka joka vuosi.

Tuleva metsuri pitää tärkeänä, että korjattu puu hyödynnetään tarkasti ja kullekin tuotteelle löytyy sopiva käyttökohde. Tonteri korjaa itsekin puuta myyntiin: koi-vua polttopuiksi ja leppää savustuspuuksi. Tulta kohen-taessaan mies kummastelee, kuinka ihmiset miettivät paljon esimerkiksi ruokaansa liittyviä asioita, mutta puun merkitys arjessa pääsee unohtumaan.

– Samat ihmiset, jotka vastustavat hakkuita, pyyhki-vät kuitenkin päivittäin puusta tehdyllä vessapaperilla ja käyttävät jatkuvasti sellupohjaisia tuotteita. Tulevaisuu-
dessa sellupohjaisilla tuotteilla voidaan korvata muovia vieläkin enemmän, mikä on mielestäni hieno asia. Kyllä

Suomessa ensiharvennusmetsää riittää ja sieltähän se sellupuukin pääasiassa tulee.

Lumilautailija toivookin, että asioista puhuttaisiin nykyistä enemmän fakta- eikä tunnepohjalta. Ihmisille tulisi opettaa terminologiaa – että päätehakkuussa ei ole kyse mistään lopullisesta, vaan uuden metsän alusta – ja että metsäasiat kulkisivat koululaisten rinnalla peruskou-lusta saakka: ei vain muutamana kappaleena jossain opiaineessa, vaan omana kokonaisuutenaan. Keskustelun rinnalle pitäisi hänen mukaansa saada tekoja.

– Ei mielenosoitus ole mikään ilmastoteko. Kyllähän metsän omistaminen ja hoitaminen ovat ilmastotekoja isoimmasta päästä. Mitä jos kaikki Suomen metsäosaa-jat menisivät ilmastolakkoon? Jäisi taimet istuttamatta ja hiili siltä osin sitomatta, Tonteri tuumii.

Luopumista ja uusia alkuja

Tonteri löytää omasta metsäfilosofiastaan niin ekologisen, sosiaalisen kuin taloudellisenkin näkökulman. Taloudellinen puoli tosin saa miehen tuumailemaan.

– Nyt tehtiin kaupat ja elinaikanani saatan saada vielä



yhden uudistushakkuun tältä kuviolta. Ei sen enempää. Kun lasketaan kulut ja tuntipalkka kaikelle sille, mitä metsä omistajaltaan tarvitsee, niin ei siinä metsänkierron aikana paljoa vuotta kohden tuottoa tule.

Ajatus puukaupan tekemisestä syntyi osin koulunkäynnin sivutuotteena. Oppisopimuksella metsuriksi Kouvolan seudun ammattiopistossa kouluttautuva mies kuittasi kurssin verran opintoja kilpailutettuaan neljä yhtiötä ja tehtyään kaupat lopulta Versowoodin kanssa.

– Hinnan lisäksi kumppanin valinnassa painoi se, mikä yhtiöistä tuntui omimmalta. Olen saanut Jukalta hyviä neuvoja ja ajatukset käyvät yksiin. Netistä saa lukea ihmisten valitusta puukauppakumppaneista, mutta omat kokemukseni ovat olleet kaikilta osin pelkästään positiivisia. Kyse on ehkä siitäkin, etteivät kaikki metsänomistajat ymmärrä metsiensä päälle ja kokevat tulevaisuuden joutenkin huijatuksi.

Tonteri ajatus on, että kukin palsta käsitellään metsän ehdoilla – miten missäkin tapauksessa on parasta. Niinpä Miehikkälässä sijaitseva kuusikko korjataan päätehakkuuna ja viereisellä palstalla tehdään ylispuuhakkuu, jossa pienemmät kuuset jätetään vielä kasvamaan.

– Joku on kysynyt, eikö minulla ole tunnesidettä metsään ja miten voin antaa hakata sen. Totta kai minulla on, ja tiedän, että tulen seisomaan haikeana aukon reunalla, kun hakkuu tapahtuu. Elämässä on kuitenkin tehtävä valintoja ja toisaalta hakkuut ovat myös uuden alku. Viimeistään syksyllä ala on taas täynnä uusia taimia.

Pyörät laudan alle

Metsässä kasvanut hyödyntää luonnon antimia monin eri tavoin. Kotipihaan on suunnitteilla halliprojekti, johon puutavara hankitaan Versowoodilta. Saunavihdot kietaistaan omista koivuista ja pakuria kasvaa jo parilla palstalla.

– Lisäravinteiden sijaan popsin kuusenkerkkiä yhdessä äidin mehiläistarhan tuottaman hunajan kanssa.

Metsässä mies rentoutuu ja nauttii siitä, että oman kädenjäljen näkee välittömästi ympärillään. Huippu-urheilija on huomannut saavansa metsästä tukea myös tämänhetkiseen ammattiinsa.

– Metsätöitä tehdessä tasapainoni on kehittynyt huikeasti. Heilun pari kolme kertaa viikossa metsässä runkoja nostellen, risukossa tarpoen ja raivaussahaa heilutellen ja käytän taukoamatta koko kroppaa. Kyllä tämä treenistä käy. Kilometrejäkin tulee päivässä helposti kymmenen.

Tänä vuonna Tonteri teki päätöksen jättäytyä pois lumilautailun maajoukkueesta ja panostaa nyt harrastuk-

sen asemassa olleeseen rullalautailuun. Välietappina siintävät ensi kesän Tokion olympialaiset, mutta todellinen tähtäin on vuodessa 2024 ja Pariisin olympialaisissa. Väliin mahtuvat myös yhdet talviolympialaiset.

– Rullalautailu on ollut vaihteeksi kivaa ja erilaista. Olen maailmanrankingissa nyt sijalla 40. Saa nähdä, ehdinkö nostaa sijoitustani ennen olympialaisia. Tässä on vielä parit kisat jäljellä. Tämän kesän paras tulos tuli Münchenin Red Bull Roller Coaster -kutsukisoista, joissa sijoituin kahdeksanneksi.



Tärkeintä on luottamus

Jukka Heimola on yksi Versowoodin metsäosaston noin 50 metsäammattilaisesta. Heimola ostaa puuta Kymenlaakson ja Etelä-Karjalan alueelta. Koko työuransa metsän parissa työskennellyt mies päätyi Versowoodille vuonna 2007.

– Vastasin edellisellä työnantajalla korjuista, mutta kymmenen vuoden jälkeen kyllästyin toimistotuolla pyörimiseen.

Työn monipuolisuus, liikkuvuus ja omanlainen vapaus saivat miehen palaamaan takaisin metsään. Tekemistä ohjaa tahto tehdä työt niin hyvin kuin mahdollista.

– Olen saanut tästä kuittailujakin. Olen kuulemma ”firman mies”, Heimola nauraa ja toteaa olevansa toki myös metsänomistajan asialla.

Heimola kannustaa metsänomistajia ottamaan rohkeasti yhteyttä Versowoodin metsäasiantuntijoihin kaikissa metsään liittyvissä kysymyksissä aina taimen istutuksesta puukauppaan. Omaa metsäosaamista ei tarvita välttämättä lainkaan.

– Pelkällä kiinteistönumerolla pääsee jo pitkälle.

Halutessaan metsänomistaja saa kaikki tarvitsemansa palvelut Versowoodilta ja voi luottaa metsäasiantuntijalle oman metsän hoitoa koskevat päätökset. Siitä huolimatta Heimola kannustaa metsänomistajia osallistumaan omaisuutensa hoitoon.

– Suosittelen metsäkäyntiä kaikille metsänomistajille omasta osaamistasosta riippumatta. Sen aikana tutustutaan kohteeseen ja mietitään yhdessä tulevia toimenpiteitä. Samalla, kun tullaan tutuiksi itse asian kanssa, rakennetaan myös puukauppakumppaneiden välistä luottamusta, mikä on tämän työn kannalta kaikkein tärkein asia.



Öljy vaihtui metsän energiaan

Yhä useampi energiayhtiö on luopunut tai luopumassa fossiilisten polttoaineiden käytöstä ja korvaamassa sitä metsäenergialla. Niin myös Vantaan Energia, jolle Versowood toimittaa polttoainetta jo toista lämmityskautta.



Vantaan Energia, yksi Suomen suurimmista kaukuniemienergiayhtiöistä, tuottaa kaukolämpöä pääkaupunkiseudun kotitalouksille ja yrityksille sekä sähköä valtakunnalliseen jakeluun. Vuonna 2016 yhtiö aloitti biolaitoshankkeen, jonka myötä Martinlaaksossa ollut vanha maakaasu- ja öljykattila vaihdettiin biokattilaan. Laitoshankkeen taustalla painoivat kiertotalouden kehittämisen ja hiilidioksidipäästöjen rinnalla myös Vantaan Energian tavoite irtautua kivihiilen käytöstä.

Kotimaista ja uusiutuvaa

Nyt hankittu leijupetikattila on suomalaisen Sumitomo SHI FW Energia Oy:n toimittama, ja investoinnin kokonaiskustannus oli 65 miljoonaa euroa. Laitos käyttää polttoaineena metsätähdehaketta, kokopuu- ja rankahaketta, kantomursketta, purua, kuorta, kierrätyspuuta ja muita teollisuuden sivutuotteita, kuten vanerinkappaleita sekä turvetta.

Polttoainetta hankitaan noin 90 km säteeltä voimalasta. Toimittajia on yhteensä kahdeksan, joista Versowood on yksi merkittävimmistä. Yhteistyösopimus solmittiin jo voimalan rakennusvaiheessa 2017, ja Versowood toimitti laitoksen ensimmäisen polttoainekuorman marraskuussa 2018, kun laitosta alettiin koekäyttää.

Virallisesti biovoimala otettiin käyttöön vuoden 2019 alussa. Siitä lähtien se on syöttänyt uusiutuvista polttoaineista tuotettua lämpöä 564 kilometriä pitkään Vantaan alla kiemurtelevaan lämpöverkkoon.

Laitosta on alusta saakka ajettu täydellä teholla, ja Vantaan Energian biopolttoainepäällikkö Jyrki Niemisen mukaan kaikki on sujunut kivuttomasti. Alussa arvioidusta 630 GWh:sta poiketen laitoksen polttoaineen käyttö on ollut noin 700 GWh.

Liki neljännes kattilan käyttämästä polttoaineesta on metsätähdehaketta, viidesosa kokopuu- ja rankahaketta. Toimiakseen kattila tarvitsee myös turvetta, mutta sen osuus kaikista polttoaineista on vain noin 13 prosenttia. Varavoimana toimii toistaiseksi maakaasu.



– Olen suomalaisten polttoaineiden puolestapuhuja ja iloinen siitä, että voimme hyödyntää prosessissa kotimaisia energijakeita kalliiden fossiilisten sijaan. Lähtökohta on, että polttoaineemme tulee sertifioituista metsistä ja niiden alkuperä on selvitetävissä, vakuuttaa Vantaan Energian biopolttoainepäällikkö **Jyrki Nieminen**.

Shakkia metsästä voimalalle

Ensimmäinen lämmityskausi on takana, ja heinä-elokuun ajan voimala seiso. Syyskuun alussa laitos jälleen käynnistyi ja polttoainekentällä alkoi rekkaralli.

– Meillä on kaksi 7500 irtokuution silloa ja ne riittävät kolmeksi päiväksi. Muuta varastoa ei ole ja kattila tarvitsee 132 MWh. Kun polttoaineen ajo alueelle on kielletty lauantai-illan kello kymmenen ja maanantaiaamun kello kuuden välillä, kiristyvät logistiikan vaatimukset entisestään. Yhden kuorman keskimääräinen toimitus on 100 MWh, mikä tarkoittaa sitä, että tarvitsemme 42–44 kuorma-arkipäivässä, jotta polttoaine riittää yli viikonlopun, Nieminen selvittää.

– Purkupaikkoja on kaksi, purkuaika on noin puoli tuntia ja yksi auto viivähtää pihassa kaikkienensa noin tunnin. Tämä tarkoittaa siis sitä, että vuorokaudessa on 48 purkuaikaa, joten joustovaraa ei juuri ole.

Vuoden aikana pihassa lastinsa purkaa yhteensä 7 000 rekkayhdistelmää. Pihalla käy viilskä, kun autot saapuvat, tyhjentävät ja poistuvat vaa'an kautta kellon ympäri.

Laitosten käytöstä tehdään suunnitelmat viikoksi

eteenpäin, ja niiden pohjalta Nieminen tekee torstaisin tilaukset tavarantoimittajille, jotka puolestaan suunnittelevat ajot tilauksen mukaan.

– Onnistuakseen kokonaisuus vaatii aika monta siirtoa ja pelinappulaa metsästä meidän kentällemme. Alkusyksy on aina aikamoista säättämistä, kun lämpötilat vaihtelevat. Pakkasten tullen käyttökin tasaantuu.

Yhä enemmän metsäenergiaa

Biovoimalan myötä Vantaan Energian käyttämien polttoaineiden suhteet ovat muuttuneet huomattavasti jo ensimmäisen lämmityskauden aikana. Aiemman 46 prosentin sijaan kivihiilen osuus on enää 26 prosenttiin.

– Kun kivihiilen käyttö lakkaa kokonaan keväällä 2022, saamme polttoainekentän täysin biokäyttöön. Tämä helpottaa varastointia ja logistiikkaa sekä antaa mahdollisuuden rekkajonon purulle myös suoraan kentälle, Nieminen toteaa.

Alkavalle vuodelle metsäteollisuuden ennusteet näyttävät epävarmoilta ja mahdolliset tuotannonrajoitukset tai hakkuiden viivästyminen heijastuvat myös biovoimalan arkeen.

– Polttoainetarpeemme säilyy ennallaan suhdanteista huolimatta, eikä toimituskatkoksia voi syntyä. Olemme varautuneet käymään toimittajien kanssa keskustelua siitä, mitä ja miten kukin pystyy meitä palvelemaan. Uskon, että ongelmia ei tule, Nieminen vakuuttaa.

Päättäjävierailu Hartolan yksikössä

Joulukuun alussa Hartolan kunta kutsui joukon kansanedustajia ja kuntapäättäjiä tutustumaan valtatie 4:n parannushankkeeseen. Hankkeen tavoitteena on parantaa kapean ja mäkisen tieosuuden liikennöitävyyttä ja liikenneturvallisuutta. Tiekeskustelun ja maastokäynnin jälkeen vieraat saapuivat yrityskäynnille Versowoodin Hartolan yksikköön. Toimitusjohtaja Ville Kopran pitämän konserniesittelyn jälkeen seurue tutustui uudistettuun liimapuutehtaaseen.



Aktiivilomailijoiden Mallorca

Mallorca on täydellinen kohde maantiepyöräily- ja triathlon-harjoitteluun. Saaren valteja ovat järjestelyiden helppous, erittäin edullinen hintataso, monipuolinen tietö ja upea monipuolinen geografia. Maaliskuussa kevätaurinko alkaa lämmittää, ja kevät tulee noin kuukauden Suomea etuajassa. Varsinainen turistisesonki onkin touko-elokuussa.

Perinteinen pyöräilijöiden kohde on saaren Eteläosassa sijaitseva Arenal tai sen vieressä oleva Can Pastilla. Pohjoisrannikon Pollenca, Alcudia ja Ca'n Picafort ovat huomattavasti etelärannikkoa tyylikkäämpiä ja rauhallisempia kohteita. Yleensä triathlonleirit suuntautuvat juuri tälle alueelle, ja sieltä löytyykin hyvät harjoittelumahdollisuudet myös uintiin.

Saaren tiet sopivat erinomaisesti pyöräilyyn. Saari on täynnä pienehköjä kyliä tai kaupunkeja, jotka sijaitsevat noin 10 km päässä toisistaan ja joiden välillä riittelee helppokulkuinen tieverkosto. Lähes pakolliset itsensä ylittämiset ovat Sollerin nousu ja Puig Majorin ylitys. Ehkä maisemallisin paikka on Formentorin niemi ja sen kärjessä oleva majakka. Vaikka matkat

taittuvatkin pyörällä nopeasti, täytyy muistaa, että saari on kohtuullisen iso. Esimerkiksi veto Arenalista Formentorille ja takaisin tarkoittaa noin 230 km lenkkiä ja helposti 1500 nousumetriä.





Vierumäen yksikön kunnossapitoon muutoksia

Lokakuun alusta alkaen Vierumäen yksikön kunnossapidosta on vastannut Maintpartner. Yritys tarjoaa erilaisia käyttö-, kunnossapito- ja projektipalveluita teollisuudelle ja vastaa useiden laitojen kunnossapidosta ja toiminnan kehittämisestä.

Ulkoistuksella haetaan uudenlaista, kustannustehokasta toimintamallia ja pyritään lisäämään toiminnan

suunnitelmallisuutta. Ulkoistuksen myötä kaikki tehtaan kunnossapidon työntekijät siirtyivät Maintpartnerille vanhoina työntekijöinä. Lokakuun alussa Vierumäellä aloitti myös kolme Maintpartnersin kokenutta ammattilaista työnjohtajan, kunnossapitopäällikön ja kehitysinsinöörin tehtävissä.

Joukkohaudan koetutkimusten kenttätyövaihe valmistunut

Vierumäen vuoden 1918 taisteluiden hautapaikan arkeologisten koetutkimusten kenttävaihe on päättynyt. Tutkimusalueena oli koko aidatun muistomerkkialueen metsikkö.

Aiemmista maatulauksella havaituista maakerrosten poikkeamista vain yksi osoittautui hautapaikaksi. Puolentoista metrin syvyydestä löytyi orgaanista materiaalia, joka tulkittiin vainajan jäännöksi. Samoin keskimmaisesta koeajasta paljastui hyvin säilynyttä paksua villakangasta. Pohjoisimmassa koeajassa ei ollut vainajia, joten kaivannossa ei ole sen koko 13 metrin pituudella vainajia. Tällä hetkellä tutkijoilla on varma havainto vain kahdesta vainajasta.

Tehdyt koetutkimukset liittyivät Itä-Suomen aluehallintoviraston (AVI) 27.11.2018 antamaan päätökseen haudattujen vainajien siirtoluvasta. Päätöksessä edellytettiin, että ennen varsinaisen siirtosuunnitelman laatimista ja vainajien siirtämistä on koetutkimuksilla varmistettava hautausten sijainnit.



Riihimäen saha elokuvan kuvauspaikkana

Suomalaisen toimittaja-kirjailija Miika Nousiaisen menestysromaanin perustuvaa Metsäjätti-elokuvaa on kuvattu syksyn ajan eri puolilla Suomea. Kirja on fiktiivinen tarina metsäteollisuuspaikkakunnasta, sen ihmisistä ja elämäntarinoista sekä kansainvälisen suurkonsernin tekemistä kipeistä leikkauksista ja niiden vaikutuksista yhteisöön.

Yksi syksyn pääkuvauspaikoista oli Versowoodin Riihimäen saha, jossa kuvattiin kahtena päivänä syyskuussa. Toinen Riihimäen kymmentuntisista kuvauspäivistä kuului tukkikentällä, tukkilajittelussa ja sahalinjalla. Toisena päivänä kuvattiin lavahallissa. Hallissa tehtiin kohtaus, jossa näyttelijät kävelevät tulisilla hiilillä. Halli oli rauhoitettu muulta liikenteeltä ja pyroteknikko valmisteli hiihet, jotta kohtaus on turvallinen. Paikalla oli varmuuden vuoksi myös VPK:n yksikkö. Toisessa, YT-neuvotteluita kuvanneessa kohtauksessa oli mukana noin 70 avustajaa ja joukkoon mahtui useampikin versowoodilainen.

Tämän lisäksi Versowood osallistui myös Vihdissä tehtyihin metsäkohdekuvauksiin. Metsässä kuvattiin harvesterikuljettajan saapumista töihin ja työskentelyä. Lyhyen koulutuksen jälkeen kohtauksen näyttelijä pääsi ajamaan konetta itse. Tositoimia kuvattaessa konetta ohjasi kuitenkin ammattikuljettaja, joka oli puettu

näyttelijän kanssa yhdenmukaisesti pienintä yksityiskohtaa myöden. Tämän lisäksi metsässä kuvattiin tukkirekan lastausta sekä kiihdytystä kohti Metsäjätin tehdasta. Molempiin metsässä tehtyihin kohtauksiin käytettiin sekä elokuvakameraa että dronea.

Draamakomedian tuottaa Rimbo Salomaa, Solar Films ja ohjaa Ville Janker. Kuvaukset jatkuvat talveen saakka, ja ensi-iltansa elokuva saa syksyn 2020 aikana.



Tervehdys ja kiitos Kulpsilta

// Kulosaaren jalkapalloseura Kulps tarjoaa lähiseudun lapsille mahdollisuuden harrastaa jalkapalloa matalalla kynnyksellä. Kesällä 2018 Kulps toteutti pitkäaikaisen haaveensa ja rakensi vanhalle hiekkakentälle tekonurmikentän sekä ”street workout” liikunta-alueen. Tekonurmikentän ja liikunta-alueen merkitys seuralle ja Kulosaaren kouluille on ollut suuri, ja huomasimme pian, että kentälle tarvitaan katsomo. Kentän viireeseen rinteeseen suunniteltiin ja rakennettiin kesällä 2019 katsomo, joka toimii myös juoksuportaina ja koulujen ulko-opetuspaikkana. Kulps sai hankkeessa käytetyn painekyllästetyn puutavaran lahjoituksena Versowoodilta ja kustansi itse rakennusluvut sekä rakentamiseen liittyvät muut kulut. Ilman lahjoitusta hanke olisi jäänyt toteuttamatta. Iso kiitos Versowoodille!”

Peik Schulman, Hallituksen puheenjohtaja
Kulosaaren Jalkapalloseura Kulps Ry



Puurakentamisen parhaimmisto

Puuinfo Oy:n myöntämä Puupalkinto on jaettu vuodesta 1994 lähtien. Palkinto myönnetään vuosittain rakennukselle, sisustukselle tai rakenteelle, joka edustaa korkealaatuista, suomalaista puuarkkitehtuuria tai jossa puuta on käytetty rakennustekniikkaa edistävällä tavalla. Esiraadin suorittaman karsinnan jälkeen voittajan valitsee asiantuntijaraati ja myös yleisö pääsee äänestämään suosikkiaan.

Versowood oli puuosatoimittajana kahteen kohteeseen; Hupisaarten kesäteatteri ja Kalastuksen talo. Vuoden 2019 Puupalkinto myönnettiin Joensuun Lighthouseille, onnea! Lighthouse on Suomen ensimmäinen 14-kerroksinen puukerrostalo.



Kuva: Rami Saarikorpi

Avustus partiolaisille

Helsingin metsänkävijöiden lippukunnalla on ollut 50-luvulta lähtien hirsikämpä ja -sauna Kimpari-järven rannalla Siuntiossa. Paikalla on järjestetty ympäri vuoden muun muassa viikonloppuretkiä, suunnistuskilpailuja ja sudenpentujen kesäleirejä. Aktiivisessa käytössä olleen kämpän varastona toiminut liiteri-huussi kuitenkin paloi muutama vuosi sitten. Versowood päätti tukea metsänkävijöiden uudelleenrakennusurakkaa lahjoittamalla 700 euroa puutavarahankintoihin.

Uutta liiteriä rakennettiin viime keväästä alkaen viikonloppuisin ja arki-iltais. Suurin urakka oli saada kuljetettua puutavara paikan päälle, sillä rakennustarvikkeet tuotiin paikalle ensin soutaen ja loppumatka jyrkkää mäkeä ylös kantaen. Oman haasteensa muodosti myös se, ettei paikalla ole sähköä. Talven koittaessa uusi liiteri-huussi saatiin kuitenkin lähes valmiiksi, ja viimeistelyiden jälkeen se otetaan keväällä käyttöön.



Esimiespäivät - Varhainen välittäminen ja työkyky

Esimiespäivän aikana saimme kuulla, kuinka työelämä on murroksessa ja kuinka itse työn luonne on muuttunut. Aiemmin kiire ja kaaos näkyivät työpöydällä, nyt sekamelska on paljolti näkymättömässä muodossa. Työ on pirstaloitunutta, jonka seurauksena on entistä vaikeampaa havainnoida ja poimia asioita, jotka ovat olennaisia, saatikka tehdä näiden pohjalta priorisointia tai päätöksiä.

Työelämän haasteet näkyvät myös työkyvyttömyyseläkehakemusten nousuna. Hakemusten syynä ei välttämättä olekaan enää sairaus, vaan eläkettä haetaan muilla perusteilla, kuten esim. huono työn organisointi, ei enää oppia uutta tai kielitaitovaatimukset.

Edellä mainitut haasteet eivät ole meillekään vieraita omassa työarjessamme ja siksi on äärimmäisen tärkeää, että huolehdimme omasta työkyvystämme ja välitämme toisistamme.

Miettiessäni päivän antia, mieleeni putkahti sana sinnikkyys ja jäin miettimään omaa sinnikkyyttäni. Sinnikkyudesta on sanottu, että se on intohimoa, toiveikkuutta, epävarmuuden sietämistä, sitkeyttä tehdä työtä tavoitteiden eteen ja viedä ne päätökseen, kykyä palautua vastoinkäymisistä ja jatkaa eteenpäin. Sinnikkyys myös lisääntyy, kun saamme kannustusta ja kiitosta eikä vain lopputuloksesta, mutta myös yrittämisestä.

Tunnistatko tämän vahvuuden itsessäsi – oletko sinnikäs?





Juhani Ala-Salmi, Ville Kopra, Tero Dillström, Eero Valio, Jussi Torpo, Riikka Yli-Leskijärvi, Esa Yli-Maunula ja Matti Perämäki.

Yrityksen johtaminen on yhteistyötä

Johtoryhmän merkitystä yrityksessä voi verrata perämiehen ja teknikon tehtäviin lentokoneessa. Tavoitteena on tukea kapteenin työtä ja tarjota sekä apua että informaatiota, jotta kone saadaan turvallisesti määränpäähensä.

Vuonna 2013 Versowoodin organisaation ja johtamisjärjestelmien uudistuksen myötä konserniin perustettiin johtoryhmä. Kerran kuukaudessa kokoontuvan ryhmän tehtävänä on toimia johdon kädenjatkkeena. Oman vastuualueensa operatiivisen johdon, budjetoinnin, tulosseurannan, projektien jalkauttamisen ohella jäsenten tehtäviin kuuluu toiminnan raportointi. He myös kiertävät kentällä johdon edustajan ominaisuudessa.

– Yrityksen kasvaessa on selvää, että oikeita ja vasempia käsiä tarvitaan. Johtoryhmä koostuu luottohenkilöistä, joiden työn on aidosti edesautettava yrityksen toimintaa ja menestystä. Oma aikani ei riitä kaikkeen, toteaa **Ville Kopra**.

Kopra korostaa odottavansa johtoryhmän jäseniltä omistautumista, uhrautumista ja tuloksia. Tämä edellyttää sekä oman liiketoiminta-alueen että koko konsernin kokonaisuuden hallintaa.

– Johtoryhmän jäsenten on oltava kädet kyynärpäitä myöden töissä ja viettävä yritystä eteenpäin. Ei ole sellaista hommaa, joka ei heille kuuluisi. Tämä porukka, ja vain tämä porukka, on se, jonka ohjeiden mukaan operatiivista toimintaa pyöritetään, Kopra muistuttaa.

Johtoryhmätyöskentelyn kulmakiviä ovat läpinäkyvyys, luottamuksellisuus sekä rakentava ilmapiiri. Työskentely perustuu aina faktoihin ja eteenpäin katsomiseen. Tärkeä osa työtä on tulevaisuuden haasteiden hahmottaminen ja ratkaisujen etsiminen.

– Johtoryhmässä on selkeät, yhteiset sävelet, joiden pohjalta mietitään taloutta, projekteja ja seuraavia kehitysaskeleita. Porukka on isohko, mutta toisaalta konsernissa on myös paljon eri toimintoja, jotka on tärkeää saattaa saman pöydän ääreen. Käännämme yhdessä kaikki kivet parhaan ratkaisun löytämiseksi, toimitusjohtaja vakuuttaa.

JOHTORYHMÄN ESITTELY

KUKA JUHANI ALA-SALMI

Puupakkausryhmästä vastaavalla Juhani Ala-Salmella on yli 40 vuoden kokemus puualasta. Aiemmin muun muassa Mahoganylla ja Harjavalta Oy:ssä työskennellyt Ala-Salmi on viihtynyt Versowoodilla 25 vuotta. Johto-tehtävistä hänellä on kokemusta yli 30 vuoden ajalta.

KUKA ESA YLI-MAUNULA

Oulusta lähtöisin oleva, mutta nykyään Helsingissä asuva kauppatieteidenmaisteri Esa Yli-Maunula vastaa konsernin taloudesta ja rahoituksesta. Kolmatta vuottaan Versowoodin talousjohtajana työskentelevällä Yli-Maunulalla on pitkä kokemus vastaavista tehtävistä useissa eri yhtiöissä. Hän johtaa seitsenhenkistä talous- ja rahoitusosastoa, joka hoitaa konsernin rahaliikennettä, luotonvalvontaa, vakuutustoimintaa, kirjanpitoa sekä hallintoon liittyviä tehtäviä. Talousosasto tarjoaa myös ajantasaista taloudellista tietoa johdon ja yksiköiden toiminnan tueksi.

KUKA JUSSI TORPO

Metsäosastoa luotsaava hollolalainen metsäjohtaja Jussi Torpo asuu metsässä ja elää metsästä. Metsänhoitajan (MMM) koulutuksen saanut Torpo on vastannut konsernin puuhuollon turvaamisesta 19 vuoden ajan. Aiemmin hän työskenteli Länsi-Suomessa vastaavissa tehtävissä. Raaka-ainetoimitusten laadun, oikea-aikaisuuden ja riittävyyden parissa työskentelee 50 ammattilaista metsäosastolla ja lähes 300 alirakojen työntekijää kentällä. Metsäjohtajan vastuulla on varmistaa näiden resurssien riittävyys ja kustannustehokas käyttö.

KUKA TERO DILLSTRÖM

Puutekniikan diplomi-insinööri, jalostusryhmän johtaja Tero Dillström vastaa liimapuutoimialan kokonaistuotannosta, sekä toiminnan suunnittelusta yhdessä tuotantopäällikön kanssa. Energiatoimialan osalta hän vastaa myös pellettien hinnoittelusta sekä osin raaka-ainehankinnasta. Hollolassa asuva Dillström on työskennellyt Versowoodilla työnjohtajana, projektipäällikkönä, tuotannonsuunnittelussa sekä tehdaspäällikkönä. Myynnin, hallinnon ja henkilöstöasioiden lisäksi Dillström on mukana erilaisissa kehitys- ja turvallisuusprojekteissa.

KUKA MATTI PERÄMÄKI

Konsernin tietohallinnosta ja sen kehityksestä vastaavan kehitysjohtaja Matti Perämäen tiimin tehtävänä on huolehtia konsernin ICT-koneiston ja -järjestelmien sekä tietoliikenteen toiminnasta. Kehitysjohtajan vastuulla on tietohallinnon koneiston mahdollisimman kustannustehokas ja tuottava toiminta sekä kehityshankkeiden läpivienti. Metsäteollisuudessa jo opiskeluaikanaan työskennellyt Perämäki on ollut töissä myös järjestelmätoimittajalla kehittämässä metsäteollisuuden MEKA- ja Puuha-järjestelmiä. Versowoodille 2013 siirtynyt Perämäki seuraa vapaa-ajallaan aktiivisesti maailmanpolitiikkaa ja retkeilee luonnossa.

KUKA RIIKKA YLI-LESKIJÄRVI

Henkilöstöjohtaja Riikka Yli-Leskijärven vastuulla ovat konsernin henkilöstöasiat rekrytoinnista eläkkeelle jääntiin saakka. Koko työuransa ajan Yli-Leskijärvi on toiminut teollisuuden parissa, viimeiset neljä vuotta Versowoodilla. Henkilöstöjohtajan työ koostuu muun muassa työsuhteisiin liittyvistä asioista, oppilaitosyhteistyöstä, raportoinnista ja toimintojen, kuten esimiestyön, kehittämisestä. Yksi tärkeä osa työtä ovat henkilöstötutkimukset, joiden tuloksia käytetään arjen toiminnan kehittämisen lisäksi myös johtoryhmätyössä. Vapaa-ajallaan kahden aikuisen tyttären äiti opiskelee, kuuntelee lenkillä äänikirjoja sekä käy kuntosalilla ja elokuvissa.

KUKA EERO VALIO

Porista kotoisin oleva sahatavaran ja ensiasteiden jalosteiden myyntijohtaja Eero Valio aloitti tehtävänsään Versowoodilla vuoden 2014 lopussa. Yli 40-vuotisen työhistoriansa aikana Valio on toiminut erilaisissa myynnin johtotehtävissä niin UPM:llä, Stora Ensoilla kuin Metsä Groupissakin. Lähes puolet tästä ajasta hän on työskennellyt Saksassa, Hampurissa. Valion tiimiin kuuluu logistiikkavastaavan ja myyntiassistenttien tiiminvetäjän lisäksi kolme myyntijohtajaa, jotka vastaavat mänty- ja kuusisahatavaran kaupasta. Asiakaskontaktien ohella myyntijohtajan tehtäviin kuuluvat myynnin resursointi, seuranta ja ohjaus. Vapaa-aikaansa Valio viettää mökillään meren äärellä.

Puu taipuu moneksi

Tulevaisuuden materiaali

Me suomalaiset olemme osanneet hyödyntää puuta jo ammoiset ajat – rakentamisessa, työkaluissa ja viliseepähän kielemmekin metsäisiä ilmauksia.

Tulevaisuudessa voimme nousta kokoamme suuremmaksi toimijaksi ilmastonmuutoksen vastaisessa taistelussa, jos päätämme rakentaa puusta.

Tutustu modernin puurakentamisen mahdollisuuksiin:

www.versowood.fi

versowood

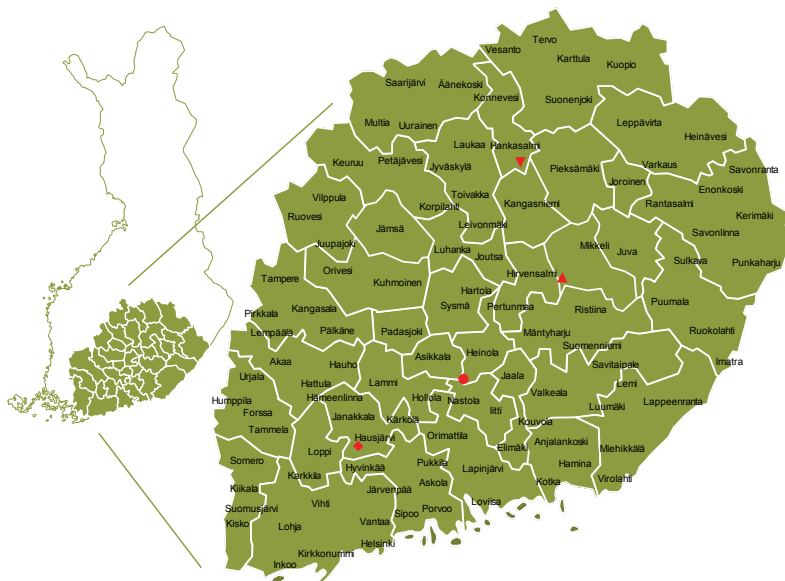


Puunostoalueet

Pistetäänkö puuta pinoon?
Ota yhteyttä oman alueesi
metsäasiantuntijaan.

Sähköpostit
etunimi.sukunimi@versowood.fi

- ▼ Hankasalmi
- ▲ Otava
- Vierumäki
- ◆ Riihimäki



Metsäasiantuntijat, Riihimäen alue



Aluepäällikkö
Pauli Otava
Puh. 040 025 2870
Riihimäen alue



Heikki Perttula
Puh. 050 038 8471
Orivesi,
Kuhmoinen,
Kuhmalahhti,
Längelmäki



Jaakko Röntty
Puh. 050 591 5656
Loimaa, Marttila,
Salo, Somero,
Tarvasjoki



Sami Muhonen
Puh. 044 769 0962
Akaa, Hattula,
Hauho, Kalvola,
Kylmäkoski,
Valkeakoski,
Vesilahti



Mika Ternola
Puh. 044 416 2562
Hausjärvi,
Hämeenlinna,
Janakkala, Kärkölä,
Riihimäki



Harri Rautanen
Puh. 050 348 5952
Karkkila, Loppi,
Renko



Jouni Hiltunen
Puh. 050 555 8910
Espoo, Helsinki, Inkoo,
Karjaa, Karjalohja,
Kaukianen, Kerava,
Kirkkonummi, Lohja,
Nurmijärvi, Nummi-
Pusula, Sammatti, Siuntio,
Tuusula, Vantaa, Vihti



Sakari Knuuti
Puh. 050 555 8909
Forssa, Humppila,
Jokioinen,
Punkalaidun,
Tammela, Urjala,
Ypäjä



Teemu Helkiö
Puh. 040 584 4344
Askola, Hyvinkää,
Mäntsälä,
Pornainen, Porvoo,
Pukkila, Sipoo



Hannu Ala-Kapee
Puh. 050 594 8041
Hämeenkyrö,
Kangasala, Lempäälä,
Luopioinen, Nokia,
Pälkäne, Pirkkala,
Sahalahti, Tampere,
Teisko, Ylöjärvi



Mirja Rahkonen
Puh. 050 594 8046
Juupajoki,
Kuorevesi, Mänttä,
Ruovesi, Vilppula



Heikki Soveri
Puh. 044 416 2549
Hollola (pois
lukien Vesikansa),
Hämeenkoski,
Lammi, Tuulos



**Operaatio-
asiantuntija**
Markku Lindholm
Puh. 0444 162 561
Riihimäen alue



**Operaatio-
asiantuntija**
Kalle Kiilo
Puh. 044 791 4558
Riihimäen alue

Metsäasiantuntijat, Vierumäen alue



Aluepäällikkö
Joonas Ojasalo
Puh. 040 720 6920
Vierumäen alue



Tapio Kannala
Puh. 050 018 6075
Iitti, Nastola, Lahti



Petri Tanttu
Puh. 050 032 7585
Asikkala, Hollola
(Vesikansa)



Ilpo Riihimäki
Puh. 044 761 9704
Lapinjärvi, Liljendal,
Loviisa, Myrskylä,
Orimattila, Pyhtää,
Ruotsinpyhtää



Antti Puhakka
Puh. 044 559 9549
Hamina, Kotka,
Anjalankoski,
Elimäki, Kuusankoski
(eteläinen)



Seppo Pyykkö
Puh. 050 589 2199
Jämsä, Padasjoki



Mikko Huvinen
Puh. 050 035 1688
Hartola (eteläosa),
Heinola



Jukka Heimola
Puh. 050 594 8042
Joutseno, Imatra
(Vuoksen länsipuoli),
Lappeenranta, Lemi,
Luumäki, Taipalsaari,
Miehikkälä, Virolahti,
Ylämaa



Juhani Stjernvall
Puh. 044 333 5002
Hartola (pohjoisosa),
Sysmä



Heikki Valkonen
Puh. 040 071 0625
Mäntyharju (pois
lukien kaakkoinen
alue), Ristiina,
Suomenniemi



Jukka Rekola
Puh. 040 831 7669
Joutsa, Luhanka,
Korpilahti (vesipuoli)



Vesa Lautamatti
Puh. 044 706 0992
Jaala, Kuusankoski
(pohjoinen),
Kouvola, Mäntyharju
(kaakkoinen alue),
Savitaipale, Valkeala



**Operaatio-
asiantuntija**
Antti Perho
Puh. 044 3555 888
Vierumäen alue



**Operaatio-
asiantuntija**
Matti Pohjoispää
Puh. 044 416 2511
Vierumäen alue

Metsäasiantuntijat, Hankasalmen ja Otavan alue



Aluepäällikkö
Matti Rantala
Puh. 050 340 7068
Hankasalmen ja
Otavan alue



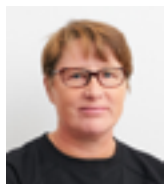
Jorma Frisk
Puh. 040 018 6633
Jämsä, Keuruu
(itäosa), Koskenpää,
Muurame, Petäjävesi,
Korpilahti (maapuoli)



Teemu Halmiala
Puh. 040 962 5671
Hankasalmi,
Konnevesi,
Sumiainen,
Suolahti



Kimmo Hytönen
Puh. 050 598 1337
Jyväskylä, Laukaa,
Leivonmäki, Toivakka



Teija Hyytiäinen-
Koskimäki
Puh. 040 521 4572
Kannonkoski,
Multia, Saarijärvi,
Uurainen,
Äänekoski



Jari Hämäläinen
Puh. 050 528 9328
Enonkoski,
Kerimäki, Parikkala,
Punkaharju,
Rantasalmi,
Savonlinna,
Savonranta



Niina Ikonen
Puh. 044 733 9087
Hirvensalmi,
Pertunmaa



Matti Kekkonen
Puh. 040 560 3445
Mikkeli (pois lukien
Haukivuori, Ristiina,
Suomenniemi,
Anttola)



Jarkko Laukkanen
Puh. 050 020 5510
Heinävesi, Joroinen,
Leppävirta, Varkaus



Juho Levänen
Puh. 040 585 0102
Pieksämäki
(itäpuoli)
ja Mikkelin
Haukivuori



Tuomo Marttinen
Puh. 050 083 3164
Kangasniemi,
Pieksämäki
(länsipuoli)



Jani Palokki
Puh. 044 766 8408
Anttola, Imatra
(Vuoksen
pohjoispuoli),
Puumala, Rautjärvi,
Ruokolahti, Sulkava



Eero Penttinen
Puh. 050 598 8434
Juva



Aarne Tiainen
Puh. 040 175 9957
Karttula,
Rautalampi,
Suonenjoki, Tervo
Vesanto, Kuopio,
Vehmersalmi



**Operaatio-
asiantuntija**
Jari Hukka
Puh. 050 075 1410
Hankasalmen ja
Otavan alue



**Operaatio-
asiantuntija**
Hannele Kauppinen
Puh. 044 744 3080
Hankasalmen ja
Otavan alue



**Operaatio-
asiantuntija**
Saku Auvinen
Puh. 044 416 2568
Hankasalmen ja
Otavan alue

Metsäkonttori



Metsäjohtaja
Jussi Torpo
Puh. 050 033 9277



**Laatu- ja
järjestelmäpäällikkö**
Timo Järvinen
Puh. 050 336 7184



Bioenergiapäällikkö
Heikki Alanne
Puh. 040 351 6683



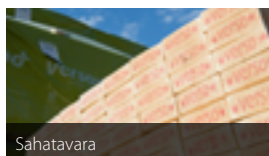
**Operaatioasiantuntija,
metsäenergia**
Jaana Luukka
Puh. 0500 327 570



**Operaatio-
asiantuntija,
metsäenergia**
Tuuli Karsisto
Puh. 050 301 0653



**Järjestelmä-
asiantuntija**
Kasper Hämäläinen
Puh. 044 749 6637



Sahatavara



Puupakkaukset



Puukauppa



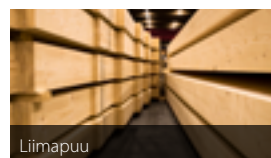
Energia tuotteet



Puutarha- ja maatalous



Maa- ja tierakentäminen



Liimapuu

Yhteystiedot yksiköittäin

Versowood Group Oy

Sahatie 1, 19110 Vierumäki
Puh. 010 8425 100
faksi 010 8425 380
www.versowood.fi

Versowood Oy

Sahatoimiala:

Vierumäen yksikkö

Sahatie 1, 19110 Vierumäki
Teollisuustie 60 (tavaraliikenne)
Puh. 010 8425 100

Riihimäen yksikkö

Teollisuuskatu 1,
PL 16, 11101 Riihimäki
Puh. 010 8425 700

Otavan yksikkö

Sahantie 16, 50670 Otava
Puh. 010 8425 400

Hankasalmen yksikkö

Ratakatu 1 A,
41500 Hankasalmi as.
Puh. 010 8425 100

Liimapuutoimiala:

Vierumäen liimapuutehdas

Sahatie 1, 19110 Vierumäki
Teollisuustie 60 (tavaraliikenne)
Puh. 010 8425 100

Heinolan liimapuutehdas

Tähtiniementie 3,
18100 Heinola
Puh. 010 8425 610

Hartolan liimapuutehdas

Kurpanpellontie 5,
PL 26, 19601 Hartola
Puh. 010 8425 100

Infratoimiala:

Vierumäen yksikkö

Sahatie 1, 19110 Vierumäki
Teollisuustie 60 (tavaraliikenne)
Puh. 010 8425 100

Energia toimiala:

Vierumäen yksikkö

Sahatie 1, 19110 Vierumäki
Teollisuustie 60 (tavaraliikenne)
Puh. 010 8425 100

Juupajoen pellettitehdas

Tapulitie 8,
35500 Korkeakoski
Puh. 010 8425 100

Puupakkaustoimiala:

Haukiputaan yksikkö

Annalankankaantie 2,
90830 Haukipudas
Puh. 010 8425 800

Rovaniemen yksikkö

Ahjotie 27, 96300 Rovaniemi
Puh. 010 8425 100

Riihimäen kelatehdas

Teollisuuskatu 1,
11130 Riihimäki
Puh. 010 8425 708

Riihimäen lavatehdas

Teollisuuskatu 1,
11130 Riihimäki
Puh. 010 8425 708

Porin lavatehdas

Eerontie 3, 28840 Pori
Puh. 010 8425 850

Mikkelin lavatehdas

Sahantie 16, 50670 Otava
Puh. 010 8425 100

Valkeakosken lavatehdas

Peuranorontie 1, 37630 Valkeakoski
Puh. 050 5668 115

Muurilan lavatehdas

Muurlantie 101, 25130 Muurla
Puh. 010 8425 100

Versowood-metsäkonttori:

Heinolan metsäkonttori

Tähtiniementie 3,
18100 Heinola
Puh. 010 8425 100

Mikkelin metsäkonttori

Savilahdenkatu 5-7,
50100 Mikkelä
Puh. 010 8425 100

Riihimäen metsäkonttori

Arolammintie 1,
11130 Riihimäki
Puh. 010 8425 100