

Versio

Versowood-konsernin sidosryhmälehti 2/2023

Kaupantekoa, kumppanuutta ja kestävyystekoja

SIVU 10

Määrätietoista
työtä ja vahvoja
kumppanuuksia

Talouskatsaus

SIVU 5

Pientä piristymistä
loppuvuotta kohti

Myynti- ja markkinakatsaus

SIVU 8

Sisältö



Jatkuvaa kehittämistä kohti parempaa

SIVU 12

- 3 Pääkirjoitus
- 5 Talouskatsaus:
Määrätietoista työtä ja vahvoja kumppanuuksia
- 8 Myynti- ja markkinakatsaus:
Pientä piristymistä loppuvuotta kohti
- 10 Puumarkkinakatsaus:
Kaupantekoa, kumppanuutta ja kestävyystekoja
- 12 Investointi:
Jatkuvaa kehittämistä kohti parempaa
- 14 Avoimet ovet: Liimapuutehdas kutsui kylään – tuhat saapui paikalle
- 20 Asiakascase: Edelläkävijä tuotteissa ja toiminnassa
- 22 Säätiö ylläpitää elämäntyötä
- 24 Yhteisen tulevaisuuden puolesta
- 27 Vieraskynä
- 28 Ajankohtaista
- 30 Opiskelusta mielekkyyttä työntekoon
- 32 Tekijät esiin
- 33 Puukauppa ja metsäasiantuntijat



Hyvää Joulua
ja onnellista
uutta vuotta!



Versowood Oy, Sahatie 1, 19110 Vierumäki, Puh. 010 8425 100, contact@versowood.fi

Toimitus Ville Kopra, Mia Kärkkäinen **Toimittaja** Autiomaa Oy, Johanna Autio
Taitto Avidly Oy **Painopaikka** Lehtisepät Oy **Kuvat** Versowood Oy, Nadi Hammouda,
Keksi Agency Oy Katri Lehtola
Painosmäärä 7 400 kpl.

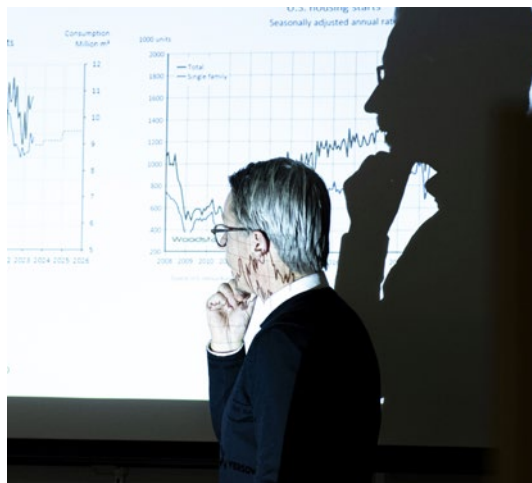
Osoitteenmuutokset, tilaukset ja palaute contact@versowood.fi

Palloja ilmassa

Tätä kirjoittaessa on käsillä vuoden pimein aika. Eikä ainoastaan vuodenaikana, vaan ehkä myös taloustilanteena. Talouden ennustettavuus on heikkoa ja on vaikea tietää, mitä ensi vuosi tuo tullessaan. Versowoodin kesäkuussa päättynyt tilikausi oli olosuhteisiin nähden hyvä. 508 m€ liikevaihdolla noin 11 % käyttökatteeseen yltämistä voidaan pitää hyvänä tuloksena tässä maailman ajassa. Tilikauden loppua kohden tilanne kuitenkin selvästi heikkeni eikä heinäkuussa alkaneella tilikaudella samaan tasoon tulla yltämään. Kannattavan liiketoiminnan tekeminen näillä hintasuhteilla on mahdotonta. Sahatavara on selvästi liian halpaa raaka-aineeseen nähden.

Inflaatio on tullut asteittain alas, mikä parantaneet talouden luottamusta. Korkojen laskun myötä myös rakentaminen vahvistuneet jälleen. Vaikkeen markkinatilanteen takia sahaustuotantoja on sopeutettu ja varastot ovat globaalisti laskussa. Euroopan sahatavaratuotanto laskee vuoden 2021 huippumäärästä, 85 miljoonasta kuutiosta, 75 miljoonaa kuutiota vuonna 2023. Se on iso muutos, mikä johtuu pitkälti Saksan, Itävallan ja Suomen tuotantojen laskusta. Keski-Euroopan muutoksen takana ovat viime vuosien isot hyönteistuhot metsissä. Venäjän ja Valko-Venäjän pakotteiden takia toinen lähes 10 miljoonaa m³ on pois Euroopan markkinoilta. Kun tähän lisätään tämän vuoden Kanadan noin 14 miljoonan hehtaarin metsäpalot ja muuan muassa niiden vuoksi siellä tapahtuva tuotantojen lasku, voi markkinatilanne tulevana vuosina olla taas aika eri asennossa. Jos Ukrainan sota loppuu, mikä ei tosi näytä lähiaikoina todennäköiseltä, maailman näkymät voivat lähteä nopeasti kirkastumaan. Toki uutta huolta aiheuttaa Lähi-idän tilanne, mikä eskaloituessaan voisi luoda talouteen lisää epävarmuutta.

Sahatavaran hintataso on nähnyt nyt pohjansa ja käänne ylöspäin on tapahtunut. Viimeiset kuukaudet ovat olleet yllättävänkin vilkkaita. Ensi vuoden puutuotteiden markkinatilanteen ratkaisee pitkälti se, miten rakennusmarkkinat USA:ssa ja Kiinassa kehittyvät. Myös Japanin markkinan on elpymässä. Tämä markkina onkin reagoinut viimeisen vuoden aikana jopa suhteettoman paljon markkinamuutoksiin. Valitettavasti Suomessa ja monessa ja monessa Euroopan maassa rakentamisen piristyminen on pitkälti vuodelle 2024 jo menetetty.



Tuleva talvi tulee olemaan rakennussektorilla hankala ja työttömyys valitettavasti nousee.

Puukauppa on käynyt hyvällä tasolla ja varannot ovat hyvät. Raaka-aineen hinta on kuitenkin lopputuotemarkkinaa nähden liian kallista ja paineita laskulle on olemassa. Joka tapauksessa tukin hintataso on edelleen historiallisesti erittäin hyvällä tasolla ja on hyvä aika tehdä puukauppoja.

Toimintaympäristöstä on pidettävä huolta ja edunvalvojilla on töitä nyt ennätyspaljon. Onneksi uudessa hallitusohjelmassa on myös toimialaa ja yrittäjyyttä vahvistavia toimia. Uskon, että sahateollisuuden tulevaisuus on pitkällä aikavälillä valoisa. Ilmastomuutos, vastuullisuus, kaupungistuminen ja väestönkasvu luovat hyviä edellytyksiä puurakentamisen kasvulle tulevaisuuteen. Puurakentaminen on tärkeä osa ilmastomuutoksen vastaista taistelua sekä konkreettista vihreää siirtymää. Vastuullisuusasiat vyöryvät nyt yhtiöihin. Meikin yhtiönä teemme myös parhaillaan hiilijalanjälkilaskentaa vuodelta 2022 ja 2023.

Palloja on paljon ilmassa, mutta nämä edellä mainitut asiat summaten, voi vuodesta 2024 kuitenkin tulla vielä alalle ihan kohtuullinen vuosi.

Kiitos kaikille työntekijöille, metsänmyyjille, asiakkaille ja muille sidosryhmille päättävästä vuodesta.

Hyvää ja rauhallista Joulun odotusta 2023 ja Onnea Vuodelle 2024! ●

Ville Kopra



NIMITYKSET & MERKKIPÄIVÄT

Nimitykset

Versowood Oy



Otava Pauli
Metsäjohtaja



Lindholm Markku
Operaatiopäällikkö,
Riihimäen alue



Pohjoispää Matti
Operaatiopäällikkö,
Vierumäen alue



Auvinen Saku
Operaatiopäällikkö,
Hankasalmi-
Otavan alue



Kiilo Kalle
Metsäsertifiointi ja
metsäluontoasian-
tuntija



Pulkkinen Jukka
Suunnittelija,
projektiliimapuu
Vierumäki

Onnittelut merkkipäivän johdosta!

Versowood Oy, 50 vuotta

Pikkarainen Jukka	09.07.
Sainio Mika	09.08.
Kurjonen-Davies Pirta	12.08.
Hujo Samuli	27.08.
Mäntylä Mika	04.09.
Saarela Jyrki	03.10.
Hösli Bianca	28.10.
Toivonen Ismo	05.11.
Rusi Jari	10.11.

Romo Tomi	05.12.
Kumpulainen Marko	26.12.

Versowood Oy, 60 vuotta

Halttunen Jouni	17.07.
Valkonen Heikki	02.08.
Reunanen Reima	10.08.
Markus Timo	22.08.
Kauppi Jari	11.09.
Turpeinen Risto	05.10.

Virtanen Juha	09.10.
Hyvärinen Arto	10.10.
Soini Markku	09.11.
Rantanen Tuomo	12.11.
Sirpoma Arto	19.11.
Mattila Esa	07.12.
Talvinen Asko	17.12.

Versowood Group Oy, 60 vuotta

Eerolainen Juuso	12.07.
Korhonen Tarja	01.12.

Eläkkeelle jääneet, mukavia eläkepäiviä!

Honkanen Veli	Okkonen Hannu	Turpeinen Irmeli
Lehmonen Teuvo	Oksanen Heleena	Voutilainen Kalervo
Lindfors Helmi	Pikkarainen Markku	



MÄÄRÄTIE TOISTA TYÖTÄ JA VAHVOJA KUMPPANUUKSIA

Keskikesällä päättynyt tilikausi poikkesi monelta osin edeltäjästään. Markkinoiden nopeasta ja voimakkaasti laskusta huolimatta Versowood onnistui tekemään kohtuullisen tuloksen ja jopa kasvattamaan markkinaosuuksiaan.

Versowoodin tilikausi päättyi kesäkuun lopussa haastavassa markkinatilanteessa. Liki kaksi vuotta jatkunut hyvä jakso kääntyi alamakeen pian Ukrainan kriisin puhjettua alkuvuodesta 2022, ja heikko vire on jatkunut aina näihin päiviin saakka. Vielä tilikauden ensimmäisellä kvartaalilla – heinäkuulta syyskuulle 2022 – kannattavuus säilyi hyvänä, mutta toisella kvartaalilla muutos alkoi näkyä.

– Hinnat lähtivät voimakkaaseen laskuun, ja käyttökate kävi jos-sain kohtaa miinuksellakin, kertaa

Versowoodin toimitusjohtaja **Ville Kopra.**

Hintojen heikkeneminen heijastui tilikauden liikevaihtoon, joka laski lähes kolmanneksen 508 miljoonaan

Tilikauden aikana konsernin viisi sahaa tuottivat yhteensä 1,3 milj. m³ sahataravaa.



euroon (06/2022; 656,2 milj. €). Liki puolet, 44 prosenttia, liikevaihdosta syntyi sahausliiketoiminnasta, pakkausliiketoiminnan osuus oli 13 prosenttia ja liimapuun 12 prosenttia. Käyttökate putosi myös merkittävästi ollen tilikauden päättyessä 10,8 prosenttia, 55 miljoonaa euroa (06/2022; 30,9 %, 202,8 milj. €), ja liikevoitto 40,9 miljoonaa euroa (06/2022; 190,8 milj. €).

Tilikauden aikana konsernin viisi sahaa tuottivat yhteensä 1,3 miljoonaa kuutiometriä sahataravaa. Sahausmäärän laskua edelliseen tilikauteen verrattuna selittivät pitkälti

TALOUSKATSAUS

Vierumäen uuden sahalinjan ja tuorelajittelun rakennusvaiheen aiheuttamat seisokit sekä sahalinjan vaiheittainen ylös ajo. Alkaneella tilikaudella sahaustavoite on asetettu jälleen 1,4 miljoonaan kuutiometriin.

Rakentamisen hiipumisesta huolimatta kotimaa säilyi konsernin suurimpana yksittäisenä markkinana. Viennä tilikaudella 2022–2023 oli ennätyselliset 67 ja EU:n jälkeen merkittävimmät markkina-alueet olivat Afrikka ja Lähi-itä, Japani ja Kiina.

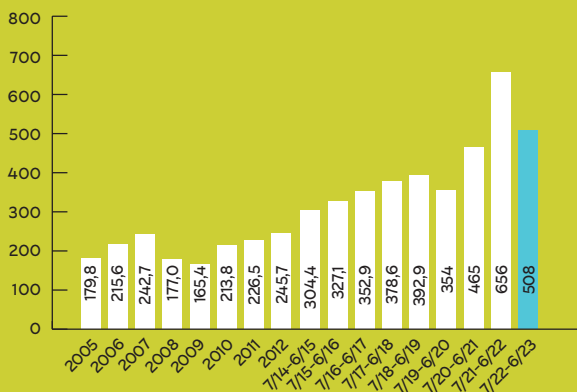
Volyymit säilyivät kohtuullisina

Heikosta markkinatilanteesta huolimatta Versowoodin

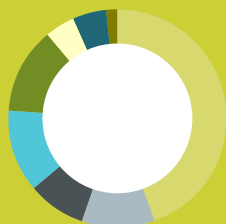
operatiivinen toiminta on heinäkuun alussa alkaneella nykyisellä tilikaudella säilynyt normaalitasolla ja sahatavara on liikkunut määrällisesti hyvin. Sahatavaran hinta sen sijaan on ollut matala, ja kannattavuuden haasteena on ollut yleisen kustannustason nousun ohella ennätyskallis, tehdashinnoiltaan jopa 20 prosenttia edellisvuotta kalliimpi tukkiraaka-aine.

Ensiasteen jalosteiden, höylättyjen, maalattujen ja kylästettyjen tuotteiden, kysyntä on sesonkiluonteista ja reagoi myös ensimmäisenä suhdanteiden muutokseen. Vahvan Kesko-yhteistyön rinnalla Versowood on pyrkinyt kasvattamaan asiakaspohjaansa sekä jalosteiden vientiä ja on

Liikevaihto 2005–2023/6 (m€)

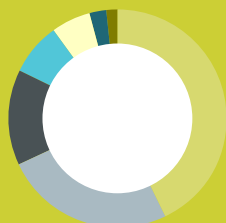


Liikevaihto liiketoiminnoittain (7/22-6/23)



Sahausliiketoiminta	44,48 %
Sahansivutuotteet	10,88 %
Kuitupuu	8,57 %
Liimapuuliiketoiminta	12,37 %
Puupakkausliiketoiminta	12,71 %
Ensiasteen jalosteet	4,42 %
Energialiiketoiminta	4,92 %
Infraliiketoiminta	1,65 %

Päämarkkina-alueet 7/22-6/23



Kotimaa	42,82 %
EU-maat	25,47 %
Afrikka ja Lähi-itä	13,96 %
Japani	7,87 %
Kiina	5,79 %
Muu Aasia	2,53 %
Muut	1,58 %



siinä onnistunutkin. Vaikka rakentamisen luvut juuri nyt ovat karua luettavaa, on ensi kevääälle viritetty odotuksia.

– Katseet ovat ensi keväässä. Iso muutos tulee olemaan se, ettei Venäjältä tule enää tavaraa. Nähtäväksi jää, minkä verran sahat lähtevät ottamaan roolia jalostuksessa, koska puunjalostajilla ei ole enää venäläistä tavaraa käytettävänä, Kopra pohtii.

Kotimaassa liimapuu on löytänyt tiensä erilaisiin teollisuushalli-, koulu- ja julkisen rakentamisen hankkeisiin. Toimitusjohtaja kertoo alkuvuonna hankitun CNC-koneen avanneen uusia mahdollisuuksia myös projektiliimapuukohteiden viennissä. Liimapalkkien kysyntä on kuitenkin hiipunut ja erityisesti Japanin markkinan

ailahtelu on johtanut tuotannon sopeutuksiin Heinolan liimapuutehtaalla.

Puusiltarakentamisen puolella nähtiin jonkinlainen rynnäkkö ennen kuin puusiltoja koskeva kreosootin käyttökielto astui voimaan. Kopra kertoo tilauskannan olleen hyvä, ja tämän vuoden viimeiset toimitukset tehtiin juuri ennen ensilumen tuloa. Nyt siltojen kyllästyksen haetaan muita menetelmiä ja kysynnän toivotaan palaavan pian normaalitasolleen. Myös pylväskauppa kävi hyvänä läpi tilikauden. Sähkölinojen korjaus- ja uudisrakentamisen uskotaan jatkuvan tasaisena ja pylväiden kysynnän vahvana niin kotimaassa kuin viennissäkin.

Konserni valmistaa erilaisia puupakkauskia – kuormalavoja, kaapelikeloja, sekä pakkauslaatikoita – viidellä paikkakunnalla Suomessa. Päättyneellä tilikaudella Versowood onnistui kasvattamaan pakkausliiketoiminnan markkinaosuuttaan siitakin huolimatta, että rakennusteollisuuden taantuma ja yleinen kysynnän heikkeneminen ovat laskeneet puupakkausten menekkiä.

– Versowoodin tehtaat ovat laskevassa markkinassa pyörineet normaalisti, joten nykyisen markkina-aseman saavuttaminen on vaatinut kovaa työtä, Kopra huomauttaa.

Paljon avoimia kysymyksiä

Päättyneen tilikauden aikana energian hinta lähti kiivaaseen nousuun, mikä heijastui myös Versowoodin tulokseen. Fossiilisten polttoaineiden sekä sähkön hinnan noustessa myös sahan sivutuotteiden ja metsäenergian hinnat vahvistuivat ja kysyntä oli vilkasta.

– Energialiiketoiminta on meillä kuitenkin kausiluonteista ja puolen vuoden lämmityskautta seuraa puolen vuoden varastointi ja hiljaiselo, toimitusjohtaja toteaa.

Inflaation ja sitä seuranneen korkojen noston ja globaalin taloustilanteen ohella Kopra on huolissaan rakennusteollisuuden tilasta.

– Veikkaan, että Suomessa rakentaminen putoaa alemmalla tasolla kuin vuoden 2007 finanssikriisin jälkeen.

Toimintaympäristön osalta ilmassa on useita muitakin avoimia kysymyksiä, jotka vaikuttavat lyhyen mutta myös pitkän ajan näkymiin. Näitä ovat muun muassa Ukrainan jälleenrakentamisen tarjoamat mahdollisuudet, Kiinan talouden ja markkinan kehitys, Suomen talouden huolestuttava tilanne sekä raaka-aineen saatavuus ja kustannus tulevaisuudessa. Myös kestävyyssteemat ovat päivä päivältä enemmän tapetilla.

– Kestävyysasiat nousevat yhä voimakkaammin esiin kaupankäynnissä ja liiketoiminnassa. Toivonkin, että tämä kääntyy meidän suomalaisten eduksi, sillä meillä moni kestävyys- ja vastuullisuuden osa-alue on jo pitkään ollut osa jokapäiväistä työtämme, Kopra päättää.●



PIENTÄ PIRISTYMIÄ LOPPUVUOTTA KOHTI

Talouden hidastuminen ja rakentamisen merkittävä lasku ovat määrittäneet Versowoodinkin kauppaa koko vuoden ajan. Toistaiseksi kysyntä on säilynyt kohtuullisena, mutta kallis raaka-aine yhdistettynä jyrkästi laskeneisiin hintoihin on koetellut kaupanteon kannattavuutta.

Hiljaisen alkuvuoden jälkeen kevään tunnelmat niin asiakkaille kuin Versowoodillakin olivat positiivisen odottavat. Toisen kvartaalin toivottiin piristävän kaupankäyntiä, ja aluksi näyttikin siltä, että sesonki käynnistyy perinteiseen tapaan.

– Lähtö oli hyvä, mutta aika pian tuli lässähdys. Rakentamisen hyytyminen käänsi kulutuksen laskuun, ja vaikka tavara liikkui, eivät esimerkiksi rautakaupat täydentäneet varastojaan, aloittaa Versowoodin myyntijohtaja **Matti Iso-Kuusela**.

Kesäkuussa päättynyt tilikausi sujui määrien valossa vaihtelevasti. Siinä missä sahatavaran volyymit pysyivät hyvänä, jalosteet – kuten liimapuu sekä kyllästetyt ja höylätyt tuotteet – jäivät kolmanneksen budjetoidusta.

– Jalostemarkkinoiden nykähdyttä myimme myös niiden raaka-aineen sahatavarana vientimarkkinoille, ja lopulta kokonaismäärissä päädyttiin hienoisesti plussalle. Hinoissa jäätii selvästi takamatkalle, sillä kukaan ei osannut odottaa niin nopeaa ja jyrkkää laskua, mitä tilikauden aikana tapahtui, Iso-Kuusela kertoo.

Hinnat laskivat entisestään kolmannella kvartaalilla, mutta kääntyivät vuoden loppua kohti varovaiseen nousuun. Taso on kuitenkin yhä heikko, ja kannattavuuden kanssa haasteita.

– Olemme joutuneet kieltäyty-

mään osasta kauppia, kun hinoissa ei ole päästy mielekkäälle tasolle, Iso-Kuusela muotoilee.

Kysynnällisesti heinä-syyskuu pääsi kuitenkin yllättämään. Määrät ylittivät budjetoidun ja edellisvuotta oltiin edellä jopa 15 prosenttia. Kun vuoden viimeinen kvartaali avautui, saadut erittelyt olivat ennakoitua isompia.

– Vaikuttaa siltä, että Venäjän ja Valko-Venäjän sahatavaran tuontikielto alkaa vasta nyt näkyä. Varastot on tyhjenetty, ja tasot ovat selvästi laskeneet niin alas, että täydentäminen on välttämätöntä. Osa asiakkaista varmistee selvästi myös ensi kevättä.

Vaikka Versowoodin tilauskanta loppuvuodelle onkin kohtuullinen, ei yleiseen tilanteeseen ole näkyvillä nopeaa korjausta. Rakentaminen elää hiljaiseloa ainakin vuoden 2024, ja sen heijastevaikutukset ovi-, ikkuna- ja talo- sekä pakkausteollisuuteen tulevat hieman jälkijunassa.

– Nyt tuotannossa ovat kesken eräiset kohteet. Kun ne on toimitettu, ei uutta tilauskanta juuri ole.

Nihkeyttä monella markkinalla

Kotimaassa kysyntä on koko vuoden ollut heikko. Rakentamisen aloitukset laskivat puolella edellisvuoteen verrattuna, ja vaikka korjausrakentaminen onkin hieman vilkastunut, ei se ole riittänyt kompensoimaan



Kun vuoden viimeinen kvartaali avautui, saadut erittelyt olivat ennakoitua isompia.

hiljentynyttä uudistustoimintaa. Vuodesta 2024 näyttää ainakin Suomesa tulevan rakentamisen välihuusi.

– Kestää aikansa, ennen kuin uusia lupia haetaan ja myönnetään, ja suunnittelu etenee rakentamiseksi saakka, myyntijohtaja muistuttaa.

Koko vuoden talousvaikeuksien kanssa kamppailut Saksa on osoittanut viimeisellä kvartaalilla hienoisia elpymisen merkkejä. Etelä-Euroopan maista Italiassa ja Ranskassa kysyntä on säilynyt koko koronaepidemian jälkeisen ajan tasaisena, mutta Portugalissa ja Espanjassa kaupankäynti on ollut vaatimatonta. Hyvin pitkään pelistä pois ollut Kreikka taas on virkistynyt, ja maahan on viety kasvavia määriä höylätuotteita.

– Belgiassa ja Hollannissa on menty alamäkeä, kun ruotsalaiset ovat halvan kruunun turvin valanneet markkinoita. Positiivista kasvua löytyy kuitenkin Baltiasta, jonka osuus Suomen sahatavara-viennistä on jo 12 prosenttia. Puuta käyttävä teollisuus toimii Baltian maissa aktiivisena, ja venäläiselle raaka-aineelle on etsitty korvaajaa muun muassa Suomesta.

Mäntyä käyttävissä Pohjois-Afrikan ja Lähi-idän maissa varastot ovat olleet korkealla ja sisäinen kysyntä heikkoa. Egyptissä kysyntä on valuuttaongelmien jatkumisesta huolimatta kuitenkin hieman elpynyt. Myyntijohtaja epäilee yhdeksi syyksi Egyptin vientimaassa Libyassa sattuneita tulvia, jotka ovat lisänneet sahatavaran menekkiä ja sen kautta vaikuttaneet myös Suomen ja Egyptin väliseen kauppaan. Sen sijaan Israelin kriisin vaikutukset maan talouteen ja kaupankäyntiin eivät ole vielä täysin selvillä, mutta toistaiseksi laivaukset ovat jatkuneet normaalisti.

Kaksi Itä-Aasian suurta

Jo useamman vuoden ajan Kiina on pysytellyt taka-alalla. Korona-ajan kysyntäpiikki ei missään vaiheessa tavoittanut maata, eikä kaupaa ole senkään jälkeen maahan

juuri tehty. Etenkin viimeisen vuoden ajan markkinaa on dominoinut hintoja polkeva Venäjä, mutta alkusyksystä kaupanteko alkoi jälleen viritä. Taustalla ovat ainakin osin venäläisten toimitusvaikeudet

Projektiliimapuu-kohteista saadaan viikoittain kyselyitä eri puolilta maailmaa.



ja useiden kuukausien viivästyksset.

– Kiinassa arvostetaan suomalaisten toimitusvarmuutta ja luotettavuutta. Kanssamme halutaan tehdä kauppaa, joskin hinnat ovat edelleen huonot. Erittelyt alkavat kuitenkin määrällisesti olla jo entisaikojen lukemissa, Iso-Kuusela iloitsee.

Japani jatkoi pitkään vakaana, mutta kuluvan vuoden aikana vaikeudet ovat kasvaneet. Asuntoaloitusten määrä ja sen myötä muun muassa Versowoodille merkittävä liimapalkkien kysyntä on pudonnut huomattavasti. Markkinamekanismit ovat niin ikään erilaisten muutosten kourissa. Kotimaisten puulajien käytön tukeminen verohelpoituksin sekä tuontipuulle asetettujen sertifiointivaatimusten kiristäminen

vaikuttavat vientimarkkinaan ja kerovat protektionistisista pyrkimyksistä. Loppuvuodesta kysyntä on kuitenkin hieman elpynyt, tosin yllättävästä syystä.

– Japanissa varastot ajettiin liian alas, ja toimijat luottivat kotimaisen tuotannon toimituskykyyn. Syyskuussa sattunut Japanin suurimman sahan tulipalo kuitenkin aiheutti häiriön toimituksiin ja yhden sahan kokaisen aukon tuotantoon.

Suurten markkinoiden lisäksi Versowoodilla on useita pienempiä, mutta yhtä lailla tärkeitä kauppakumppanimaita, joista haetaan tulevaisuudessa kasvua. MGP10-sertifiointin saatuaan yhtiö on käynnistellyt höylätuotteiden kauppaa Australiaan, ja myös Itä-Euroopasta on löytynyt kasvavia sahatavaran sekä jalosteiden vientimaita. Projektiliimapuukohteista saadaan viikoittain kyselyitä eri puolilta maailmaa.

– Puurakentaminen ja liimapuun käyttö globaalissa rakentamisessa ja erityisesti arkkitehtonisessa käytössä vaikuttaa vähitellen lyövän läpi. Meillekin tulee jatkuvasti suurompia, monimutkaisempia ja vaativampia kohteita tarjouslaskentaan. Uskon, että tässä kortissa riittää vielä pitkäksi aikaa katsottavaa, Iso-Kuusela iloitsee. ●





Metsäjohtaja Pauli Otava

Kaupantekoa, kumppanuutta ja kestävyystekoja

Puunhankinta on usein metsänomistajille näkyvin osa Versowoodin metsäasiantuntijoiden työtä. Silti metsäosastolla tapahtuu paljon muutakin. Työtä tehdään myös niin metsänomistajien, urakoitsijoiden kuin metsänkin hyväksi.

Kevään puukauppa pyörähti käyntiin toden teolla huhti-toukokuun taitteessa. Poikkeuksellisen korkeat kantohinnat siivittivät kaupantekoa aina kesäkuun loppuun saakka ja toivat tarjolle myös erittäin laadukkaita kohteita. Kesälomakauden alettua hinnoissa tapahtui kuitenkin käänne, kun sahatavaramarkkinoiden jo syksyllä 2022 alkanut kysynnän ja hintojen heikkeneminen alkoi heijastua myös raaka-aineeseen.

– Suomessa tukin ja sahatavaran hintamuutokset seurailevat toisiaan, mutta yleensä, kuten nytkin, liian hitaasti, toteaa Versowoodin metsäjohtaja **Pauli Otava**.

Syksyn tullen kaupantekoa on palannut normaali tasolle ja tarjonta vastaa vuoden takaista. Kantohinta on edelleen hyvä, ja myös kuidun hinta on ollut korkealla, minkä vuoksi tarjonta on nyt painottunut enemmän harvennuksiin.

Versowoodin varanto on hieman tavanomaista

korkeampi, mutta sahatavaramarkkinan hiljentymisestä huolimatta yhtiö ostaa normaaliin tapaan mänty- ja kuusitukkia sekä pylväs- ja parrukohteita.

– Parin kunnollisen talven ansiosta vanhat korjuurästit on saatu purettua ja etsimme ja ostamme talvikohteita vielä pitkälle tulevaan talveen, Otava toteaa.

Kohti uutta toimintamallia

Viimeisen vuoden ajan Versowood on rakentanut yrittäjäverkostonsa kanssa uudenlaista alueellista kumppaniohjelmaa. Tavoitteena on siirtyä malliin, jossa lähtöalueilla on laajempia työkokonaisuuksia hallitsevia korjuu- ja kuljetusyrittäjiä.

– Suomessa tukin ja sahatavaran hintamuutokset seurailevat toisiaan.





– Jokaiselle yrittäjälle tullaan rakentamaan oma polku kumppanuuteen.



– Pilotissa on nyt ollut mukana kolme suurempaa yri-
tystä, kaikki vähän eri konsepteilla. Lopullinen toimin-
tamalli rakentuu sitten pilotista keräämämme tiedon ja
parhaiden käytäntöjen pohjalta. Apuna on myös Tuomas
Jokisen opinnäytetyönä tekemä kyselytutkimus nykyi-
sille yrittäjille.

Uuteen kumppanimalliin siirrytään vuonna 2025.
Tähänastisia kokemuksia, havaintoja ja toiveita käydään
läpi loppuvuodesta, ja niiden perusteella laaditaan päi-
vitys vuoden 2024 kumppaniohjelmasta.

Otava toteaa, että siinä missä kumppanimalli tarjoaa
isommille yrityksille mahdollisuuden vaikuttaa enem-
män töiden ja resurssien järjestelyyn, antaa se pienem-
mälle yrittäjälle tilaisuuden keskittyä vain itse operaa-
tioihin. Tilanne käydään läpi yrityskohtaisesti, ja myös
tukea on tarjolla.

– Jokaiselle yrittäjälle tullaan rakentamaan oma
polku kumppanuuteen, Otava vakuuttaa.

Työtä metsien hyväksi

Reilu vuosi sitten Versowood otti käyttöön uuden met-
säjärjestelmän, mikä on entistä sujuvamman puukaupan
ja operaatioiden lisäksi mahdollistanut myös metsän-
hoitopalveluiden kehittämisen. Kun metsänomistaja ja
metsäasiantuntija sopivat puukaupan yhteydessä uudis-
tuspalveluista – maanmuokkauksesta, taimien toimitta-
misesta ja istutuksesta – kulkee tieto suoraan työn to-
teuttavalle taholle.

– Palvelua hyödyntävien määrä on ollut kasvussa.
Yhä useampi haluaa koko paketin avaimet-käte-
en-toteutuksella.

Versowood on sitoutunut metsien monimuotoisuustyö-
hön ja on nimennyt tähän myös resurssin metsäosastolta.
Sertifiointi- ja monimuotoisuusasiat on jatkossa keski-
tetty katkonnan ohjauksesta vastaavalle **Kalle Kiilolle**.

– Vaikka olemmekin kaikki metsäasiantuntijoita,
uutta tietoa tulee jatkuvasti ja myös meillä on paljon
opittavaa. Kallen tehtävänä on toimia metsäasiantun-
tijoiden kouluttajana ja neuvojana sertifiointiin, moni-
muotoisuuteen ja Metsäympäristöohjelmaan liittyvissä
kysymyksissä.

Vastavalmistunut Sahateollisuus ry:n ja Metsäteolli-
suus ry:n metsien monimuotoisuustiekartta on tuorein
esimerkki metsäluonnon eteen tehtävästä työstä, jossa
Versowoodkin on ollut mukana. Metsien hyvinvoinnista
huolehtiminen ja niiden tilan jatkuva parantaminen vaa-
tii kuitenkin yhteistyötä ja sitoutumista kaikilta ketjun
osapuolilta: metsänomistajilta, metsäasiantuntijoilta ja
koneyrittäjiltä.

– Luonnonhoito ja sertifiointin vaatimukset pyritään
yhteensovittamaan talousmetsänhoitoon siten, että rat-
kaisu on metsänomistajan kannalta mahdollisimman
edullinen. Tässä tarvitaan meiltä rautaista ammattitai-
toa, urakoitsijalta osaamista ja metsänomistajalta näke-
mystä siitä, että luonnon eteen nyt tehtävä työ takaa ter-
veen ja tuottavan metsän myös tulevaisuudessa.

JATKUVAA KEHITTÄMISTÄ KOHTI PAREMPAA

Investoinneilla pyritään tehostamaan toimintaa, pitämään tuotanto häiriöttömänä sekä parantamaan työskentelyolosuhteita. Yhtenä tekijänä on myös ympäristövaikutusten pienentäminen. Kaikkia näitä elementtejä löytyy myös Versowoodin tämän ja tulevan tilikauden investoinneista.

Versowoodin kesäkuun lopussa päättyneellä tilikaudella konsernin investoinnit nousivat 46,4 miljoonaan euroon (05/2022; 25,2 milj. €). Vierumäen uuden sahalinjan ja tuorelajittelun rakentamisen sekä Otavan lämpölaitoksen modernisoinnin lisäksi tilikauteen mahtui muun muassa Vierumäen liimapuutehtaan CNC-konehankinta sekä useita

pienempiä investointeja eri yksiköissä. Myös Kissakosken pikkutukkia raaka-aineenaan hyödyntävän sahan tukinlajittelija uudistettiin kuluneen kevään ja kesän aikana. Vanha, vuonna 1982 tontille käytettynä tullut tukinlajittelija oli tullut käyttöikänsä päähän, ja sen modernisoinnin sijaan tukkikentälle päätettiin rakentaa täysin uusi linja.



– Halusimme parantaa tukin mittausta, eikä uusia röntgenmittareita ollut enää mielekästä lähteä asentamaan vanhaan lajittelijaan, taustoittaa toimitusjohtaja **Ville Kopra** investoinnin lähtökohtia.

Koska tukinlajittelija rakennettiin kokonaan uudelle paikalle, sahausprosessin kannalta optimaalisempaan asentoon, voitiin vanhaa lajittelijaa ajaa häiriöttä koko rakennusvaiheen ajan. Tukkikentän muutostyöt aloitettiin Hirvensalmella jo keväällä, ja lajittelija viimeisteltiin käyttökuntoon kesälomaseisokin aikana.

– Pihaa myllättiin aika lailla. Linjan perustusten lisäksi rakennettiin muun muassa viemäroinnit ja meluvallit ja tukkikenttäaluetta laajennettiin samalla ehkä jo vähän tulevaisuuttakin silmällä pitäen, toimitusjohtaja kertoo.

Lajittelijan uuden sijoittelun ansiosta pihan logistiikka parani, ja 18 lokeron sijaan tukit putoilevat nyt 32:een lokeroon. Tärkeä uudistus oli myös tukin kääntö. Aiemmin tukkeja ajettiin sahaan sekä tyvi että latva edellä, mutta nyt tukkien ajosuunta on yhdenmukainen, mikä parantaa raaka-aineen käyttösuhdetta. Kaikkiin noin kuuden miljoonan euron investoinnin laite-toimituksesta vastasi Hekotek.

– Tuorein sahaperheemme jäsen Kissakoski on ensimmäisen vuoden aikana ottanut hyvin paikkansa konsernissa ja sopinut odotetusti kokonaisuuteen. Olemme

nyt luoneet edellytyksiä määrien kasvattamiselle ja jatkamme yksikön kehittämistä myös tulevaisuudessa.

Tehoja pakkaustoimintaan

Tällä tilikaudella toteutetaan vielä myös sekä Riihimäen kelalinnan että Vierumäen lautamittarien uusiminen. Näiden investointien ohella Vierumäen aihiotetaan alakertaan rakennetaan uusi höylä-optimilinja, jonka tehtävänä on ennen kaikkea konsernin pakkausliiketoiminnan entistä tehokkaampi palvelu.

Investoinnilla tähdätään lautojen ajon sekä tasaa-moiden toiminnan tehostamiseen. Trukkisiirtojen vähentyessä myös sahatavaran hävikki ja rikkoutumiset minimoituvat sekä työkonoiden ilmastovaikutukset pienenevät.

– Jatkossa Vierumäen yksikön kaikki 16 ja 19 mm:n laudat ajetaan suoraan kuivaamosta rimakuormina höylälinjaan, jossa ne mitallistetaan, katkotaan ja toimitetaan valmiina suoraan lavatehtaalle, Kopra kertoo.

Siinä missä tehostaminen tarjoaa potentiaalin pakkausliiketoiminnan kasvattamiselle, tarjoaa se mitallistamisen myötä myös uuden raaka-ainelähteen Vierumäen pellettitehtaalle. Noin viiden miljoonan arvoisen investoinnin kokonaistoimituksesta vastaa Penope, ja mekaniikka on System TM:n ja katkontasahat sekä höylä Rexin toteuttamia. ●



Metsä-Paavolantien ajoneuvosilta

KAKSI PUISTA MAANTIESILTA AKAASEEN

Akaaseen toimitettiin elokuussa kaksi Versowoodin valmistamaa ajoneuvosiltaa. Siltakannet oli kasattu teräskateita myöden valmiiksi tehtaalla, ja Lahden Kuljetuspalvelu Oy kuljetti ne asennuspaikalle. Suurikkalantien 22,8-metrinen siltakansi painoi 56 tonnia ja seuraavana päivänä toimitettu Metsä-Paavolantien 20,8-metrinen siltakansi 49 tonnia. Molempien siltojen kantavuus on 76 tonnia, hyötyleveys 5,5 metriä, ja ne toimitettiin työmaalle kokonaisina. Pääkaupunkiseudulta tullut mobiilinsturi nosti siltakannet paikalleen, ja Versowoodin oma asennustiimi vastasi siltojen asennuksesta.

PAAHTOPUUSTA OSA VERSOWOODIA

Pitkään Versowoodin energialiiketoiminnan osana toiminut Paahtopuu Oy fuusioitiin osaksi Versowoodia kesäkuun lopussa. Fuusion myötä Juupajoen pellettitehdas sekä Paahtopuu Oy:n Länsi-Suomeen keskittynyt

pellettilämpöliiketoiminta sulautuivat osaksi konsernin energialiiketoimintaa. Paahtopuun työntekijät siirtyivät Versowoodin palvelukseen vanhoina työntekijöinä. Liiketoimintaa johtaa **Taru Lampiselkä**.



Kopra kuvasi henkilökuntaa voimavaraksi ja muistutti yrityksen koostuvan kolmesta tekijästä: koneista, asiakkaista ja omasta väestä.



LIIMAPUUTEHDAS KUTSUI KYLÄÄN

– TUHAT SAAPUI PAIKALLE

Syksy on jo perinteisesti ollut Versowoodilla avointen ovien aikaa. Tällä kertaa vuorossa oli Hartolan liimapuu-tehdas, jonka pihapiirissä vieraili syyskuisen lauantain aikana lukuisa joukko metsästä ja puunjalostuksesta kiinnostuneita kävijöitä.

Avointen ovien päivä pyörähti käyntiin perinteiseen tapaan henkilökunnan palkitsemistilaisuudella. Tänä vuonna Keskuskauppakamarin ansiomerkkejä oli jaossa kaikkiaan 28 kappaletta. Tilaisuuden avasi toimitusjohtaja **Ville Kopra**, joka kertasi viime vuosien hyvää markkinatilannetta ja kuvasi myös nyt heikentyneitä näkymiä. Henkilökuntaa hän kuvaili voimavaraksi ja muistutti yrityksen koostuvan kolmesta tekijästä: koneista, asiakkaista ja omasta väestä.

– Ihmiset tekevät toiminnan, ja mikäli osaamista ja intoa riittää, paikkaavat joskus huonoja koneitakin, Kopra totesi.



Yritys on Koprien omistukseen vuonna 1990 siirtymisensä jälkeen kasvanut kaksikymmentä kertaa silloista Vierumäen Teollisuutta suuremmaksi. Muutos on tullut osin liiketoiminnan kasvun, osin yritysostojen kautta.

– Vaikka taustamme onkin eri yrityksissä, on tärkeää, että olemme kaikki nyt versowoodlaisia ja allekirjoitamme yhteisestä tekemisestämme kumpuavat arvot; välitämme, rohkenemme ja johdamme, Kopra muistutti.

Ansiomerkkejä jaettiin tällä kertaa 20, 30, 35, 40 ja 45 vuoden työurista. Kopra totesi 40 ja 45 vuoden mittaisten työurien olevan jo nyt, mutta etenkin tulevaisuudessa harvinaisuuksia ja uskomattoman hienoja suorituksia. Tilaisuuden päätteeksi tarjolla oli alkoholiton kuohuviiniä sekä täytkekakkukahvit.



Tutulla konseptilla sateesta huolimatta

Varsinainen avointen ovien tapahtuma käynnistyi kymmeneltä liimapuutehtaan pihapiirissä ja tapahtumakäyttöön valjastetussa varastohallissa. Puhujalavan lisäksi hallista löytyi nyt jo tuttuun tapaan Versowoodin tuote-esittelyä, metsäosaston ja Metsäkeskuksen pisteet sekä uutuuksena lasten puuhanurkkaus. Yksikön työntekijät saattelivat ryhmiä tehdaskierrokselle, ja hallin vierestä lähtivät kuljetukset läheiselle hakkuutyömaalle. Pihalla oli myös Lahden Pelicansin lätkätutka, jossa pääsi kokeilemaan oman laukauksen nopeutta.

Esiintyjälavan puheenvuorot aloitti Ville Kopra, joka toivotti vieraat tervetulleeksi ja kävi läpi kesäkuun lopussa päättyneen tilikauden tulosta. Kopra kertasi eri laitosten tuotantoa, avasi eri liiketoimintojen

osuutta kokonaisuuden kannalta, kertoi viennin roolista ja kuvasi myös vallitsevaa markkinatilannetta sekä sen aiheuttamaa painetta puukauppaan ja puun hintaan. Toimitusjohtaja nosti esiin myös toimintaympäristöön liittyviä tekijöitä ja otti kantaa ilmastokeskusteluun. Hän ilmaisi tyytyväisyytensä siitä, että alan imago on – osin ehkä vastareaktion negatiivisävyiselle kirjoittelulle – noussut.

– Terveet, vastuullisesti ja kestävästi hoidetut metsät ovat avainsana. Metsää tulee hoitaa ja hakata jatkossakin. Katse pitäisi nyt kääntää siihen, miten niiden kasvua lisätään, ei vain hakkuiden pienentämiseen. Aktiiviset vähennystoimet pitäisi sen sijaan kohdistaa päästöihin.

Toiveita herättävä hallitusohjelma

Kopran jälkeen vuorossa oli kokoomuksen kansanedustaja Teemu Kinnarin puhe. Tuoreiden hallitusohjelmasta tehtyjen nostojen ohella Kinnari listasi niitä toimenpiteitä, joilla kansallista metsäpolitiikkaa tulee jatkossa vahvistaa. Yhtenä tärkeänä tekijänä hän piti EU:n ennakkoarvioita.

– Meidän on viestittävä yhteisessä EU:n suuntaan. Suomea koskevien päätösten on oltava reiluja, oikeasuhtaisia ja Suomen

Kopra totesi 40 ja 45 vuoden mittaisten työurien harvinaisuuksia ja uskomattoman hienoja suorituksia.





erityispiirteet huomioivia. Meidän on itse voitava jatkossakin päättää metsiemme käytöstä. Suomesta ei saa tulla muiden EU-maiden hiilinielukompensaatiomaata.

Hän painotti myös, ettei metsänomistajan tai alan asemaa, puun saatavuutta tai kilpailukykyä saa poliittisilla päätöksillä heikentää, vaan metsäsektorin kasvu on varmistettava vastuullisuusnäkökulmat huomioiden.

Seuraavana lavalle nousi Saha-teollisuus ry:n toimitusjohtaja **Tino Aalto**. Aalto esitteli suomalaista sahateollisuutta, sen toimintaa, tuotanto- ja vientitilastoja sekä merkitystä Suomelle.

– Sahatavaran viennin arvo esimerkiksi vuonna 2021 oli noin kolme miljardia euroa. Se on sama

summa, jonka valtio käytti tuolloin työttömyysturvamaksuihin, Aalto konkretisoi.

Toimitusjohtaja kiitteli hallitusohjelmaa sahateollisuuden näkökulmasta lupaavaksi ja totesi tekevänsä töitä sen eteen, että kirjaukset lopulta muuttuvat myös päätöksiksi ja teoiksi. Toimintaympäristön kannalta hän piti alkavan vuoden mukanaan tuomia Euroopan parlamenttivaaleja ja uuden komission muodostamista kriittisinä tekijöinä.

– Kääntykö säätely lopulta vastuulliselle tielle ja puun saatavuutta ja kustannuskilpailukykyä lähde-tään vahvistamaan? Ensi keväästä riippuu paljon, Aalto päätti.

Päivä päättyi musisointiin

Viimeisenä, ennen laulaja Ilpo

Kaikkosen esiintymistä, puheenvuoron sai Metsäkeskuksen elinkeinopäällikkö Jouni Rantala. Elinkeino-päällikkö jakoi metsänhoito-ohjeita erityyppisille metsänomistajille. Neuvoja saivat niin Rantalán ilmas-tosankareiksi ja metsäluonnon vaalijoiksi nimeämät metsänomistajat kuin puuntuottaja-metsänomistajatkin. Hän muistutti harvennusten tärkeydestä sekä puuntuotannon etä hiilen sidonnankin näkökulmas-ta ja kertoi uudistetuista harvennus-malleista, joissa huomioidaan entis-tä paremmin erityyppiset metsät.

– Uudet harvennusmallit auttavat metsiä muun muassa sopeutumaan muutuvaan ilmastoon.

Päivän pääätteksi artistivieras **Ilpo Kaikkonen** musisoi kitaransa kanssa kappaleita niin omasta kuin



Emma ja Milla olivat saapuneet avoimiin oviin koko perheen voimin. Korumyyjän ammattia tulevaisuudessa kaavaileva Emma kertoo olevansa liimapuutehtaalla ensimmäistä kertaa, mutta ei ehkä viimeistä.

– Kyllä me voitais toistekin tulla.

Milla-sisko piirtää parhaillaan hakkuukonetta työs-sään. Selitys kuvavalinnalle löytyy isän ammatista. Tyttöjen äiti huikkaa sivusta isän työskentelevän motokuljettajana ja koko viisihenkisen perheen sulloutuvan kerran vuodessa koneen kyytiin ja suuntaavan metsäretkelle eväät mukanaan. Piirtämään on pää-dytty tehdaskierroksen, glitteritatuointipisteen ja lät-kätutkapisteen kautta.

– Nähtiin se Pekko, Milla toteaa viitaten Lahti Peli-cansin paikalla olleeseen maskottiin.

muidenkin artistien tuotannosta. Kuurottaiset voimakkaat sateet eivät karkottaneet avointen ovien päivään saapunutta yleisöä, vaan tapahtumahallissa riitti kävijöitä aina aivan ilta-päivän kello kahteen saakka.

– On selvää, että näille tapahtumille on tilausta. Aiemmin avoimet ovet on järjestetty viikolla, mutta tällä kertaa kokeilimme lauantaita, jotta myös viikolla työssä käyvät pääsisivät paikalle. Vaikuttaa siltä, että kokeilu kannatti, summasi toimitusjohtaja Kopra. ●



Merja Aho, Rauno Anttila ja Emilia Anttila olivat saapuneet Hartolan naapurikunnasta Sysmästä. Rauno Anttila kertoo työskennelleensä tehtaassa edellisen omistajan aikana.

– Nyt poikani ovat täällä töissä, joskaan eivät juuri tänään. Onhan tämä muuttunut ja laajentunut paljon.

Merja Aho on keräillyt mukaansa esitteitä ja kertoo olevansa innoissaan päästessään avoimiin oviin.

– Olen lauantaisin yleensä töissä ja nyt oli aivan luksusta, kun kerrankin tuli tilaisuus lähteä viettämään vapaa-päivää tällaiseen tapahtumaan. Oma metsää on pari pientä länttiä ja siksi metsäasiat kiinnostavat.

Aho nauraa Emilia-tyttärensä valinneen avointen ovien päivän mieluummin kuin kotiin jäämisen ja kotitöiden tekemisen.

– Oli täällä ainakin hyvät ruuat, Emilia toteaa viitaten tarjolla olleisiin hoidareihin ja leivoksiin.

Huominen kasvaa me



Kansanedustajan sydän sykkii metsäalalle

Kokoomuksen kansanedustaja Teemu Kinnari viihtyi Hartolan avoimissa ovissa tunnelmasta nauttien ja ihmisten kanssa ajatuksia vaihtaen.

– On kyllä upeaa, että tällaisia päiviä järjestetään. Väkimäärästä päätellen kiinnostusta Versowoodin tekemistä kohtaan on. Nämä ovat myös erinomaisia tilaisuuksia tehdä tekemistä tutuksi ja viedä alan viestiä eteenpäin.

Kinnari kertoo ensimmäisen kansanedustajakautensa pyörähtäneen hyvin käyntiin, ja vaikka aikaa on kulunut vasta vähän, paljon on jo tapahtunut. Hallitustunnusteluiden ja -neuvotteluiden lisäksi edustajat ovat järjestäytyneet ja Kinnari on aloittanut työnsä maa- ja metsätalousvaliokunnassa ja kokoomuksen valiokuntavastaavana sekä tarkastusvaliokunnassa. Tämän lisäksi hän toimii varajäsenenä talousvaliokunnassa sekä liikenne- ja

viestintävaliokunnassa.

– Nämä valiokuntapaikat olivat omalla toivelistallani ja ilokseni onnistuin pääsemään niihin kaikkiin. Arki on ollut hektistä, mutta onneksi minulla on kokenut avustaja.

Kansanedustaja pitää hallitusohjelman metsäsektorin kirjauksia eriomaisina ja metsien käytön kirjauksia tärkeinä. Hän iloitsee siitä, että hyvän metsänhoidon ja metsäalan merkitys Suomelle on tunnistettu, eikä toimialan toimintaedellytyksiä vaaranneta harkitsemattomalla politiikalla. Kiitos mahdollisuudesta päästä edistämään metsäsektorin asiaa kuuluu luonnollisesti äänestäjille.

– Vaalituloksen selvittyä olin iloinen, hämmentynyt ja kiitollinen. Pääsin tekemään sitä työtä, johon koen paloa, ja viemään asioita yhdessä eteenpäin. Toivon, että äänestäjät tulevat jatkossakin matalalla kynnyksellä keskustelemaan kanssani.

Huominen kasvaa metsästä. 2024

TAMMIKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
1	1	2	3	4	5	6	7
2	8	9	10	11	12	13	14
3	15	16	17	18	19	20	21
4	22	23	24	25	26	27	28
5	29	30	31				

HELMIKUU

V	M	T	K	T	P	L	S
5				1	2	3	4
6	5	6	7	8	9	10	11
7	12	13	14	15	16	17	18
8	19	20	21	22	23	24	25
9	26	27	28	29			

MAALISKUU

V	M	T	K	T	P	L	S
9					1	2	3
10	4	5	6	7	8	9	10
11	11	12	13	14	15	16	17
12	18	19	20	21	22	23	24
13	25	26	27	28	29	30	31

HUHTIKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
14	1	2	3	4	5	6	7
15	8	9	10	11	12	13	14

TOUKOKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
18			1	2	3	4	5
19	6	7	8	9	10	11	12

KESÄKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
22						1	2
23	3	4	5	6	7	8	9

16	15	16	17	18	19	20	21
17	22	23	24	25	26	27	28
18	29	30					

HEINÄKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
27	1	2	3	4	5	6	7
28	8	9	10	11	12	13	14
29	15	16	17	18	19	20	21
30	22	23	24	25	26	27	28
31	29	30	31				

20	13	14	15	16	17	18	19
21	20	21	22	23	24	25	26
22	27	28	29	30	31		

ELOKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
31				1	2	3	4
32	5	6	7	8	9	10	11
33	12	13	14	15	16	17	18
34	19	20	21	22	23	24	25
35	26	27	28	29	30	31	

24	10	11	12	13	14	15	16
25	17	18	19	20	21	22	23
26	24	25	26	27	28	29	30

SYYSKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
35							1
36	2	3	4	5	6	7	8
37	9	10	11	12	13	14	15
38	16	17	18	19	20	21	22
39/40	23/30	24	25	26	27	28	29

LOKAKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
40		1	2	3	4	5	6
41	7	8	9	10	11	12	13
42	14	15	16	17	18	19	20
43	21	22	23	24	25	26	27
44	28	29	30	31			

MARRASKUU

VK	M	T	K	T	P	L	S
44					1	2	3
45	4	5	6	7	8	9	10
46	11	12	13	14	15	16	17
47	18	19	20	21	22	23	24
48	25	26	27	28	29	30	

JOULUKUU

V	M	T	K	T	P	L	S
48							1
49	2	3	4	5	6	7	8
50	9	10	11	12	13	14	15
51	16	17	18	19	20	21	22
52/1	23/30	24/31	25	26	27	28	29



EDELLÄKÄVIJÄ tuotteissa ja toiminnassa

Pohjoispohjanmaalaisen Malerin tahtotila on olla edelläkävijä alallaan ennen kaikkea ympäristöasioissa. Tästä syystä raaka-ainekin hankitaan vain vastuullisilta toimijoilta, kuten Versowoodilta.

Suomalainen perheyritys Maler Oy perustettiin Ylivieskassa juuri ennen laman saapumista Suomeen vuonna 1989. Oikarin veljekset käynnistivät toiminnan tarjoamalla maalaustyötä alihankintana.

– Isäni ja isän veli valitsivat yrityksen nimeksi Maler, koska se oli hyvin lähellä maalari-sanaa eri pohjoismaisilla kielillä, kertoilee yrityksen nykyinen omistaja ja toimitusjohtaja **Jani Oikari**.

Vuosikymmenen vaihduttua kävi pian selväksi, ettei kannattavaa liiketoimintaa voinut heikkenevässä taloustilanteessa rakentaa ainoastaan alihankinnan varaan. Oli siis keksittävä muuta. Veljekset alkoivat valmistaa sisä- ja ulkoeristustuotteita sekä sisustuslistoja, ja hyvin pian alihankinta jäi kokonaan pois.

Nykyään Maler valmistaa puuvalmiita sekä pintakäsiteltyjä listoja, sisustuspaneeleita ja sisustuslevyjä. Pintakäsiteltyjen – maalattujen tai pinnoitettujen – tuotteiden osuus tuotannosta on liki 90 prosenttia, vain noin 10 prosenttia myydään puuvalmiina. Yrityksen asiakaskuntaan

kuuluvat rautakaupat, tukkurit, ovi- ja ikkunateollisuuden toimijat sekä talotehtaat. Viennin osuus 25 miljoonan euron liikevaihdosta on reilu kolmannes, ja tärkein markkina-alue löytyy Pohjois-Euroopasta. Yrityksellä on myös pitkät perinteet Japaninkaupasta. Globaalin talouden hiipuminen ei vielä toistaiseksi ole koskettanut Maleria. Toimitusjohtajan mukaan kotimaan osuus myynnistä on tänä vuonna laskenut, mutta vienti vetää edelleen hyvin.

– Emme ole koskaan joutuneet pitämään muutosneuvotteluja tai lomauttamaan ketään. Toivotaan, että selviämme taantumasta siten, ettei niin tarvitse tehdä tälläkään kertaa.

Maler toimii yhä alkuperäisessä paikassaan Ylivieskassa ja työllistää noin 90 henkilöä. Kilpaillussa markkinassa yrityksen vahvuuksia ovat korkea laatu ja tuotekehitys.

– Kehitämme jatkuvasti mallistoamme ja ratkaisujamme. Julkaisimme juuri Self Sensitive -sisustusra-
kentamisen tuoteperheen, joka sai Allergia-, Iho- ja

Astmaliiton Allergiatunnuksen. Tuotteissa on käytetty sellaisia materiaaleja, jotka huomioivat nämä erityisryhmät ja joista erittyy mahdollisimman vähän epäpuhtauksia sisäilmaan, Oikari kertoo.

Kohti energiaomavaraisuutta

Kymmenen vuoden aikana Maler on investoinut 23 000 m²:n laitokseensa yli 20 miljoonaa euroa. Komponenttitehdas, maalaamot, höyläämö, pintakäsittelylaitos – käytännössä koko tehdas – ovat kokeneet päivityksen, mutta tuotannonuudistusten lisäksi kehittämisen kohteena on ollut myös itse toiminta.

– Pyrimme vahvasti olemaan ympäristöarvojen edelläkävijä, toimitusjohtaja toteaa.

Vuonna 2007 Maler otti käyttöön vesiliukoiset maalit ja luopui katalyyttimaalien käytöstä kokonaan vuonna 2015. Yrityksen pakkausmateriaalit ovat kierrätettäviä, ja jätettä tehtaalla syntyy vain vähän, sillä puupakkaukset sekä tuotannosta syntyvät puupohjaiset sivujakeet poltetaan omassa lämpövoimalassa. Sivujakeita syntyy niin runsaasti, että oman käytön ylittävä

osa myydään paikallisille lämpölaitoksille, ja yritys on käynnistämässä myös briketinvalmistusta. Lähitulevaisuudessa häämöttää energiaomavaraisuus.

– 2,5 hehtaarin aurinkopuiston rakentaminen alkaa pian, ja sen rinnalle on tulossa myös täydentäviä sähköntuotantomuotoja. Tarkoitus on, että valmista olisi vuonna 2025, kertoo Oikari tulevista hankkeista.

Tasaista ja ennustettavaa

Maler käyttää tuotteidensa raaka-aineena kuusta ja mäntyä sekä MDF:ää. Terveoksaista kuusta käytetään yksinomaan kotimaan markkinoille valmistettavaan sisustuspaneeliin, mutta männyn oksattomat HVS-laadut päätyvät pintakäsittelemättömien ja oksaväli tuotteet maalattujen tuotteiden raaka-aineeksi. Vuosittain saatavaraa käytetään noin 15 000 kuutiometriä, MDF-levyä 15 000 – 17 000 kuutiometriä.

Oikari kertoo, että hyvän laadun lisäksi raaka-aineen on oltava sertifioitua ja tavarantoimittajan puunhankinnan vastuullista. Maler odottaa yhteistyökumppaninsa toiminnalta myös

läpinäkyvyyttä, palvelualttiutta ja vuorovaikutteisuutta.

– Pyrimme toimimaan ennen kaikkea vastuullisten edelläkävijöiden kanssa. Olen huomannut myös, että perheyhtiöiden kesken toimissa asioista sopiminen on helpompaa.

Yhteistyö Versowoodin kanssa alkoi kuutisen vuotta sitten, ja koko tämän ajan volyymit ovat kasvaneet. Tilaukset nojaavat pitkälti historia-tietoon, jonka perusteella yrityksen tarpeet voidaan ennakoida melko tarkasti pitkällekin tulevaisuuteen.

– Korona-ajan voimakas kysyntä pakotti meidätkin kvartaalikaupoille. Itselle sopisi kyllä valan mainiosti vähemmänkin kiivas tahti, toimitusjohtaja naurahtaa.

Versowood-yhteistyö saa Oikarilta kiitosta. Vastuullinen toiminta ja sovitusta kiinni pitäminen ovat hyvän, luottamuksellisen kumppanuuden A ja O.

– Keskusteluyhteys toimii hyvin, eikä asiakkaalle anneta katteettomia lupauksia. Kyllähän meillekin tulee välillä ongelmia eteen, se on luonnollista, mutta ne ratkotaan aina hyvässä yhteisymmärryksessä. ●

Ysiluokkalaiset vientikaupan ohjaksissa

Yrityskylä Yläkoulu on peruskoulun 9.-luokkalaisille suunnattu suomalaisen opetussuunnitelmaan perustuva oppimiskokonaisuus taloudesta, työelämästä ja yrittäjyydestä. Yrityskylä on osa Nuorten yrittäjyys ja talous NYT:n toimintaa ja vuosittain jo 88 % kaikista Suomen 9.-luokkalaisista osallistuu Yrityskylä-peliin sen 13 eri paikkakunnalla.

Oppitunneilla aloitettava kokonaisuus huipentuu päivään Yrityskylän peliarenalla, jossa nuoret johtavat oikeaa yritystä kansainvälisillä markkinoilla. Oppilaat muodostavat johtoryhmiä, joissa jokaisella oppilaalla on oma vastuualueensa. Pelin aikana tiimit valmistavat ja myyvät tuotettaan asiakkaille ja johtavat yritystä neljän kvartaalin ajan. Voittajatiimi on se, joka on saanut kasvatettua hyvän liikutuksen lisäksi eniten mainettaan. Talous- ja työelämätaitojen lisäksi pelin aikana opitaan muun muassa tiimityö-, vuorovaikutus- ja neuvottelutaitoja. Yksi keskeinen teema

on myös omien ja muiden vahvuuksien löytäminen ja huomioiminen.

Versowood on ollut NYT Yrityskylä Hämeen yhteistyökumppani syksystä 2022 alkaen ja yhteistyötä on päätetty jatkaa vuoteen 2027 saakka. Versowoodin kansainvälisen kaupan peliä pelaa lukuvuosittain 1 300 alueen yhdeksäsluokkalaista. Versowoodin johtoryhmissä työskentelee toimitusjohtaja, myyntijohtaja, tuotantojohtaja, markkinointi- ja viestintäpäällikkö ja ympäristöpäällikkö. Johtoryhmät myyvät Kuningaspaneelia Suomen lisäksi Japanissa ja reagoivat pelin aikana yllättäviin tapahtumiin, kuten raaka-aineiden hinnan nousuun ja kasvavaan kysyntään.

Pelin jälkeisessä palautekyselyssä 75 % Versowoodin peliä pelanneista kertoi kokeneensa pelin aikana onnistumisia ja oivalluksia ja 74 % kertoi ymmärtäneensä, miten työntekijöiden erilaisuus voi auttaa yritystä menestymään.

”

Oli mukavaa olla Versowoodin kengissä ja myydä sitä niin hyvää puuta

Yrityskylän osallistunut yhdeksäsluokkalainen

SÄÄTIÖ YLLÄPITÄÄ ELÄMÄNTYÖTÄ

Karjalasta evakkona paennut Eino Kolli pysähtyi Vierumäelle, rakensi elämäntyönään menestyvän puunjalostusyrityksen ja loi näin juuret Versowoodille. Nyt Marjatta ja Eino Kollin perintö jatkuu säätiötoimintana, joka tukee maa- ja metsätalouselämyksiä ennen kaikkea tiedepohjaisten hankkeiden kautta.

Innokas maatalousmies, Käkisalmen pitäjän kyntöimestari **Eino Kolli** joutui lähtemään kodistaan ensimmäisen kerran talvisotaa pakoon vuonna 1940. Kun lähtö tuli toisen kerran, suuntasi Kolli Vierumäelle useiden muiden käkisalmelaisten tapaan ja asettui isänsä ostamalle Syrjälän tilalle. Hyvin pian kävi selväksi, ettei kivikkoisesta maasta ollut viljelyksiksi Einolle, ”*Fiskars 10:n terä lohkesi kiveen*”, joten jotain uutta oli keksittävä.

– Eino lähti Evolle metsäkouluun, polki koulun ja kodin välisen taipaaleen sekä työharjoittelumatkat polkupyörällä ja valmistui metsätöniköksi. Evolla Eino toimi muun muassa huvitoimikunnan promootorina, onnistui työjohtotaidoillaan kartuttamaan oppilaskunnan kassaa muhkealla summalla ja suunnitteli eduskuntatalon lipputankopuiden kaadon Evon metsissä, kertoilee **Marjatta ja Eino Kollin** Säätiön asiamies **Esko Kolli**.

Metsäkoulun jälkeen Kolli teki jonkin aikaa viennikauppaa tukeilla, mutta kun vuonna 1953 tarjoutui mahdollisuus ostaa osuus Vierumäen Teollisuus -yhtiöstä, haistoi hän mahdollisuuden. Kollin johdolla yritys alkoi kasvaa vauhdikkaasti. Tilauskantaa täytti myös Suomen sotakorvausten maksu Neuvostoliitolle. Sahatavaran lisäksi valmistettiin muun muassa liima puuta, kyllästettyjä tuotteita ja pylväitä.

– Kaikkea kokeiltiin, ja Vierumäen Teollisuus tunnettiin kyvystään toimittaa sitä tavaraa, mitä tarvittiin.

**– Eino
piti huolen
omistaan,
Esko Kolli
toteaa.**



Eino oli luova mutta myös sitkeä. Saha paloi pariin kertaan, ja Eino oli vaarassa menettää kaiken. Hänellä oli kuitenkin rohkeutta viedä asioita eteenpäin ja taito tehdä kauppaa.

Myös karjalaisuus näkyi vahvasti yrityksen arjessa. Jos Karjalasta tullut haki töitä, niitä löytyi. Työntekijöille maksettu palkka oli kilpailevia yrityksiä korkeampi, Kolli järjesti asunnot ja työpaikkakyydit, eikä ketään huonoinakaan aikoina lomautettu, vaan ihmisille keksittiin korvaavia töitä.

– Eino piti huolen omistaan, Esko Kolli toteaa.

Luoppumisen aika koitti vuonna 1990, jolloin yrityksestä oli kasvanut Suomen suurin yksityinen puunjalostaja. Eino Kolli oli liki neljäkymmenen vuoden ajan pidellyt käsissään kaikkia yrityksen lankoja. Koska omasta suvusta

ei löytynyt jatkajaa, Vierumäen Teollisuus päätettiin myydä. Ostajaksi ilmestyi toinen karjalaislähtöinen suku, Koprat.

Eino Kollin ja Vierumäen Teollisuuden tarina on julkaistu säätiön 30-vuotisen taipaaleen kunniaksi kirjana. Markku Laukkasen toimittamasta ”Löysipomo Eino Kollin työ ja elämä” -kirjasta löytyy myös Kollin omia kirjoituksia.

– Päätimme kerätä teollisuushistorian yksien kansien väliin. Halusimme kirjasta moniäänisen, ja tarinoita kertovat Einon ohella niin työntekijät kuin yhteistyökumppanitkin, Esko Kolli perustelelee.

Tukea maa- ja metsätalouteen

Vierumäen Teollisuuden myytyään Kolli ei kuitenkaan jäänyt laakereilleen lepäämään, vaan alkoi miettiä, mitä tekisi omaisuudellaan. Maaseudun huono tilanne ajoi miehen pohtimaan erilaisia tukitapoja, mikä johti Marjatta ja Eino Kollin Säätiön perustamiseen vuonna 1993. Alussa se, minkä tukemisen säätiön säännöt mahdollistivat, oli tiukasti rajattua, mutta myöhemmin tukemiselle avautuivat laajat mahdollisuudet.

– Sääntöjä hieman muutettiin, ja sen jälkeen tuen kohteena ovat olleet maaseutu, metsät, metsäteollisuus, metsäteollisuuden sivuvirrat, karjalaisuus, kotiseutuperinnetyö ja ennen kaikkea yliopistotutkimus, luettelee Esko Kolli.

Alussa säätiön tuki kohdistui pieniin yksittäisiin hankkeisiin, mutta vuosikymmenten varrella niin summat kuin hankekokonaisuudetkin ovat kasvaneet. Vuosittain apurahoja jaetaan noin 1,2–1,3 miljoonaa euroa, ja yksittäiset summat vaihtelevat kymmenistä tuhansista monivuotisten hankkeiden miljooniin euroihin. Säätiön toiminnan aikana apurahoja on jaettu lähes 25 miljoonaa euroa.

– Kolmenkymmenen vuoden aikana hankkeiden määrä on laskenut, mutta laatu noussut. Samalla niiden vaikuttavuus on myös parantunut. Esimerkiksi tällä hetkellä LUT-yliopistossa työskentelee tuellamme neljä professoria sekä kaksi jaettua professuuria. Lisäksi meillä on vahvaa yhteistyötä Helsingin yliopiston kanssa. Yksi tavoitteistamme onkin yliopistojen välisen keskustelun lisääminen.

Tiede hankkeiden taustalla

Apurahojen myöntökriteerit muuttuvat vuosittain, mutta tarkastelun alla ovat aina hankkeen kestävyys, ajankäyttö ja kantavuus. Käytännön syistä rahoitusta jaetaan vain kotimaisille hankkeille, ja niiltä edellytetään tieteellistä taustaorganisaatiota. Kolli toivoisi säätiön saavan enemmän apurahahakemuksia tutkimuksiin, jotka liittyvät puun jalostusarvon kasvattamiseen.

– Mitä kaikkea puusta ja sen eri osista voitaisiin saada? Hyvät jutut pitäisi saada nousemaan.

Säätiön toiminnan lyhyen aikavälin tavoitteena onkin juuri metsäteollisuuden tuotteiden jalostusarvon nosto. Pitkän aikavälin tavoite liittyy maa- ja metsätalouselinkeinon turvaamiseen.

– Jalostusarvon noston osalta tilanne näyttää hyvältä, eritoten isoilla toimijoilla on käynnissä paljon kiinnostavia hankkeita. Mitä toimialan hyväksyttävyyteen tulee, on metsäteollisuuden kritisointi ainakin toistaiseksi hieman rauhoittunut, kun tiede ja tutkimus ovat tulleet tueksi ja osoittaneet monet argumentit vääriksi.

Eniten huolta aiheuttaa kuitenkin EU, joka pyrkii yhä vahvemmin ohjaamaan suomalaisten metsien hoitoa ja hyödyntämistä.

– Sieltä voi tulla ihan mitä vain, emmekä ole tähän mennessä pitäneet puoliamme riittävästi. Olemme osanneet hoitaa metsiämme vuosikymmeniä, ja niiden tila on vasta valmistuneen monimuotoisuustiekarttatutkimuksenkin mukaan oletettua parempi. Päätöksentekojen metsistä on pidettävä omissa käsissämme, sillä en usko, että meidän tulisi ottaa Keski-Euroopasta mallia puunkasvatukseen. ●

**Vierumäen
Teollisuus
tunnettiin
kyvystään
toimittaa sitä
tavaraa, mitä
tarvittiin.**



YHTEISEN TULEVAISUUDEN PUOLESTA

Versowood julkaisi tänä syksynä ensimmäisen vastuullisuusraporttinsa, joka nojaa YK:n kestävän kehityksen Agenda 2030:n tavoitteisiin. Agenda 2030:n seitsemästätoista kohdasta Versowood on nostanut viisi oman liiketoimintansa kannalta keskeisintä tavoitetta vastuullisuustyön ytimeksi.

Vastuullisuus, siitä huolehtiminen ja sen avoin raportointi on noussut yhä tärkeämmäksi osaksi yritysten liiketoimintaa. Vastuullisuudesta käytetään usein lyhennettä ESG, joka tulee sen osa-alueiden englanninkielisistä nimistä – environmental, social ja governance. Suomeksi vastuullisuudessa on kyse ympäristöstä, sosiaalisesta ja hallintotapaan liittyvästä vastuullisuudesta. Vastuullisuuden seuranta ja kehittäminen liittyy näihin liiketoiminnan osa-alueisiin, ja jokainen yritys valitsee ne aiheet ja teemat, joihin omassa vastuullisuustyössään keskittyy ja joista raportoi.



Käytännön teemat, joiden ympärille Versowoodin vastuullisuus-työ rakentuu, ovat puun arvostaminen ja sen hyödyntäminen mahdollisimman tarkasti arvokkaaseen ja monipuoliseen käyttöön, toiminnan aktiivinen kehittäminen entistä tulevaisuuskestävämmäksi, paikallisen yrittäjyyden tukeminen Versowood-kumppanuus- ja elämän luominen ympärille – työntekijöistä ja työyhteisöstä välittäminen.

– Vastuullisuustyö perustuu aina nykytilan selvittämiseen, jatkuvaan parantamiseen ja mittaamiseen, jotta työn tulosten seuranta on mahdollista. Olemme asettaneet valituille teemoille tavoitearvot, jotka pyritään saavuttamaan vuoteen 2030 mennessä, selventää toimitusjohtaja Ville Kopra.

Korkeampaa jalostusarvoa, pienempi hiilijalanjälki

Yksi vastuullisuuden kolmesta

osa-alueesta – ympäristövastuullisuus – kietoutuu erityisen läheisesti Versowoodin liiketoimintaan ja strategiaan. Konsernin toiminta perustuu luonnonvarojen kestävään ja tehokkaaseen käyttöön, joten puuraaka-aineen ja puun arvostuksen korostaminen vastuullisuustyössä on itsestään selvää. Metsien tilan hyvinvoinnista huolehtiminen ja sen eteen työskenteleminen ovat yrityksen tulevaisuuden, mutta myös ilmaston ja metsien tulevaisuuden puolesta tehtäviä tekoja.

– Jo nyt tunnemme toimitusketjumme ja sen, mistä käytetty puu tulee. Liki 90 prosenttia käyttämässämme puuraaka-aineesta on PEFC- tai FSC-sertifioitua, Kopra kertoo.

Vastuullisuusraportissa puun arvostuksen mittaristo on sidottu sekä tukin käyttösuhteeseen että korkean jalostusarvon rakennustuotteiden osuuteen kokonaismyynnistä. Vuoteen 2030 mennessä korkean

jalostusarvon rakennustuotteiden osuus kokonaismyynnistä pyritään nostamaan nykyisestä 30 prosentista 35:een ja käyttösuhte (2023:1,98) pyritään säilyttämään alan keskiarvoa 2,2 paremmalla tasolla. Tavoitteisiin pyritään muun muassa modernia teknologiaa hyödyntämällä sekä puurakentamisen kehittämällä.

Toiminnan kehittäminen tulevaisuuskestävämmäksi, yksi ympäristö- ja hyvään hallintotapaan liittyvää vastuullisuutta yhdistävä teema, on ollut Versowoodilla pinnalla jo usean vuoden ajan. Jatkuvan parantamisen kohteina ovat olleet niin päästöjen vähentäminen, energiatehokkuus kuin jätemäärien pienentäminenkin.

– Yksiköissä on tehty investointeja ja toimenpiteitä muun muassa maaperän pilaantumisen ehkäisemiseksi, jätevesien puhdistamiseksi, energiatehokkaan valaistustekniikan käyttöönottamiseksi ja

VERSOWOOD JA YK:N KESTÄVÄN KEHITYKSEN TAVOITTEET

YK:n tavoite 8: Edistää kaikkia koskevaa kestävää talouskasvua, täyttää ja tuottavaa työllisyyttä sekä säällisiä työpaikkoja.

Versowood: Haluamme olla mukana luomassa Suomeen kestävää talouskasvua, joka takaa työpaikkojen säilymisen myös pienemmillä paikkakunnilla. Tavoitteen 8 mukaisesti meille on tärkeää suojata työelämän oikeuksia ja taata turvallinen työympäristö kaikille.

YK:n tavoite 9: Rakentaa kestävää infrastruktuuria sekä edistää kestävää teollisuutta ja innovaatioita

Versowood: Tulevaisuuskestävän toiminnan rakentamiseen panostamme Versowoodilla jatkuvasti tavoitteen 9 mukaisesti mm.

tehostamalla resurssien käyttöä ja lisäämällä puhtaiden sekä ympäristöystävällisten teknologioiden ja tuotantoprosessien käyttöönottoa.

YK:n tavoite 12: Varmistaa kulutus- ja tuotantotapojen kestävyys

Versowood: Arvostamme puuta, ja meillä Versowoodilla on tärkeä tehtävä vaikuttaa omalta osaltamme siihen, että vuoteen 2030 mennessä saavutetaan luonnonvarojen kestävä ja tehokas käyttö sekä vähennetään merkittävästi jätteiden syntymistä ennaltaehkäisyn, kierrätyksen ja uudelleenkäytön keinoin.

YK:n tavoite 13: Toimia kiireellisesti ilmastomuutosta ja sen vaikutuksia vastaan

Versowood: Versowood on sitoutunut Pariisin 1,5 asteen ilmastotavoitteeseen. Olemme tehneet jatkuvasti toimia tuotantomme ja logistiikkamme päästöjen vähentämiseksi. Tulevaisuudessa teemme ilmastotoimia vieläkin tavoitteellisemmin.

YK:n tavoite 17: Tukea vahvemmin kestävä kehityksen toimeenpanoa ja globaalia kumppanuutta.

Versowood: Mekin Versowoodilla tarvitsemme yhteistyötä kaikkien sidosryhmiemme kanssa kestävä kehityksen tavoitteiden saavuttamiseksi. Haluamme myös tukea kumppaneitamme parhaiden käytäntöjen kehittämiseksi ja käyttöönottamiseksi.

**Versowood
tarjoaa työn-
tekijöilleen
monipuolisia
mahdollisuuksia
oppia ja kehittyä
työssään.**



logistiikan optimoimiseksi, toimitusjohtaja luettelee.

Tarkoituksena on parantaa kaikkien yksiköiden energiatehokkuutta eri tavoin vuoteen 2030 mennessä. Mittaamisen mahdollistavat hiilijalanjälkilaskelmat valmistuvat vuoteen 2025 mennessä, ja niiden pohjalta asetetaan päästövähennystavoitteet vuodelle 2030. Samaan aikaan vireillä on Versowoodin päätuotteiden elinkaarilaskenta (LCA). Tällä hetkellä laskelmat on tehty 20 prosentille tuotteista, mutta työ on tarkoitus saattaa kaikkien tuotteiden osalta loppuun vuoteen 2030 mennessä.

Vastuu omista ja muiden työntekijöistä

Versowoodin toimintamalliin kuuluu yrittäjäkumppanuus, jonka avainsanoja ovat pitkäjänteisyys, sitoutuminen ja yhdessä toimiminen. Käynnissä on kehitystyö, jossa pyritään yksilöimään kumppanimalliin liittyviä menestystekijöitä.

– Tarkoituksena on löytää nämä parhaat käytännöt, konseptoida ne ja tarjota kaikkien yrittäjäkumppanien ulottuville yhteisiksi toimintatavoiksi vuoteen 2025 mennessä, projektista vastaava metsäjohtaja Pauli Otava kertoo.

Yhteisten työskentelymallien lisäksi Versowood edellyttää alihankkijoiltaan myös henkilökunnasta ja sen työturvallisuudesta sekä

osaamisesta huolehtimista. Yhtiön vastuullisuusvaatimukset on määriteltä Code of Conductissa, johon on sitoutunut jo 60 prosenttia alihankintakumppaneista. Tavoite on, että vuonna 2030 Code of Conductin on allekirjoittanut 100 prosenttia kumppaneista.

Versowood työllistää noin 900 henkilöä, joiden työhyvinvointi, työtyytyväisyys ja työturvallisuus ovat jatkuvan seurannan ja kehittämisen kohteena. Versowood tarjoaa työntekijöilleen monipuolisia mahdollisuuksia oppia ja kehittyä työssään, jonka lisäksi vastuunkanto henkilöstöstä näkyy muun muassa työturvallisuuden varmistamisena, työpaikkahäirinnän nollatoleranssina sekä työterveyshuollon ennaltaehkäisevänä toimintana. Jo nyt työtyytyväisyys on korkealla tasolla: 87 prosenttia henkilöstöstä on tyytyväisiä tai erittäin tyytyväisiä työpaikaansa. Tavoitteena on kuitenkin vuoteen 2030 mennessä nostaa työtyytyväisyys vertailulukuun 4,5 (2022:4,4) asteikolla 1–5.

Versowood on läsnä

Sosiaalinen vastuu ulottuu kumppaneihin ja omiin työntekijöihin, mutta myös yhteisöön, jossa yritys

toimii. Versowood on merkittävä työnantaja usealla paikkakunnalla, ja yhtiön taloudellinen merkitys maakunnille on suuri. Vuonna 2022 yhtiö maksoi erilaisia veroja ja maksuja maakuntiin yhteensä hieman yli 380 miljoonaa euroa (~70% liikevaihdosta), joista suurin yksittäinen erä oli metsänomistajille puukauppatulona maksetut hie-man yli 221 miljoonaa euroa.

Osana metsänomistajayhteistyötä ja paikallisyhteisöstä huolehtimista metsäosaston 50 metsäasiantuntijaa tarjoavat osaamistaan metsänomistajille niin vastuulliseen metsänhoitoon kuin kestäväällä tavalla toteutettaviin puukauppoihin liittyen. Metsässä tehdään työtä myös jatkuvuuden eteen: Versowoodin kautta uudistusaloille kulkevien 850 000 vuotuisen taimen lisäksi yhtiö on jo kolmen vuoden ajan metsittänyt joutomaita yhdessä hankinta-alueen koululaisten kanssa.

Versowoodille on sydämen asia pitää maakunnat elinvoimaisina ja kehittyvinä. Yhtiö tukeekin myös monenlaista paikallista harrastusta ja vapaa-ajantoimintaa sekä tapahtumia.

– Me tarvitsemme työntekijöitä ja ihmiset toimeentuloa sekä paikkakunnan, joka voi tarjota paitsi peruspalveluita, myös virikkeitä. Tämän vuoksi haluamme olla läsnä ihmisten arjessa muullakin tavoin kuin vain työnantajana, Kopra päättää. ●

Maailma veitsenterällä

Sinä et ehkä ole kiinnostunut geopolitiikasta, mutta geopolitiikka on kiinnostunut Sinusta.” Nämä sanat kuvaavat hyvin maailmantilaa tällä hetkellä. Vaikka Versowood ei olisi kiinnostunut geopolitiikasta, geopolitiikka on kiinnostunut Versowoodista.

Geopolitiikka vaikuttaa yritysten toimitusketjuihin, tuotannon sijoittamiseen ja markkinoiden avautumiseen tai sulkeutumiseen. Se ratkaisee, mikä on maailmantalouden suunta. Se ratkaisee, mitkä firmat menestyvät, mitkä kuihuvat.

Jos geopolitiikka kerran on niin tärkeää, miten yksittäisen firman tulisi sitä seurata ja – vielä tärkeämpää – ennakoida? Vastaus on käyttämällä skenaarioita.

Nordic West Office teki kymmenen johtavan suomalaisen yrityksen kanssa neljä skenaariota maailmantaloudelle ja -politiikalle tämän vuoden alkupuolella. Kävimme Singaporessa, Washingtonissa, Oxfordissa ja Berliinissä. Tapasimme yli seitsemänkymmentä huipuasiantuntijaa eri puolilta maailmaa. Mitä saimme aikaan?

Aloitetaan huonoimmasta skenaariosta, joka on nimeltään Polycrisis, suomeksi Kriisien maailma. Lähi-idässä soditaan, Yhdysvaltal vähentää apuaan Ukrainalle; sota siellä laajenee, ilmastokriisiä ei saada hallintaan, Taiwanin tilanne kärjistyy, maailmantalous sakkaa, tekoäly huolestuttaa, pelko painaa ihmisten mieliä. Kuulostaako tutulta? Valitettavasti tämä skenaario näyttää tällä hetkellä vahvistuvan. Siihen liittyviä uutisia seuraamme päivittäin uutisissa.

Onneksi Kriisien maailma ei ole ainoa skenaario. Muut kolme ovat sitä huomattavasti parempia.

”Orderly decoupling” viittaa rauhanomaiseen avioeroon Kiinan ja Yhdysvaltain välillä. Erilleen menään, mutta ilman riitaa. Hyvää tässä skenaariossa on se, että Eurooppa voi jatkaa bisnestä sekä Yhdysvalloissa että Kiinassa.

”Sleepwalking” eli unissakävely tarkoittaa maailmaa, jossa on paljon pieniä kriisejä, mutta ei mitään päälle kaatuvaa. Poliittista johtajuutta ei löydy. Siksi yhteistyö valtioiden välillä vähenee. Kansalaiset ja kuluttajat hakeutuvat samanmielisten ryhmiin. Sosiaalisessa mediassa soditaan, mutta oikeassa elämässä on rauhallisempaa. Tässä skenaariossa markkinat ovat pirstoutuneet siksi, että valtiot ja kaupungit ottavat käyttöön paikallisia sääntöjä. Uusia kauppasopimuksia ei solmita.

Paras skenaario (ainakin minun mielestäni) on nimeltään Tech Boom eli Teknohyppy. Tekoäly kehittyä huimaa vauhtia ja tuo tullessaan sekä kasvua että

tuottavuutta. Maailma siirtyy pessimismistä optimismiin. Mutta ei niin paljon hyvää, etteikö jotain pahaa. Tässä maailmassa on sekä voittajia että häviäjiä. Yksi jakava tekijä on tekoälyn käyttö. Ne yritykset ja ihmiset, jotka pystyvät hyödyntämään tekoälyä, kohtaavat suuria mahdollisuuksia. Ne, jotka eivät pysy mukana kehityksessä, syrjäytyvät. Poliittisten päättäjien suuri haaste on pitää kaikki mukana nopeasti kulkevassa karavaanissa.

Mihin itse uskon? Mielestäni näyttää siltä, että ensi vuosi tulee olemaan haastava. Heti tammikuussa on presidentinvaalit Taiwanilla. Jos presidentiksi valitaan ehdokas, jota Kiina ei hyväksy, voi seurauksena olla kriisi ensin Taiwanin ja Kiinan, sitten Yhdysvaltain ja Kiinan välillä. Vuoden lopulla on sitten vaalit Amerikassa. Niiden merkitys koko maailman kannalta on vielä suurempi.

Itse uskon, että Yhdysvaltain demokraattinen puolue joutuu vaihtamaan ehdokasta. Presidentti Bidenin kansansuosio on onnetoman huono. Mieliä pidemmälle mukaan vain 18 prosenttia amerikkalaisista kokee, että heidän elämänsä on parantunut Bidenin aikana. Sen lisäksi häntä pidetään yleisesti liian vanhana toiselle kaudelle. Joko ehdokas vaihdetaan tai häviäminen hämmöittää.

Onko Donald Trump siis seuraava presidentti? Se on mahdollista, mutta ei suinkaan varmaa. Jos tuomioita tulee riittävästi, saattavat republikaanit sittenkin päätyä toiseen ehdokkaaseen. Toinen vaara Trumpille (ja myös demokraateille) on se, että kahden valtapuolueen ulkopuolelta tulee mielenkiintoisia ehdokkaita, jotka sekoittavat pakkaa oikein kunnolla. Voittaja on se, jonka äänisaalista riippumattomat ehdokkaat vähiten rokkavat.

Entä Suomi? Olemme Natossa, joten turvallisuusratkaisu on kunnossa. Nyt pitää saada talouteen vauhtia. Siitä lienemme kaikki yhtä mieltä.

”Onni suosii valmistautunutta mieltä,” totesi Louis Pasteur aikanaan. Paras tapa valmistautua geopolitiittiseen vuoristorataan on käyttää skenaarioita. Haastavina aikoina – kuten nyt – kannattaa muistaa, että myös hyvät skenaariot ovat mahdollisia. Kyllä tämä kurjuus joskus helpottaa! ●

Filosofian tohtori **Risto E. J. Penttilä** on Nordic West Officen toimitusjohtaja. Hän toimii myös European Business Leaders' Convention-yhdistyksen pääsihteerinä. Aikaisemmin Risto E. J. Penttilä on työskennellyt mm. Suomen kauppakamarin toimitusjohtajana, Maailman talousfoorumissa ja Oxford Analyticassa.



Suomen metsien tila on parantunut

Tieteelliseen tutkimukseen perustuva Metsäteollisuus ry:n ja Sahateollisuus ry:n monimuotoisuustiekarttahanke käynnistyi viime vuoden loppupuolella ja tulosseminaari järjestettiin tämän vuoden syyskuussa. Metsäluonnon tilaa, metsäalan pitkäaikaisen monimuotoisuustyön tähänastisia vaikutuksia sekä metsäluonnon tulevaisuuden kehitystä mallintava hanke osoittaa, että Suomen metsien monimuotoisuuden tila on monelta osin parantunut ja suunta on positiivinen myös tulevaisuudessa. Tutkimuksen mukaan metsänhoidon yhteydessä tehdyillä monimuotoisuudelle tärkeiden rakennepiirteiden määrää lisäävillä toimilla on ollut selkeitä positiivisia vaikutuksia metsälajistoon. Osassa toimenpiteissä positiiviset vaikutukset näkyvät pian, mutta osan vaikutuksia voidaan joutua odottamaan vuosikymmeniä.

Tiekartassa nostetaan esiin toimia, joilla monimuotoisuusvaikutuksia voidaan edelleen parantaa. Suomalaisen metsäluonnon monimuotoisuuden perustan luovat jatkossakin luontaiset puulajit, mutta sekapuustoisuuden ja lehtipuiden lisäämistä metsissä suositellaan, sillä se monipuolistaa lajistoa ja auttaa metsiä sopeutumaan ilmastomuutokseen. Useita lajeja hyödyttävän lahopuun määrää ja laatua on edelleen lisättävä ja arvokkaat elinympäristöt turvattava, sillä ne ovat merkittäviä monimuotoisuuskeskittymiä. Myös lehtojen ja paahde- sekä paloelinympäristöjen hoitamisessa nähdään valtava potentiaali, sillä niissä elää yli puolet uhanalaisista ja silmälläpidettävistä metsälajeista Suomessa.

Monimuotoisuuden edistämisen ja metsien käytön yhteensovittamisen uskotaan onnistuvan teollisuuden, tieteellisten toimijoiden ja julkisen sektorin välisellä yhteistyöllä. Tiekartta kannustaakin jatkamaan ja parantamaan työtä, jota suomalaiset metsänomistajat ja koko metsäala tekee monimuotoisuuden hyväksi.

Monimuotoisuustiekarttahankeessa kumppaneina toimivat Luonnonvarakeskus, Itä-Suomen yliopisto, Metsäteho Oy, Paikkatietokeskus ja Tapio Palvelut Oy. Hankkeen ovat rahoittaneet Metsäteollisuus ry:n ja Sahateollisuus ry:n jäsenyritysten lisäksi Teollisuuden ja Työnantajien Keskusliiton säätiö sekä Marjatta ja Eino Kollin säätiö sekä Puumiesten ammattikasvatussäätiö. ●



Taidetta ja liimapuuta

Versowoodin kädenjälkeä on nähtävillä Tammisaaressa huhtikuussa avatussa nykyaiteenmuseo Chappessa. Moderni, piskuinen museo on kiinnostava käyntikohde hieman kauempaakin tuleville, ja katon kauniita liimapuukuranteita sekä kesän näyttelyä onkin ensimmäisen puolen vuoden aikana käynyt ihastelemaan jo yli 35 000 kävijää. Lokakuun lopulta maaliskuun alkuun museossa on esillä satumailmaan johdatteleva audiovisuaalinen Craft Rituals -näyttely.



Paikka pihapeleille

Otavan koulun kentälle rakentui alkusyksystä uusi pienpelialueena, jonka mahdollistamisessa Versowood oli mukana. Koulun hiekkakentän peruskorjauksen yhteydessä paikalliset järjestöt ja yritykset lähtivät yhdessä koululaisten, heidän vanhempien ja koulun henkilökunnan kanssa suunnittelemaan välituntialueelle pelialueena, joka mahdollistaisi erilaiset pihapelit aina koripallosta jalkapalloon ja pihasählyyn. 12 x 24 -metrisen teräsvalmisteisen kentän avajaisia vietettiin syyskuun lopulla, ja koulun oppilaat olivat mukana nimeämässä pienpelialueena.

Otavan koulu on hieman yli 150 oppilaan lähikoulu, joka sijaitsee muutaman kilometrin päässä Otavan sahalla. Samalla kampusalueella toimii myös aikuisten perusopetusta ja lukiokoulutusta tarjoava Otavia sekä kansanopisto. Arvojen mukaisesti Versowood haluaa tukea ja pitää huolta maakuntien säilymisestä aktiivisena ja tukea paikallisten lasten ja nuorten liikuntaharrastuksia.

Terveiset maailman meriltä

Nimeni on **Nooa Laukkanen** ja edustan Suomea purjehduksen A-maajoukkueessa. Suomen edustaminen maailmalla on aina ollut minulle kunniatehtävä. Tulemme pohjoisesta, mutta sisulla olemme yllättäneet monet isot purjehduksen ja lämpimän ilmastoinen ja lämpimän ilmastoinen maanit. Miesten yksinpurjehdittava olympialuokka ILCA7 on maailman kovin ja kilpailluin luokka. Kaikilla kilpailijoilla on täysin samantyyppiset veneet, ja kilpailun voittaa aina paras purjehtija. EM-hopeamitalin voittaminen nuorissa oli sysäys uralleni.

Tavoitteeni on nousta aivan maailman kärkeen. Kilpailu on äärimmäisen kovaa, mutta sijoitukseni ovat jatkuvasti parantuneet. Esimerkiksi viime elokuussa purjehdin miesten MM-kilpailuissa viimeisenä kulturalähtöjen päivänä sijalle 4. Pystyn siis jo nyt haastamaan maailman kärjen. Seuraavat MM-kilpailut ovat heti ensi vuoden alussa Australiassa, ja teen parhailaan kovasti töitä menestyäkseen siellä. Tiedän, että myös Versowoodilla tehdään kansainvälisen menestyksen eteen töitä hartiavoimin ja hyvällä asenteella, ja että

viennissä on saatu upeita voittoja. Purjehtijana ja suomalaisena ajattelen, että olemme samassa veneessä. Versowoodin tuki ja kannustus on minulle erittäin tärkeää.

Purjehduksen ohella opiskelen kauppakorkeakoulussa. Yritysyhteistyöstä saan paljon virikkeitä opiskeluuni, ja Versowoodin tarina, menestys ja tulevaisuus inspiroivat

minua. Koen vastuullisuusasiat tärkeiksi ja konkreettisiksi, sillä maailmalla purjehtiessani olen nähnyt meriä, joista osa on ollut katastrofaalisissa kunnossa täynnä muoviroskaa ja levää, toisaalla vielä turkoosin sinisiä, kirkkaita ja elinvoimaisia. Jo Versowood nimenä kertoo luonnosta, ja yhtiön panostukset vastuullisuuteen ovat lupaavia.



Uusilla työvaatteilla käyttömukavuutta ja istuvuutta

Ensi kevääseen mennessä kaikissa Versowoodin yksiköissä tehdään töitä uusissa työvaatteissa. Lindströmin kanssa yhteistyössä toteutettava työvaateprojekti lähti liikkeelle alkuvuodesta uudenlaisten asujen koekäytöllä. Ennen lopullisten mallien valintaa vaatteita koekäytettiin erilaisissa työtehtävissä ja niihin tehtiin parannuksia testiryhmältä saadun palautteen perusteella. Käyttömukavuuden ja joustavuuden parantamiseksi uudet työvaatteet on tehty osin

teknisestä materiaalista. Naisille on myös oma mallisto ja mitoitus, mikä varmistaa työvaatteiden paremman istuvuuden. Valittujen mallien sovitukset alkoivat keväällä 2023 saha paikkakunnilla ja jatkuvat paikkakunta kerrallaan aina loppuvuoteen saakka. Sovituksilla halutaan varmistaa, että koko on käyttäjälleen oikea, jolloin työvaatteen käyttö on mukavaa ja turvallista. Ensimmäiset uudet työvaatesetit saivat omistajansa loppusyksystä.

OPIKSELUSTA MIELEKKYYTTÄ TYÖNTEKOON

Joskus oma polku voi löytyä yllättävästikin. Näin kävi Matias Taseelle, joka aloitti Versowoodilla alasta mitään tietämättömänä, mutta on edennyt vastuullisiin tehtäviin osin oman motivaation, osin työnantajan tarjoaman kouluttautumis- mahdollisuuden ansiosta.

Riihimäkeläinen **Matias Tase** astui ensimmäistä kertaa elämässään Riihimäen sahan porttien sisäpuolelle vuonna 2016 vuokratyvoimaa välittävän yrityksen työntekijänä.

– Vaikka olen ikäni asunut Riihimäellä ja saha on oikeastaan keskellä kaupunkia, tiesin vain, että tässä on saha. Mitään käsitystä sen toiminnasta tai tuotteista minulla ei ollut.

Koneistajan tutkinnon ammattikoulussa suorittanut Tase päätyi moniosaajaksi tasaamon tiimiin. Vuoden työskentelyn jälkeen mies siirtyi Versowoodin palkkalistoille ja muutaman vuoden jälkeen pitkäaikaisen työntekijän eläköityminen avasi uuden oven.

– Alusta alkaen minulle oli selvää, että pyrkisin etenemään työssäni ja tavoittelisin vastuullisempia tehtäviä. Kun tasaamon laadunvalvoja jäi eläkkeelle, minulta kysyttiin halukkuutta tehtävään.

Ymmärryksen lisääntyessä työnteko helpottuu

Vuodesta 2021 alkaen Tase on tehnyt yhteistyötä tasaamon työnjohtajan kanssa, raportoinut edellisen päivien laatuja, läpikäynyt häiriöitä, tehnyt ajo-ohjelmat tasaamon tuotteille ja osallistunut muun muassa tasaamon tuotannonsuunnitteluun.

2018 alkoi opiskelurupeama, jolle ei vielä näy päätepistettä. Vuonna 2018 Versowood aloitti Gradian kanssa yhteistyössä oppisopimuskoulutukset, joiden tavoitteena oli oman henkilökunnan ammattitaidon kasvattaminen sekä saha-alan ammattitutkinnon suorittaminen. Nykyisin puualan ammattitutkinnon nimellä kulkevaan koulutukseen

ilmoittautui Riihimäen tasaamolta useampikin työntekijä, Tase mukaan lukien.

– Otan työni aina tosissani. Halusin oppia lisää, sillä olen sitä mieltä, että mitä enemmän tietää, sitä helpommaksi ja mielekkäämmäksi työnteko käy. Koin, että tämä koskee myös tuotantoa ja halusin ehdottomasti päästä mukaan.

Kahden vuoden koulutus koostui muutaman kuu- kauden välein pidetyistä teoriapäivistä sekä neljästä näytöstä, kaksi suoritettiin linjalla. Tase teki näytöt kameralajittelussa sekä suoritti lujuslajittelijan kurssin ja saavutti samalla visuaalisen lujuslajittelijan pätevyyden.

Opiskelu on kaikkien etu

Vaikka kotitehtävien teko ja näytöihin valmistautuminen vaatikin hieman aikaa ja paneutumista, ei Tase kokenut työn ja opiskelun yhdistämistä raskaana. Alussa koulupäivät kuitenkin hieman jännittivät.

– Vaikka olikin hienoa päästä käymään muissa yksiköissä, niin vastassa oli uusi porukka ja uudet paikat. Tulimme kuitenkin pian tutuiksi.

Tutkinnon ja siitä saadun korvauksen lisäksi Tase

– Olen sitä mieltä, että mitä enemmän tietää, sitä helpommaksi ja mielekkäämmäksi työnteko käy.



arvostaa opintojen myötä karttunutta käsitystä siitä, miten Versowoodilla asioita tehdään, miksi niitä tehdään ja mitä eri asioilla tavoitellaan. Plussaa oli myös mahdollisuus päästä vierailemaan muissa yksiköissä ja vaihtaa ajatuksia eri puolilta tulleiden työntekijöiden kanssa.

– Motivaationi opiskeluun oli alusta alkaen hyvä, sillä

ymmärsin, että vaikka opiskeluni on yrityksen etu, sataa se myös omaan laariin. Pystyn nyt paremmin kehittämään omaa työtäni ja vaikuttamaan siihen.

Tase pitää hyvänä sitä, että Versowood päätti ryhtyä itse kouluttamaan työntekijöitään.

– Oman osaamisen kasvattaminen työn ohessa on hyvä porkkana ja tarjoaa monelle mahdollisuuden tutkinnon suorittamiseen, mikäli sellaista ei vielä ole. Koen, että se toimii myös houkuttimena kesätyöntekijöille jäädä taloon pysyvästi.

Aina vain lisää

Ammattitutkinnon suorittaminen avasi ovet myös erikoisammattitutkinnon suorittamiselle. Tase aloitti puualan erikoisammattitutkinnon opinnot reilu vuosi sitten, ja

valmistuminen hämmöittää ensi keväänä. Tällä kertaa opiskelu on itsenäisempää ja vaativampaa kuin ammattitutkinnon suorittaminen, mutta Tase on innostunut.

– Näytöt ovat omaan työhön liittyviä kehitysprojekteja. Olen laatinut tasaamon linjastolle käyttömanuaalin sekä laatumanuaalin tyvikatkaisuun. Työntekijällä on iso rooli lopullisen laadun syntymisessä, kun sahatavarakappaleiden päitä tasataan. Tein tähän ohjeen, jonka avulla laatua voidaan pyrkiä parantamaan, hän selittää.

Erikoisammattitutkintoa opiskelee tällä hetkellä Tasen lisäksi kolme muuta versowoodlaista. Hän toteaa, että erikoisammattitutkinnon suorittamiseen vaaditaan paljon omaa aktiivisuutta ja mielenkiintoa

alaa kohtaan. Tase kehuu Gradian opettajilta opinnoissa saatavaa tukea, kannustusta sekä kehittävää otetta. Vaikka opinnot ovat vielä kesken, siintää suunnitelmissa jo ammattikorkeakoulututkinto.

– Kunhan saan tämän tutkinnon ensin valmiiksi, uskon, että kiinnostusta uuden oppimiseen löytyy vielä. ●

– Työntekijällä on iso rooli lopullisen laadun syntymisessä, kun sahatavarakappaleiden päitä tasataan.



Tekijät esiin



Samuli Hujo

Aluepäällikkö,
Metsäosasto
Riihimäen alue

NIMI JA IKÄ

Samuli Hujo, 50

KOULUTUS: MMM, metsänhoitaja

HARRASTUKSET:

hiihto, ulkoilu

LEMPI

-ruoka: riistakäristys

-juoma: kivennäisvesi

-joukkue: HPK

-TV-ohjelma: uutiset

-eläin: koira

-yhtye: Popeda

-vuodenaika: kevät

-paikka: Hattula

JOS SAISIT LISÄTUNTEJA ARKEESI, MITÄ TEKISIT?

Ottaisin päivänokoset.

VAHVUUTESI: Tarkkuus

HEIKKOUTESI: Kärsimätömyys ja sosiaalisuus

PAHEESI: Karkit

ERITYISTAITOSI: Järjestelykyky

TÄMÄ SAA ONNELLISEKSI:

Saunominen

MITÄ ET SIEDÄ: Sotkua

MITÄ ET TIENNYT MINUSTA:

Olen suksinut pariin kertaan Pogostan hiihdon.

MOTTO: Ole valmis.

MIKÄ VERSOWOODIN ARVO PUHUTTELEE SINUA?

Rohkenemme. Tätä tarvitaan puunhankinnassa.

KENET HALUAISIT SEURAAVAKSI HAASTATELTAVAN?

Tukin hankinta edellyttää toimivaa sahaustuotantoa, joten siirrytään konsernin toiselle kuusisahalle Otavaan ja otetaan sieltä "teriin" Siikajärven Tero.

Puukauppa ja metsäasiantuntijat

Tehdäänkö puukaupat? Ota yhteyttä oman alueesi metsäasiantuntijaan.
Pyydä puukauppatarjous puukaupoille@versowood.fi tai
etunimi.sukunimi@versowood.fi

Metsäasiantuntijat, Riihimäen alue



**Aluepäällikkö
Samuli Hujo**
Puh. 040 827 5635
samuli.hujo@versowood.fi
Riihimäen alue



Heikki Perttula
Puh. 050 038 8471
heikki.perttula@versowood.fi
Juupajoki, Kuhmalahti,
Kuorevesi, Längelmäki,
Mänttä-Vilppula, Orivesi,
Ruovesi, Virrat (eteläosa)



**Operaatiopäällikkö
Markku Lindholm**
Puh. 044 416 2561
markku.lindholm@
versowood.fi
Riihimäen alue



Sami Muhonen
Puh. 044 769 0962
sami.muhoenen@
versowood.fi
Hattula, Hauho, Kalvola,
Valkeakoski, Akaa,
Kylmäkoski, Toijala, Viiala,
Vesilähti



Mika Ternola
Puh. 044 416 2562
mika.ternola@versowood.fi
Hausjärvi, Janakkala,
Kärkölä, Riihimäki,
Hämeenlinna
(kantakaupunki)



**Operaatioasiantuntija
Jukka Luiro**
Puh. 041 730 3751
jukka.luiro@versowood.fi
Riihimäen alue



Hannu Ala-Kapee
Puh. 050 594 8041
hannu.ala-kapee@
versowood.fi
Hämeenkyrö, Kangasala,
Lempäälä, Pirkkala,
Pälkäne, Sahalahti,
Tampere, Teisko, Ylöjärvi



Sakari Knuuti
Puh. 050 555 8909
sakari.knuuti@versowood.fi
Forssa, Jokioinen, Tammela,
Ypäjä, Urjala, Humppila



**Operaatioasiantuntija
Olli Otava**
Puh. 041 731 7601
olli.otava@versowood.fi
Riihimäen alue



Harri Rautanen
Puh. 050 348 5952
harri.rautanen@
versowood.fi
Karkkila, Loppi, Renko,
Somero



Teemu Helkiö
Puh. 040 584 4344
teemu.helkio@versowood.fi
Askola, Hyvinkää, Mäntsälä,
Pornainen, Porvoo, Pukkila,
Sipoo



Heikki Soveri
Puh. 044 416 2549
heikki.soveri@
versowood.fi
Hollola, Hämeenkoski,
Lammi, Tuulos



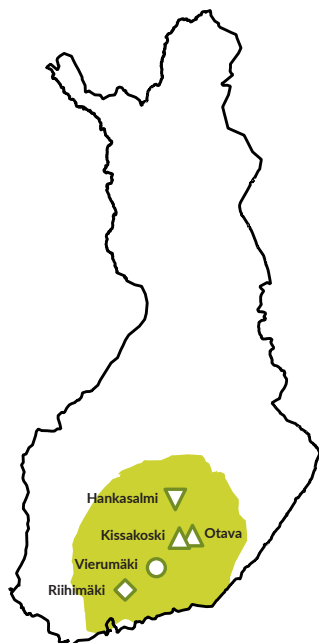
Seppo Pyykkö
Puh. 050 589 2199
seppo.pyykkko@versowood.fi
Kuhmoinen, Luopioinen,
Padasjoki



Jouni Hiltunen
Puh. 050 555 8910
jouni.hiltunen@versowood.fi
Pääkaupunkiseutu, Kerava,
Kirkkonummi, Lohja,
Nummi-Pusula, Nurmijärvi,
Sammatti, Siuntio, Tuusula,
Vihti, Inkoo, Karjaa, Karjalohja,
Suomusjärvi, Kiikala, Kisko



SUOMALAISEN
TYÖN PUOLESTA



Metsäasiantuntijat, Vierumäen alue



Aluepäällikkö
Jouni Vantaala
Puh. 041 731 4523
jouni.vantaala@versowood.fi
Vierumäen alue



Paavo Valkeapää
Puh. 041 730 7645
paavo.valkeapaa@versowood.fi
litti, Nastola, Lahti



Petri Tantt
Puh. 050 032 7585
petri.tanttu@versowood.fi
Asikkala,
Hollola (Vesikansa)



Ilpo Riihimäki
Puh. 044 761 9704
ilpo.riihimäki@versowood.fi
Lapinjärvi, Liljendal, Loviisa,
Myrskylä, Orimattila,
Pyhtää, Ruotsinpyhtää



Antti Puhakka
Puh. 044 559 9549
antti.puhakka@versowood.fi
Hamina (pohjoispuoli),
Kouvola, (6-tien
eteläpuoli), Luumäki



Jorma Frisk
Puh. 040 018 6633
jorma.frisk@versowood.fi
Jämsä (koskenpää),
Keuruu, Korpilahden
maapuoli (9-tien
länsipuoli), Muurame,
Petäjävesi



Mikko Huvinen
Puh. 050 035 1688
mikko.huvinen@versowood.fi
Hartola (eteläosa),
Heinola



Harri Salmensuu
Puh. 041 731 8205
harri.salmensuu@versowood.fi
Joutsa, Pertunmaa



Juhani Stjernvall
Puh. 044 333 5002
juhani.stjernvall@versowood.fi
Hartola (pohjoisosa), Sysmä



Jukka Rekola
Puh. 040 831 7669
jukka.rekola@versowood.fi
Luhanka, Korpilahden
vesipuoli, Korpilahden
maapuoli (9-tien itäpuoli,
Saakoski, Jämsä



Vesa Lautamatti
Puh. 044 706 0992
vesa.lautamatti@versowood.fi
Kouvola (6-tien
pohjoispuoli), Mäntyharju
(eteläosa)



Antti Perho
Puh. 044 3555 888
antti.perho@versowood.fi
Kotka, Miehikkälä,
Virolahti, Ylämaa,
Hamina (eteläpuoli)



Operaatiopäällikkö
Matti Pohjoispää
Puh. 044 416 2511
matti.pohjoispaa@versowood.fi
Vierumäen alue



Operaatioasiantuntija
Jukka Heimola
Puh. 050 594 8042
jukka.heimola@versowood.fi
Vierumäen alue



Operaatioasiantuntija
Jokin Tuomas
Puh. 044 3272 277
tuomas.jokinen@versowood.fi
Vierumäen alue

Metsäasiantuntijat, Hankasalmen ja Otavan alue



Aluepäällikkö
Matti Rantala
Puh. 050 340 7068
matti.rantala@versowood.fi
Hankasalmen ja
Otavan alue



Teemu Halmiala
Puh. 040 962 567
teemu.halmiala@versowood.fi
Hankasalmi, Konnevesi,
Sumiainen, Suolahti



Kimmo Hytönen
Puh. 050 598 1337
kimmo.hytonen@versowood.fi
Laukaa, Jyväskylä (pl.
Vanha Korpilahti),
Leivonmäki, Toivakka



Teija Hyytiäinen-Koskimäki
Puh. 040 521 4572
teija.hyytiainen-koskimaki@versowood.fi
Multia, Saarijärvi,
Uurainen, Äänekoski



Heikki Valkonen
Puh. 040 071 0625
heikki.valkonen@versowood.fi
Anttola (Mikkeli), Lemi,
Ristiina, Savitaipale,
Suomenniemi



Kalle Taivalantti
Puh. 050 414 3671
kalle.taivalantti@
versowood.fi
Hirvensalmi, Mäntyharju



Matti Kekkonen
Puh. 040 560 3445
matti.kekkonen@
versowood.fi
Mikkeli (pois lukien
Haukivuori, Ristiina,
Suomenniemi, Anttola)



Jarkko Laukkanen
Puh. 050 020 5510
jarkko.laukkanen@
versowood.fi
Heinävesi (läntinen),
Joroinen, Leppävirta,
Varkaus



Juho Levänen
Puh. 040 585 0102
juho.levanen@versowood.fi
Pieksämäki (itäpuoli),
Jäppilä, Virtasalmi,
Haukivuori



Jouni Sulkamoniemi
Puh. 041 731 9774
jouni.sulkamoniemi@
versowood.fi
Kangasniemi,
Pieksämäki (länsipuoli)



Jani Palokki
Puh. 044 766 8408
jani.palokki@versowood.fi
Puumala, Rantasalmi,
Savonlinna (läntinen),
Sulkava, Ruokolahti
(lounaisosa)



Eero Penttinen
Puh. 050 598 8434
eero.penttinen@
versowood.fi
Juva



Aarne Tiainen
Puh. 040 175 9957
aarne.tiainen@
versowood.fi
Karttula, Rautalampi,
Suonenjoki, Tervo,
Vesanto, Kuopio
(eteläinen), Vehmersalmi



Operaatiopäällikkö
Saku Auvinen
Puh. 044 416 2568
saku.auvinen@
versowood.fi
Hankasalmen ja
Otavan alue



Operaatioasiantuntija
Hannele Kauppinen
Puh. 044 744 3080
hannele.kauppinen@
versowood.fi
Hankasalmen ja
Otavan alue



Operaatioasiantuntija
Niina Ikonen
Puh. 044 733 9087
niina.ikonen@versowood.fi
Hankasalmen ja
Otavan alue



Operaatioasiantuntija
Jari Hämäläinen
Puh. 050 528 9328
jari.hamalainen@
versowood.fi
Hankasalmen ja
Otavan alue

Metsäkonttori



Metsäjohtaja
Pauli Otava
Puh. 040 025 2870
pauli.otava@versowood.fi



Laatu- ja
järjestelmäpäällikkö
Timo Järvinen
Puh. 050 336 7184
timo.jarvinen@
versowood.fi



Järjestelmäasiantuntija
Sanna Nousiainen
Puh. 041 732 0658
sanna.paappanen@
versowood.fi



Bioenergiapäällikkö
Heikki Alanne
Puh. 040 351 6683
heikki.alanne@versowood.fi



Operaatioasiantuntija,
metsäenergia
Timo Laherto
Puh. 040 588 8265
timo.laherto@versowood.fi



Metsäsertifointi ja
metsäluontoasiantuntija
Kalle Kiilo
Puh. 044 791 4558
kalle.kiilo@versowood.fi



Metsälehti

**Metsälehti Digi lahjaksi
puukaupat tehneille!**

Lahjan
arvo saajalle
142,80 €.

Kotimaisena perheyriksenä teemme puukauppaa tunteella, metsänomistajan ja asiakkaan tarpeita kuunnellen. Niinpä hankimme vain kotimaista puuta, josta valmis-
tamme laadukkaita sahatavaroita sekä erilaisia jatkojalosteita. **Nyt on hyvä hetki myydä!**

Ota yhteyttä! 010 8425 100,
puukaupoille@versowood.fi
Kampanja voimassa 15.3.2024 asti.
Lue lisää kampanjasta www.versowood.fi

